夜晚兼职返校途中

高三学生帮陌生女士拉三轮车3公里

看见正能量
定格世间美好 汇聚凡人微光

11月3日，遂宁，一段关于“皮带拉断”的感谢视频和几张微信聊天截图，温暖了无数人的心。遂宁应用高级技工学校高三学生谢俊宇，在10月30日晚兼职结束返校途中，主动帮助一位素不相识的女士，将一辆快递三轮车推回家。3公里多路程中，他解下皮带充当牵引绳，皮带拉断后又借来绳子，用共享单车将三轮车拉回小区。事后，女士发红包感谢被拒，两人因此结下一段温暖的“姐弟缘”。

10月底的遂宁，夜晚已显微寒。事发当晚，谢俊宇兼职结束骑着共享单车从万象汇回学校。途经五彩缤纷南路时，他看到一位女士正吃力地推着一辆快递三轮车。

“我想姐姐一个人推车，要么是车坏了，要么是没电了。”谢俊宇没有犹豫，立刻上前帮忙。由于三轮车需要掌握方向，两人都在后面推比较危险，他便提议自己留在后面推，让女士在前面掌握方向。

到了仁里场桥头，为了早点帮女士把车推回家，谢俊宇灵机一动，解下自己的皮带充当牵引绳。

“没想到刚一用力，皮带就断了。”谢俊宇告诉记者，随后他向附近商家借来一根绳子，用绳子将三轮车和共享单车绑在一起，自己在前骑行拉车，女士在后面掌握方向。

就这样，两人花了约1个小时，终于将车拉回仁里电大小区。

“皮带断了根本没有想过心疼什么的，这不就是举手之劳嘛，而且皮带本身不值什么钱，也没告诉家里人。”谢俊宇坦言，他当晚8点半左右就回到了学校，并没有耽误学习。

谢俊宇说，自己平时遇到别人有困难也会帮，但会在保证自身安全的前提下，“这主要是受爸爸以及两位班主任的熏陶”。当听到女士连声说这是“一辈子的恩”时，他十分感动：“我只做了一件很小很小的事情，姐姐就这么说。”至于当时有没有想过万一帮忙不讨好，他说：“当时上去帮忙，根本什么都没有想。我又不能放着这种事情不管，所以最后肯定还是会选择帮忙。”

深受感动的女士将此事发在社交平台上，并在评论区详细讲述了谢俊宇解皮带相助的细节，直言“真的是非常好的孩子”。评论区里，谢俊宇的老师也留言点赞：“乐于助人，这孩子很好，很上进，好学，也很懂事，非常热心，我的学生，小宇。”网友们纷纷留言夸赞谢俊宇。

更让人动容的，还有两人随后的微信对话。事后，这位女士给谢俊宇转账50元想作为感谢，被谢俊宇婉拒。女士当时动情地说：“把钱收了，姐姐现在也困难，少了点。姐姐没有兄弟姐妹，以后你就是姐姐的弟弟了。”谢俊宇回复：“没事的，姐姐，举手之劳。都不容易，现在挣钱都难，都是缘分，路过了就帮忙一下，没关系的。”

一根皮带、一根借来的绳子、一辆共享单车，串起了3公里夜路。对谢俊宇来说，这是“举手之劳”；对受助女士来说，这个微寒秋夜收到的陌生善意，将长留心中。

华西都市报-封面新闻记者 刘虎

金饰卖断货，女子观望一年入手二十一克金手镯

成都梨花街购金火热 每克降数百元

近期，国际金价持续震荡回落，较去年最高点位每克大跌数百元，成都线下黄金消费市场迎来大幅降价窗口。11月3日，记者实地探访西南最大的黄金批发零售聚集地——成都梨花街黄金商圈发现，本轮金价下跌直接点燃市民的购金热情：梨花街商圈重回“火爆模式”，沿街数十家黄金店铺客流爆满。记者走访多家门店获悉，戒指、素圈、小克重耳钉、百搭细手链等刚需、爆款款式，在上周末基本全部卖空。

金价跌梨花街重现火爆行情 周末人挤人、多款金饰卖断货

作为西南最大的黄金批发零售聚集地，成都梨花街黄金市场的行情，是市民购金热度的真实风向标。本轮金价回调以来，这里重回“火爆模式”。

11月3日正值周二工作日，记者在梨花街看到，整条黄金街人流不断，沿街数十家黄金店铺全部客满。每家门店的黄金柜台前都围了不少消费者，有的蹲在柜台前对比款式、克重，有的现场称重结算，咨询声、砍价声、成交声此起彼伏，热闹非凡。

多家金店的店员告诉记者，最近这段时间是今年春节以来最忙的时段，客流销量呈爆发式增长。

“根本忙不过来，全天没有空档，连喝水吃饭的时间都没有！”梨花街一家金店店员告诉记者，金价连续下跌后，市民购金热情释放，尤其是10月31日和11月1日这两天周末，火爆程度达到顶峰。

该店员形容，上个周末的黄金门店几乎处于“超负荷营业”状态：“各个柜台围得水泄不通，人多到挤不进去，想进店挑选都要排队，我们从早忙到晚，接单、开票、拿货、复秤，手上的动作根本停不下来。”

超高客流直接带来大面积缺货断货。记者走访多家门店获悉，戒指、素圈、小克重耳钉、百搭细手链、热门平安扣等刚需、爆款款式，在上周末基本卖空。

“周末销量太夸张，热门款直接卖断货，尤其是戒指柜台，周末来基本选不到现货。”店员介绍，为了应对激增的消费需求，门店几乎每天都要紧急补货，刚上的新款、经典款很快又被挑空，补货、断货、再补货成为近期常态。

购金群体呈全龄化趋势 女子观望一年入手21克金手镯

火爆的市场行情下，购金群体也呈现全龄化趋势。记者现场观察发现，购金人群跨度极大：中老年消费者偏爱保值性更强的大克重手镯、实心吊坠，偏向长期佩戴、储蓄保值；年轻群体、大学生更偏爱轻量化、高颜值的小克重金饰，戒指、耳钉、细项链成为年轻人首选，主打平价悦己、日常穿搭。

观望一年的市民也终于“下单”。记者采访时遇到来自成都郫都区62岁的马女士，她当天入手了一只21克的黄金手镯，当日梨花街金饰零售价862元/克，工费35元/克，全款买下花费18837元。



11月3日，梨花街金店柜台前站满人，销售火爆。陈静 摄



马女士购入的黄金手镯。 马女士供图



李女士购入的投资金条。 李女士供图

“我关注金价整整一年，之前价格一直居高不下，一直不敢买，最近跌下来终于敢下手了！”马女士告诉记者，观望许久终于圆梦，趁着低价给自己添置首饰，十分划算。

刚需备婚群体更是抓住本轮降价窗口集中出手。家住成都温江区的张女士特意带着儿子、准儿媳专程赶到梨花街选购婚嫁“三金”。

“孩子很快要结婚，‘三金’是刚需，去年金价太高一直舍不得买，今年降了很多，正好提前囤货，心里踏实。”张女士告诉记者，担心后期金价反弹上涨，趁着低位一次性配齐。

最终一家人选购了手镯、项链、戒指一套婚嫁金饰，总重35克，加上工费总花费32000元。“对比去年的价格，确实省下一大笔钱，现在入手很划算。”张女士说。

商户透露，每年年底至春节，本来就是黄金销售传统旺季，婚嫁、过节送礼、年末犒劳自己，需求集中爆发。叠加今年金价每克同比下降300至500元的超大优惠空间，双重因素，直接催热了本次空前火爆的购金大潮。

高位投资100克金条被套 不敢加仓，害怕继续跌

一边是刚需消费者扎堆抄底、捡漏；另一边，去年高位入场的黄金投资者，却深陷亏损困境。

成都市民李女士就是典型的高位持仓者。去年12月黄金行情一路狂飙，市场购金氛围火热，在身边亲友的跟风带动下，李女士在银行入手了100克投资金条，购入单价高达1050元/克。

“当时金价天天涨，大家都说还会继续走高，我也想着跟风投资保值。”李女士回忆，买入后不久，金价冲高突破1200元/克，一度出现小幅盈利，但她笃定行情会持续上涨，选择继续持有，没有及时止盈。

谁料今年金价持续震荡下行、大幅回调，曾经的盈利彻底抹平，还出现大幅亏损。“算下来现在已经亏了差不多2万元，真的亏惨了。”

面对跌宕起伏的金价，李女士如今心态十分谨慎，选择彻底观望。“现在不敢卖、也不敢加仓，害怕继续跌，只能先拿着不动，等待行情回暖。”

记者梳理近期行情发现，国际金价短期波动剧烈，在持续回调后，11月4日现货黄金再度反弹走高，行情反复、涨跌不定。

华西都市报-封面新闻记者 陈静