

城市经济学

杭州龙湖西溪天街,美宁午餐肉的展位前排起了长队,一位杭州阿姨听说猪肉含量超过85%,瞬间来了兴趣;隔壁试吃台,遂宁特色小吃“冲”的芥末味呛得几个年轻人直揉鼻子。

这是7月18日“遂宁好物·时光驿站”开张的场景。

四大展区、近200款产品,被塞进这个周末单日客流8万人次的商圈。7月19日,“川浙同行·遇见遂宁”城市推介会在杭州举行,现场签约项目共7个,涵盖生物医药、特色农业、食品加工、智能制造、数字经济、商贸流通等领域,签约总金额超3亿元。遂宁市一口气端出了47个重点项目,涉及投资总额近千亿元。

成渝中部崛起

遂宁如何成为长三角西进『关键节点』



▲位于遂宁射洪的锂电化工园区。

四大主导产业亮相 打出整套“组合拳”

细看本次推介会,遂宁带去的是一整套城市推介的“组合拳”。

推介会前一天,“遂宁好物·时光驿站”提前开张。农特优品、文创非遗、食品饮料、日用轻工四大展区,集中展示了近200款特色产品。美宁午餐肉展位前的长队拐了弯,特色小吃“冲”、甘湾火锅粉、陶德砂锅的试吃台前人没空过。

西湖断桥边,川剧变脸手起脸换;岳王庙前,遂宁甲冑列阵而行。这场推介会不再只是“我说你听”的单向宣讲,而是一场可触可感的城市体验。用一位浙商代表的话说:“我们看中的不只是政策优惠那一页纸,还有遂宁产业链上那一串名字。”

推介会上,四大主导产业集中亮相——锂电、电子电路、装备制造、食品饮料。六张“遂品”名片同步推出:“遂锂”“遂电”“遂

酒”“遂菌菇”“遂罐头”“遂心阿姨”。47个重点项目涵盖锂电新能源、电子信息、油气化工、未来空天、人工智能等领域,涉及投资总额近千亿元。

真正打动人的,是已经在遂宁投了真金白银的企业家说的话。

安徽华创新材料股份有限公司董事长周盛夫,在遂宁落地了年产10万吨高性能锂电铜箔材料项目。“我们的客户分布在成都、重庆、宜宾、德阳,成渝中间的区位让连接客户的成本进一步降低。”他说,项目8月将全面达产,“遂宁用最快的速度、最强的力度、最暖的温度为我们全线护航。”

上海上实资本管理有限公司董事总经理刘奕墨给出的理由更直接:遂宁是锂电之都,又有成渝中间的区位优势。上实资本和遂宁产投集团合作设立了绿色科技股权投资基金,两个项目已经在尽调,预计年内落地。

盛屯集团“九连投”,富临精工“四连投”,这些案例,比任何招商口号都有说服力。值得一提的是,遂宁已连续6年获评省级营商环境评价“优秀”等次。

从“青瓷”到“锂电” 两市对话才刚开始

回看遂宁与杭州,800年前那船青瓷走的是水路。今天,两城之间跑通的,是一条产业链。

深圳上市公司智动力,战略增资了杭州余杭区的科创企业久功新能源,这家公司专注硫化物全固态锂金属电池研发。紧接着,智动力在遂宁大英县落地了硫化锂生产基地一期项目。逻辑很清晰:大英生产的硫化锂,正是杭州久功生产固态电池所需的核心原材料。

类似合作不止一例。杭州高烯科技、浙江金羽新能源先后与遂宁深度合作,推动总投资18亿元的无人机锂电池项目和烯谷产业园项目落地。一条“杭州研发、遂宁制造”的路径,正在被一个个项目夯实。

在推介会现场签约环节,7个重点项目落地,签约方包括支付宝(杭州)、振德医疗、淘天集团,7个项目中,6个与浙江企业直接合作。

从南宋的盐糖换瓷器,到今天的资本技术换制造能力——两场交易隔了八个世纪,但目标是一致的:谁能在产业链上找准自己的位置,谁就能在区域经济的牌桌上拿到话语权。

推介会尾声,遂宁市委书记惠朝旭说了一句话:“纸上推介千遍,不如实地一见。”

江南馈我千年青瓷,遂州报以一城风华。从青瓷到锂电,遂宁与杭州的对话,才刚刚开始。

华西都市报·封面新闻
记者 刘虎
遂宁市委宣传部供图



7月18日,杭州市民在“遂宁好物·时光驿站”了解遂宁文创产品。

800年前的“旧账” 一船青瓷换盐糖

这个问题的答案,要先从一段往事说起。

1991年秋天,遂宁金鱼村。几位农民挥锄翻土,刨开了一座南宋窖藏。985件瓷器重见天日,大多产自浙江龙泉。其中的青釉荷叶盖罐,釉色清润、器型端雅,被认定为南宋龙泉窑代表作。

这批瓷器是怎么到遂宁的?出龙泉,经运河,入长江,溯涪江,千里水路,最终落脚川中。这条路证明了一件事:800年前,遂宁和杭州就已经在同一个经济文化圈里了。南宋的遂宁,盐业和糖霜业发达,号称“东川巨邑”,是川中商贸集散地。江南的青瓷溯江而来,换走了川中的盐和糖。

2013年,106件窖藏文物回到杭州,在南宋官窑博物馆“蜀地遗珍——四川遂宁南宋窖藏瓷器精品展”亮相。13年后,杭州市民黄杭平在荷叶盖罐文创区扫码下单时,说了一句话:“这是我们两地共同的骄傲。”

遂宁算“新账” “成都区位、遂宁成本”

历史的伏笔埋得够深,但现实的重逢需要更硬的逻辑。遂宁凭什么让杭州的企业掏出真金白银?

遂宁市委书记惠朝旭在推介会上给出了几个数字:用水,主城区工业水价每立方米2.63元,成都3.03元;用电,大工业均价每千瓦时0.5669元,低于成

都的0.5757元;用气,大工业气价每立方米2.86元,全省仅高于达州和广元。对于用电用气大户,这些零头攒起来,一年是一笔实打实的账。

比成本更有说服力的,是产业配套。遂宁不产锂矿,但基础锂盐产能8万吨,占全国约8%;磷酸铁锂产能60万吨,产量约占全国约14%,位居全国第一。全市集聚锂电企业70多家,建成了全球最大的磷酸铁锂生产基地。印制电路板产量西南地区第一,产能占四川全省80%。

区位是遂宁反复强调的另一张牌。遂宁卡在成都和重庆正中间,90分钟交通圈覆盖两座超大城市和20多个地级市、1.2亿人口。“成都区位、遂宁成本”——这8个字,是他们带到杭州最核心的说辞。

浙江锂盾新能源材料有限公司创始人夏文进算过一笔账,他的产品看着轻,但运输成本不低,从浙江运到西南地区,每平方米要多花0.7元。“我们做配套的,就喜欢往产业链集群里扎。上下游离得近,服务响应快。”今年4月,夏文进到遂宁考察过,实地看了工业载体和已落地企业的运营状态。



7月19日,在杭州举行的“川浙同行·遇见遂宁”城市推介会项目签约现场。

从“帮扶”到“共链” 东西部协作进入“2.0时代”

把镜头拉远,遂宁并非单枪匹马。

7月16日,四川省经济合作局在杭州主办了川浙产业合作暨优质资源推介会,网易、中国巨石等近百家浙江企业到场。四川省经济合作局明确表示,要持续深化“研发+制造”“技术+应用”“资本+市场”等特色协作模式。

对外界而言,这是一种系统化、品牌化的出川节奏。从零星出川到组团亮相,四川市州的招商正在经历一次集体升级。

四川省政协副主席谢商华在“川浙同行·遇见遂宁”城市推介会现场点出了大背景,浙江与四川“既有山海协作的深情厚谊,更有共谋发展的广阔空间”。“十四五”期间,浙江累计引导2100多家企

业入川,实际到位投资约2000亿元;帮助四川销售农特产品超830亿元;近5800名专技人才双向交流,30多万人次脱贫人口就近就业。2026年,恰好是浙川东西部协作30周年。

“30年来,浙川协作已从早期的单向帮扶,逐步迈向双向赋能、互利共赢的新阶段。”浙江省发展和改革委员会改革研究所副所长吴可人说,随着成渝地区双城经济圈建设等国家战略深入实施,四川产业承载能力持续提升,土地、能源、人力等要素成本优势正在释放,为深化产业合作提供了更广阔空间。

当东部资本与西部制造在一个合理的成本区间里相遇,当四川市州的招商从“单兵作战”升级为系统化的城市品牌输出,东西部协作这盘棋,已经下到了“2.0时代”。它不再是简单的产业转移,而是产业链上的各取所需、互相补位。