

“‘遇见小面’主动撤诉 ‘渝见小面’恢复营业” 追踪

“遇见小面”创始人道歉 涉事面馆老板：无法坦然接受

6月15日凌晨，“遇见小面”创始人宋奇通过公司认证微博公开道歉，承认“渝见小面”的商标侵权纠纷是“管理上的重大失误”，并表示“决定将已注册的第35类‘渝见小面’商标无偿赠予。”

对此，河南南阳“渝见小面”老板李勇回应称：“于私，于家庭而言，我无法坦然接受这份道歉”，并表示“您的品牌我觉得可以赠送小面行业，造福更多合法合规的小商户。”

“遇见小面”创始人宋奇： 承认维权是失误，道歉并赠送商标

宋奇在《致渝见小面的一封信》中称，“最近几天因为商标风波，令你们疲惫不安，我感到十分抱歉和愧疚，在此向你们诚挚道歉。”

宋奇还在信中回忆12年前创业时在广州小巷子开小面馆的经历，“创业的艰辛我深有体会。”并表示“过程中，我们多次回到重庆拜师学艺，一路发展都离不开重庆同行对我们的支持。”

宋奇表示，“我和团队决定将我们



“遇见小面”此前因侵权纠纷停业的公告。当事人视频截图

已注册的第35类‘渝见小面’商标无偿赠予你们，你们可以不用更换招牌而放心使用。如果你们还需要继续申请第43类商标(目前可以申请注册)或者还有其他方面的需要，我们也很愿意提供必要的帮助。”

宋奇承认本次维权“是管理上的重大失误”，并称已中止与外包律所的合作。

此前，河南南阳“渝见小面”餐饮店被连锁品牌“遇见小面”起诉商标侵权，对方律师称撤诉需赔偿七八千元，“渝见小面”老板娘毛女士哭诉：“我八块钱一碗的面，至少得卖1000碗，1000碗还有成本”，此事随之引发全网热议。

因突然接到起诉通知，“渝见小面”曾暂停营业。6月14日恢复营业时，毛女士介绍，“恢复营业第一天，就有很多好心人、热心人来捧场，东西也差不多卖完了。”

毛女士表示，当日营业额有1000多块钱。“对于我们这种夫妻店来说，每天有生意，每天忙忙碌碌就是生活最好的奔头。”

“渝见小面”老板李勇： 无法接受道歉，商标可赠给小面行业

针对宋奇的道歉，6月15日凌晨3点，南阳“渝见小面”老板李勇作出了回应。李勇表示：“于私，于家庭而言，我无法坦然接受这份道歉。”若是无端纷争让自己的家人终日焦虑，暗自落泪，“仅凭一句道歉，就能抹平这段时间的委屈、压力与煎熬吗？其中是非对错，交由大家评判。”不过，从身为小面行业手艺人的角度出发，李勇表示“不愿看到这场风波持续发酵，让整个小面行业蒙受负面评价。”针对宋奇提出赠送“渝见小面”商标一事，李勇表示：“可以赠送小面行业，造福更多合法合规的小商户。”

此外，他还提议希望宋奇向小面消费者以及全国范围内并无恶意侵权、只是踏实谋生的小微商户致歉。

同时，李勇表示：“这件事就此翻篇”。他也向整个行业发出呼吁，期望企业在依法维权之余，能多一份温情，多一份包容。

华西都市报-封面新闻记者 谢杰

代表白、代分手……

当代年轻人，连生活都开始用“替身”了？

没时间做的事、不好意思说的话……扭捏在社交平台上，找个“替身”代劳完美解决。如今，代喂、代厨、代看望、代慰问甚至代分手、代表白等“代”服务五花八门，早已走出小众圈子。“代”服务收费从几十元到上千元不等，有的“替身”称月入上万元。“代”服务真的是个好买卖？行业发展背后还有哪些亟待解决的问题？一起听听“替身”们怎么说。

“意外”总会不期而至

南京的“可乐爸爸”兼职“上门喂宠”，起初只是顺手接单，却一下子做了13年。他在自己的社交账号上发了很多帖子，有的客户会顺着帖子找来，一些提供代喂、代遛服务的平台也会给一些单子。

“可可”同样把代喂作为副业，断断续续坚持了近两年时间。“基本是被动接单的状态，很少自己去主动找客户。接单频率看淡旺季，淡季的话一个月可能就几单，多的话一个月能有几十单。”

代喂从业者口中的旺季就是传统节日。“可乐爸爸”说，像清明节、“五一”假期每天能有4到10单，平日则很少。“我只接家附近5公里以内的单子，通勤都靠‘小电驴’，成本很低。”

到陌生人家里喂宠物，看似一件简单事，过程中却总有意想不到的情况。一次，“可乐爸爸”上门服务一位养了9只流浪猫、1只狗的宠主。烈日炎炎，9只猫的粪便发酵出刺鼻气味，他戴着口罩铲屎，却打心底佩服主人对流浪动物的善意，这份善意也让他觉得自己的工作很有价值。

同样是“代”服务，代厨遇到的新奇事儿也不少。“代厨”阿绿2024年入行，周一到周六稳定接单7到8家。一年春节期间，阿绿接到的单子在杭州周边，约

了一辆顺风车到了村里，才发现竟然是柴火土灶。“从来没有用过这样的厨房，虽然很累，但感觉挺奇特的。”阿绿说。

不断“放大”热爱

受访的多位从业者告诉半月谈记者，“代”服务的收入远没有网上说的那么高，坚持更多是源于热爱。

深圳的兼职从业者“KOKO”不仅接上门喂宠的单，还可以代遛狗。在“KOKO”看来，目前的收入水平可以接受。“主要是我觉得很值！跟小生命有关的事，不能只盯着钱，这是我个人的想法。”“KOKO”说，“家人都很支持我在春节期间接单代喂。”

从昔日的“给同事带饭”，到全职从事“代厨”，“大雪梨”入行已两年多，自己也摸索出一套初次进入陌生人家打破“尴尬局面”的妙招。“我会给雇主带一些自己做的小蛋糕，这样能更快地‘破冰’，跟对方顺畅交流。”“大雪梨”说，目前，工作日她的客户都比较固定，在一个客户家，她还经常与对方交流厨艺。

“我干代喂的起因，是因为觉得没有主人照顾的猫猫很可怜，我想陪陪它们。”“可可”说，经常40分钟到一个小时才能到达目的地，但实际收入只有几十块。“听起来好像不是很值，但是我会从陪伴猫猫的过程中收获一些幸福。”

对于单纯想通过代喂赚外快的人，几位受访者都表示“不合适”。“做过代喂的都知道，如果没有团队，根本赚不到太多钱。若是喜欢小动物且有养宠经验，可以试试。若只是喜欢，没有养宠经验，也要慎重，因为可能面临被抓伤咬伤、猫狗跑丢、狗狗打架带来的风险。”“KOKO”说。

新业态面临新问题

任何一种新业态萌生后，在发展过程中难免遇到各种问题。从业者坦言，

行业发展存在诸多痛点，他们希望这份“烟火事业”能走得更稳、更远。

让“可乐爸爸”最头疼的，是平台的不合理规则。现在很多上门喂宠平台“两头吃”，入驻要交100元到200元的人驻费，还有几百块钱的押金，入驻后每笔订单还要被抽成。他们私下接单30元到50元一单，平台却要50元起步，还会额外加收紧急费、节假日费。更让人无奈的是，现在平台入驻人数太多，僧多粥少，想接到单子越来越难。

除此之外，“可乐爸爸”还遇到过服务后失联的客户，虽然只有一次，却让他很寒心。更让他担忧的是，一些新手被“过年喂猫月入十几万”的虚假宣传忽悠入行，为了抢单压低价格，10元、20元就接一个单，不仅拉低了行业整体收入，也让服务质量难以保证。

阿绿说，行业里有一些人未取得健康证明，存在食品安全隐患，不仅影响行业口碑，也让消费者产生顾虑。还有从业者反映，遇到临时取消订单、服务后维权难等问题，由于缺乏明确的行业标准，很多纠纷难以妥善解决。

调查中记者发现，除了代喂、代厨，代陪伴、代看望等需求在一些社交平台上也很常见，这类服务收费一般在几百元，“包月”代看望收费可达2000元。

业内人士指出，对于消费者，并不是所有事情都适合花钱找人代办，有些事情亲力亲为才有意义，至于违法越界的事情，则更是绝对不能碰。半月谈记者注意到，此前某地警方就依法处理了一名提供“代骂”服务网暴他人的违法人员，反映出网络空间的隐蔽性给一些“代+”服务的无序生长提供了土壤。对此，法律人士认为，平台要落实风险提示和监管责任，防止出现人身安全、隐私泄露、欺诈交易等问题。

半月谈记者 鲁畅

高速公路规范行车 这些行为“驶”不得

新华社北京6月15日电(记者孙鹏程)公安部交管局近日陆续发布一些驾驶人在高速公路上违法和不规范行驶案例，值得广大驾驶人警醒。

公安部交管局披露，6月9日在长深高速浙江湖州段，一辆白色小车驶过湖州南出口后，直接停进应急车道开始向后倒车，倒至出口后拐进匝道驶离高速。据悉，驾驶人未规划好路线导致错过出口，又因手机电量不足，心慌之下做出在高速上倒车的举动。交警对其违法行为处200元罚款，驾驶证记12分。

近期在沪昆高速江西上饶段，林某驾驶小轿车在第二车道行驶，行经三清山服务区路段进入实线区后，因车上乘客想去卫生间，林某不顾危险加速超过第三车道上的重型货车后连续向右变道，与第四车道一大货车发生碰撞。由于大货车司机及时刹车并向右打方向，所幸林某及同车人均未受伤。经调查认定，林某违法变道导致事故，负全部责任。

交警提醒，在高速公路上行驶，无论因何原因错过路口，或已进入路口实线区，唯一、正确的做法是“将错就错”继续向前行驶，到前方出口下高速后再重新规划路线，绝不允许急刹减速、强行变道、停车、倒车或逆行。

公安部交管局还披露，近日在湖北武汉绕城高速上，余某驾车行驶时，车子突然向左偏转撞上第一车道内的施工防撞水马，随后又向右斜穿三条车道撞上桥梁右侧护栏。经调查，余某在经过事发路段时打着赤脚，本想踩刹车减速，但不仅没有踩实刹车踏板，反而脚滑到了油门踏板上。交警认定余某承担事故全部责任。

交警提醒，夏季天热，不少驾驶人图省事穿拖鞋甚至是光脚开车，不仅鞋子容易滑落引发意外，还可能脚底打滑踩不实、踩不紧踏板，此举十分危险。可以在车里备一双舒适、透气的平底鞋子，换来的是安全。