

TA NEU
天府新视界

300多年前,被称为“岭南三大家”之一的陈恭尹,洋洋洒洒写下了十首怀古诗,山河、史迹、先贤、情思,皆被他揉进平仄字句里,缓缓铺展。

其中,《蜀中》与《邛中》均收录在《诗词若干首》中。《邛中》所言,未及四川,但因“其中有咏曹操一首,不关四川,放在咏刘备一首之后,因连类而及”。

两首诗互为姊妹篇,一写蜀地贤相,一叙北方枭雄,于对照之间,便摊开了三国风云里两种截然不同的人生归宿。千年岁月漫过蜀地群山,最终留存下来的,从来不是煊赫一时的功业,而是深埋山河之间,不曾蒙尘的赤诚初心。

一语道尽巴蜀千载渊源

陈恭尹写这首诗的时候,心里是装着事的。他是明末清初的人,父亲为国死节,自己一生以遗民自处,漂泊四方,步履所及,都带着一层淡淡的故国之思。所以他一落笔,就不是游山玩水:“子规啼罢客天涯,蜀道如天古所嗟。”子规一叫,很多人会立刻想到乡愁、想到悲切。但陈恭尹没有把情绪写得很满,他只是淡淡地说:鸟也啼了,人也远了,蜀道这条路,自古以来就是难走的。没有抱怨,没有自怜,甚至没有多余的抒情。

颌联两句最为厚重,“诸葛威灵存八阵,汉朝终始在三巴”,一语道尽巴蜀千载渊源。汉室亡于此,一方水土见证一代王朝始末。这八阵遗迹,今天在川渝地区还能寻得两处。一处在重庆奉节白帝镇,一处在成都青白江弥牟镇。三国遗迹历经风雨,武侯风骨未曾湮没。

而后的笔墨铺展出水陆全貌,北道通牛,古路穿山,连云栈道横亘于云峦之间;东峡水急,瞿塘浪涌,江涛奔逸如骏马驰过。诗人并非单纯描摹山河险峻,乃是以永恒不变的山川,反衬人间世事倏忽无常。山长存,水长流,王朝起落、英雄去来,皆为过客。

全诗气韵从容,不悲不愤,不奢不烈,于清雅平淡之间,藏尽千古兴亡之思。最后一句,“拟酹昔贤鱼水地,海棠开遍酒人家。”他想拿一杯酒,敬敬过去的贤人。敬完了,抬头一看,山野里的海棠开了,开得满世界都是,开在寻常人家的院子门口,开在田埂边。原来,英雄的归宿不是庙堂,不是战场,而是这满世界的花,是这万家的灯火。

读到这里便懂了,所有的凭吊,所有的兴亡感慨,到最后都没有落在沙场,没有落在庙堂,只落在了人间。在永恒的山河面前,人太渺小了。兴也好,亡也好,不过是一阵风。



《怀古十首·其七·蜀中》

清·陈恭尹

子规啼罢客天涯,蜀道如天古所嗟。
诸葛威灵存八阵,汉朝终始在三巴。
通牛峡路连云栈,如马瞿塘走浪花。
拟酹昔贤鱼水地,海棠开遍酒人家。

海棠与山河,皆在蜀中

□ 赖芳杰

一首《蜀中》为蜀地立传



成都簇桥旧貌。图据成都市武侯区地志办

若是把《邛中》和《蜀中》放在一起读,就是史上最清晰的两种创业模式对比。

先说《邛中》的案例。北方枭雄曹操,妥妥的时代顶流。手握顶级资源,纵横天下,筑台立威,巅峰时期流量拉满、权势拉满,是全天下瞩目的超级IP。深究则会发现,他的所有辉煌,全部建立在权力、征伐、霸权之上,没有底层基本盘,没有民生沉淀,纯靠流量与势能撑起来。

一旦时代周期结束,势能消退,所有繁华瞬间崩塌。高台倾颓,声名消散,最终只剩荒草尘埃,属于典型的短期红利,生命周期极短,无长期复利。

再看蜀地的武侯模式,完全是反流量、重实体、深底盘的长期主义打法。

三国乱世全域混战,全天下都在抢地盘、争流量、拼权谋,所有人都在追逐短期霸业

红利。唯独诸葛亮跳出“内卷”,明白一个核心逻辑:国家的核心竞争力,从来不是战场胜负,而是民生基本盘。

战乱之后,巴蜀民生凋敝,国库空虚,空有匡扶理想没有生存根基,一切都是空中楼阁。诸葛亮放弃单纯的军备“内卷”,把心思放在了土地上。他知道,光有兵法,老百姓活不下去,国也立不住。于是,他放下刀,拿起了锄头,广植桑麻,教民间养蚕纺织,用蜀锦撑起一方生计。

现在去成都武侯区的簇桥、机投一带走一走,尚能怀古。簇桥那地方,自古就是桑田。一片一片的桑树,春天发芽,夏天茂盛,秋天落叶子,一年又一年,把日子养得绿油油的。乡民们天不亮就起床,采桑叶,喂蚕宝宝,一双手忙个不停。

机投就更有意思了,这个地名取自织锦的机头。在古代,这里家家都放着织机。一推一提,机杼声声,蜀锦就这样织出,一丝一线之间,维系着老百姓的安稳生活。

我们总在时光里追问,什么会被留下,什么终会消散,什么历经岁月依旧鲜活。300多年前的诗人陈恭尹也思考过同样的问题。他用一首《蜀中》,为蜀地立传,向先贤致敬,也为自己的家国之思找到安放之地。

据“天府新视界”微信公众号



位于成都青白江弥牟镇的三国八阵图遗址。青白江文体旅局供图

兴业银行成都分行推出医药经销商专属贷款

针对医药流通领域小微经销商“轻资产、缺抵押”导致的融资难问题,兴业银行成都分行近日量身打造“兴速贷(医药经销商专属)”供应链融资产品。该产品以纯信用授信、全线上办理、审批放款极速为核心优势,单户最高授信500万元,额度循环可用,精准贴合经销商在新药上市、集采备货等环节的资金周转需求。

4月28日,首笔290万元贷款顺利发放至某上市医药企业下游一级经销商,实现政策支持向专属信贷产品的快速转化。兴业银行成都分行普惠金融部负责人表示,分行将持续深耕产业链主企业,针对医药细分赛道开展特色化产品创新,助力上下游生态圈协同发展。