

随着5G时代到来,商业场景将被重塑,社区将会迎来智慧化、科技化、高效化的生活服务场景。如何让新商业、消费者之间实现“邻”距离?为健康中国赋能,努力建设高品质和谐宜居生活社区,满足广大消费者对美好生活的新期待新需求,11月30日,由四川筑巢易家企业管理有限公司、上海耀晟物流有限公司联合主办,四川日报报业集团华西社区传媒协办的“智慧新社区‘米’好心生活”——“中米粮仓”西南项目发布会在成都举行,来自行业内的专家、学者、企业代表及社会各界人士等200余人齐聚一堂,共同见证这场盛会。

# 智慧新社区“米”好心生活

## “中米粮仓”西南项目发布会在成都举行



活动现场。

### 行业大咖分享

#### “中米粮仓”新项目 助力健康生活

四川筑巢易家企业管理有限公司董事长于涵鸿在致辞中表示,对社区新零售行业的未来充满信心:“筑巢易家立足社区新零售的发展,将发挥自身的科技、资源、服务等优势,致力于将品质生活带进更多社区、家庭,所以将目光投向了‘中米粮仓’项目,为更多家庭提供新鲜、高营养的胚芽米,吃上放心粮食。”据悉,筑巢易家所打造的“E家臻品”,正是如此。“E家臻品”致力于社区服务与发展,将品质生活带给更多的家庭。上海耀晟物流有限公司董事长褚衍增也对大家的到来表示欢迎,并预祝项目发展及发布会取得圆满成功。

在主题分享环节,来自耀晟商学院创始人张凯森首先讲解了纯电商与新零售的关系,并从5G时代一粒米背后的故事阐述耀晟智能鲜碾大米产业的“安全”与“营养”。他坚信,随着社区新零售的发展,“中米粮仓”项目的发展前景不可限量,今后将继续用精准、有温度的服务来赢得市场的认可。“中米粮仓”西南项目作为筑巢易家线下服务的新项目,不仅符合公司发展的大方向,更是为了建立人与人之间的情感链接,不断深化社区服务,不断缩短社区商业服务到家庭之间的时间和距离,从而达到生活品质的飞跃,也做到了旗下主打APP——“E家臻品”所倡导的“让品质生活肆意横行”的主题。

国际金天玺董事长、金天玺股权投资管理总经理付云则为大家带来了国际资本管理、海外上市的主题演讲,从丰富融资渠道、增强融资信誉、规范企业运营、吸引优秀人才等方面介绍了公司上市的优势。他



嘉宾合影。



签约仪式。

王悦蓿做主题分享。

认为,在国际范围内来看,现在的电子商务发展已成为一个比较传统的销售模式,而社区新零售则冲破了传统电子商务的桎梏,把摸不到的线上销售变成有温度的、拉近人与人之间距离的线上线下服务的结合。“中米粮仓”项目正是如此,不仅是一份便利、一份新鲜与健康,更是建立一种人与人之间的信任与联接,有着非常好的前景与未来。

随后,金桥国际董事局主席、金桥国际康养小镇创

始人王悦蓿为大家带来国内金融投资管理的主题分享。他结合金融资本理论与丰富的实操经验,梳理了一套高效的“上市实操”方法,强调资本运作的实际落地,并通过“资本思维”“上市运作实操方案”真正帮助企业解决难题。他说,“中米粮仓”是一个非常具有前景的新兴项目,它省掉了很多中间环节,直接将新鲜的现碾胚芽米送到人们的餐桌上,是社区新零售的新突破,期待与项目方的合作与交流。

### 创领“米”好时代

#### 打造消费新场景新体验

为了更好地推动“中米粮仓”项目在全国市场发展,四川筑巢易家企业管理有限公司战略联合上海耀晟物流有限公司,共同筹备成立四川易科即达电子商务有限公司。四川易科即达电子商务有限公司承载筑巢易家对“中米粮仓”新项目的重视与期盼,让更多家庭吃上新鲜高营养的胚芽米,提供更有温度的服务。同时在发布会现场,为助力社区新零售及“中米粮仓”鲜碾米机项目的快速推广与发展,满足国内外资本的投资需求,快速推动上市计划,四川易科即达电子商务有限公司与湖北金天玺股权投资管理有限责任公司签订了战略合作协议。

“智能鲜碾胚芽米机坚持科技驱动发展,符合国家健康中国的战略方针,为每个家庭提供新鲜、安全、健康、营养的鲜碾胚芽米。”今后,双方将一如既往地关注智慧社区,运用智能鲜碾米机助力健康中国

建设,应用人工智能技术,赋能“中米粮仓”,为消费者带来新鲜、健康、便捷的消费新体验。同时也是配合筑巢易家所打造的社区新零售线上APP“E家臻品”,深化社区服务,打破传统电子商务模式,解决“最后一米”人性化服务的问题。

据了解,智能鲜碾胚芽米机现已开启招商加盟,前期加入将专享相关优惠。想了解更多详情,请拨打客服热线:19182135797(同微信)进行咨询。



扫一扫了解更多详情

华西社区报记者 黎澎 胡慧媛 摄影 高昊焜



现场体验。