3款APP同日上阵 上演"三英"战微信?

面对来势汹汹的竞争对手,微信早有防备,已开启屏蔽 APP 分享功能

1月15日,社交领域可谓热 闹非凡。罗永浩的锥子科技还 "摇摇欲坠",15日又作为快如 科技的投资人与前快播CEO王 欣的云歌人工智能、张一鸣的字 节跳动,在同一天齐齐发布3款 新社交软件。这意味着,"马桶 MT"、"多闪"、"聊天宝"这三款 社交新产品正式宣布加入社交 战局。

不过有意思的是,云歌人工 智能的王欣14日晚就晒出图 片,新社交产品"马桶 MT"还未 正式上线,分享链接已被微信禁 止访问。看来此次战火不小。

网友声音>>>

有网友表示:不可能撼动 微信的"一哥"地位,因为之前 那么多大佬都进军了社交领 域,但是最终都黯然离开,觉得 这3款APP也都只是昙花一现。

有网友表示:微信的"一 哥"位置坐得太久了,这时候有 竞争对手出来也能让社交市场 出现百花齐放的场面。

不约而同都盯上社交

2019年科技圈的第一战在社交产品打响。 先是云歌创始人兼CEO王欣在14日晚连发三条 消息,称其公司开发的匿名社交产品"马桶MT" 遭到屏蔽,引爆社交圈。15日上午,云歌人工智 能在深圳举办社交新品发布会,并喊出了"我们 换个方式聊"的宣传语。

当天下午,张一鸣的字节跳动也在北京举办 社交新品发布会,口号为"这是年轻的时代"。据 悉,15日晚7点,半快如科技也在北京举办发 布会,并以"我们想跟这个世界聊聊"为主题,由 快如科技投资人罗永浩担任主讲嘉宾。

据了解,之所以取名"马桶MT",王欣是希 望这款匿名社交软件能缓解一定的社交压力, 像家里的马桶一样,你可以随便吐槽、大喊。你 的每一条动态,不会被亲友看到,呈现一个比微 信朋友圈压力更低的社交广场。

张一鸣的字节跳动在过去几年可谓出尽了 风头,上线的抖音短视频,在短视频社交领域大 刀阔斧,成为了月活跃用户达5亿的超级APP。 此次发布的新产品为"多闪",也是一款短视频社 交,主要还是支持拍摄短视频,进行后期的制 作以及分享。有意思的是,该产品测试版中,不 仅可以发视频红包,还设置了72小时"限时可 见",意思就是72小时后,视频内容仅自己可见。

罗永浩最近几个月可谓是饱经风霜,锤子 科技目前已是摇摇欲坠,15日又发布了一款能赚 钱的社交产品"聊天宝",作为子弹短信的衍生产 品,聊天宝提供了"聊天"、"新闻"、"好东西"、"领 钱"四项功能。除此之外,还新增"领钱"栏目, 用户通过完成与好友的聊天任务来获取金币, 再用金币兑换权益;而且聊天宝加入了电商平 台"好东西",点击商品后台便可自动领券。

能否动摇微信地位还未知

上周,腾讯公布的2018微信年终 数据报告显示,微信月活跃用户超过 了10亿,朋友圈成了这个时代一个鲜 明的社交标志,实打实的坐稳了社交 界巨头的第一把交椅。如今这三款重 量级社交产品又在同一天一起发布, 能否动摇微信的霸主地位?

其实互联网巨头对社交领域的 开发从未停止过,微信之前的竞争 对手,阿里的来往、雷军的米聊以 及飞信,最后都纷纷败下阵来。

电商业内人士表示,从目 前的情况来看是,字节跳动的 "多闪"欲从内容创作者入手, 更像是做一个社区,而不是一 个真正的社交产品。王欣的 "马桶MT"则是一个匿名社交, 在"马桶MT"还未正式上线,分 享链接就失败了,说明微信并 没有坐以待毙。在来看罗永浩 的"聊天宝",无非就是子弹短 信的升级版。

不过在记者看来,用户习 惯已养成,用户关系链已生 成,所有新的社交产品 面临的最大困难就是 如何切入,如何去 撬动微信,如何 去吸引用 户。

那么,面对来势汹汹的竞争对手, 微信接下来会有什么动作呢? 让我们 拭目以待。 (沈婷婷)



年终奖专享理财高收益率揽客

最高可达年化5.5%

临近春节,年终奖正在"落袋"!为了 吸引这部分资金,市场上各类金融机构都 开始吆喝起来,推出形式各异的理财产品, 商业银行自然也不例外。记者走访银行网 点发现,多家银行借助"专享产品"吸金,有 银行"专享产品"年化收益率超过5%。

融360监测数据显示,上周(1月4 日-I0日)银行理财产品预期年化收益率 为4.4%,收益率在去年12月底出现了一 波小的"翘尾"效应后很快回落。记者走 访也发现,北京地区各银行达到5%预期 收益率的理财产品少之又少,不过"专享 产品"却是例外。

以某城商行为例,记者查看银行的理 财产品宣传单发现,临近春节,高收益率产 品全部为"专享"产品。例如,一款投资期 限为371天的"年终奖专享"产品,起投金 额为30万元,预期年化收益率高达5.5%; 一款投资期限为210天的"新年特供"产 品,起投金额为10万元,预期年化收益率 达到5.15%;一款投资期限为106天的"新 客户专享"产品,起投金额为5万元,预期

年化收益率为4.95%。

据该行大堂经理介绍:"近期理财产品 收益率持续走低,'专享'产品受到投资者 青睐,额度非常紧张。"

以某国有大行为例,虽然春节未到, "春节专享"产品已经推出,理财经理介绍 道:"本期'春节专享'产品的期限为365天, 起投金额5万元,预期年化收益率为5%。"

记者近一个月多次走访银行网点发 现,自去年12月下旬开始,多家银行的"专 享产品"名目逐渐丰富。冬至专享、圣诞 节专享、新年专享、新年普惠、新年特供、 腊八节专享、小年专享、春节专享、新春特 供、感恩回馈款、归巢客户款、北京分行特 供款、新客专享、老年客户专享、代发公司 客户专享等"专享产品"可谓目不暇接,同 时,各银行的"专享产品"预期年化收益率

某国有大行理财经理表示:"每年岁 末年初是年终奖、压岁钱等到手的日子, 抓住这部分客户,我自己的年终奖也就有 (证券日报)



兴业银行成都分行债券承销规模

连续两年蝉联四川第一

早报讯(记者冷宏伟)近日,Wind资 讯金融终端发布"2018年NAFMII债务融 资工具承销排行榜",兴业银行成都分行以 161亿元的非金融企业债务融资工具主承 销规模连续两年蝉联四川省债务融资工具 市场第一名,市场份额14.45%。

2018年,兴业银行成都分行紧密围 绕国家战略和实体企业内在需求,紧跟 总行"投行+商行"战略步伐,为省内涉及

交通运输、水电、基础设施建设、制造业 等多个行业客户提供了债券承销服务。 该行于年内助力四川铁投落地80亿元 永续债券,为客户降低了资产负债率,有 效改善了客户的资产负债结构。同时, 该行还积极参与省内企业境外债券发行 承销工作。2018年,该行参与承销投资 的境外债券包括四川交投、成都交投、新 都香城等。



社会主义核心价值观

富强 民主 文明 和谐 自由 平等 公正 法治

爱国 敬业 诚信 友善





