

人间事

LIFE STORIES

眉山市青神县鸿化村,农户童鹏飞家的45亩田,应该是去年全网流量最高的田之一。

这块田里长出甘蔗时,有了火爆全网的“甘蔗游戏”:游客假装“偷”甘蔗,村民假装抓小偷,18天里十几万人涌入。后来田里萝卜丰收,顺势就有了“抓虫换萝卜”游戏。再后来,萝卜收完又长出折耳根,自然而然,摘折耳根又吸引众多人参与。

一波接一波的更新,一次又一次的热搜,让大家对这块田期待不断。

眼下正是春耕农忙时节,对于“下次又玩什么”的问题,童鹏飞一边弯腰栽甘蔗,一边随口回答,“现在最重要的是种好‘杆杆’,下半年的事,下半年再说。”

显然,对于他而言,好好种田,才是讲好所有故事的初心。



2025年年底,“甘蔗游戏”吸引了全国各地的网友参与。

童鹏飞供图



路边的引导路牌。



童鹏飞请来的阿姨在地里栽种甘蔗。

从『甘蔗游戏』到『抓虫换萝卜』再到摘折耳根,每一次都吸引众多人参与

『甘蔗哥』童鹏飞与一块田的『流量长红』



童鹏飞录制视频,给网友“汇报”甘蔗地最新情况。

01

甘蔗地扩大到85亩

3月初,童鹏飞要完成85亩甘蔗地的栽种。对比去年,今年的甘蔗品种全部换成了更甜的云南黄金甘蔗,栽种面积也扩大了一倍。请来帮忙栽种的阿姨们坐在田边,一边剪甘蔗苗,一边回忆着去年的热闹场景。

“十几年没见过这么多人。”一位戴着粉红帽子的阿姨掰着手指头数着,“眉山、雅安、成都,还有其他外地的,到处都有人来。”阿姨们喜欢人多,除了热闹,村里还有人推着小车卖吃的,他们家的甘蔗也捎带着多卖出了几十斤。

去年11月,童鹏飞在自家甘蔗地里开展“甘蔗游戏”,活动持续了18天,吸引了超10万人次参与,他家43.8亩甘蔗售罄,他的账号涨粉到了20多万。

事实上,童鹏飞开展这个活动的初衷,只是想引来点流量,让他能够涨粉到2000,达到平台开橱窗卖货的标准。

“就是为了种田的同时,再挣点钱。”童鹏飞很坦诚,今年刚刚而立之年的他,皮肤被晒得黝黑,头上也有了白发。他说自己是被命运推着走的人,从没有想过太长远的事。他从中学毕业后就开始打工,摆地摊卖货、去餐厅做服务员、在工地上扛水泥,“40多摄氏度的高温下,铲混凝土,那个滋味,现在都记得。”

3年前,童鹏飞在摆地摊时,发现甘蔗的利润很高,于是决定回家种甘蔗。没钱,就先借;没经验,干中学。有一次,一场大风将甘蔗都吹倒了,他咬咬牙将它们扶起来,心想能救回多少算多少。

经历得多了,童鹏飞有了随机应变的灵活劲儿。在“甘蔗游戏”最火爆的时候,面对部分游客掰下甘蔗丢在路边的浪费,他提出每个人收2.99元的人场费;有游客说“抓小偷”的人不够多,不带劲儿,于是他就找来更多村民一起做NPC;有网友建议,被抓的人要表演节目,这个也被他采纳。

“那18天,我感觉脑袋都是昏的,完全是凭借本能在安排这些。”童鹏飞说。

对于今年的安排,他规划着85亩种甘蔗,20亩种毛豆,毛豆收了再种玉米,甘蔗收了再种萝卜,萝卜收了再种豌豆。

一季接一季,一步接一步,“但是眼前,最重要的事是种好‘杆杆’。”他笃定道。

02

安全是最重要的事

尽管对于童鹏飞而言,好好种田是他的主线任务,但是他也确实被流量推到了更大的世界。在网上,他是拥有20多万粉丝的博主,日常更新种田都能有百万流量。在线下,他被邀请为当地做文旅推介,参加各种官方活动。采访一拨接着一拨,让他从媒体报道中学会了“情绪价值”这个词。他意识到,在田间地头举办的这些活动,为大家提供了一种返璞归真、开心玩耍的情绪价值。

“但是,要搞好这些活动,还有比提供情绪价值更重要的事。”顿了顿,他一脸严肃地说道,“安全第一。这么多人来,车怎么停、人怎么走,人家来了遇到麻烦怎么解决,这些都要考虑好。还有价格不能贵,不能坑人。”

不知不觉中,这个最不愿意做规划的人,开始为了每一次的活动做起了细致规划。

彼时,“甘蔗游戏”爆火的第二天,青神县公安、应急、文广旅和综合执法等部门组成工作组,进驻童鹏飞所在的鸿化村,和村民志愿者一起维持秩序、疏导交通、保障安全。

到了“捉虫换萝卜”时,童鹏飞不仅提前将已经完成收割的田拿出

来做临时停车场,还向当地交警部门报备了如何维持村口的交通秩序。而在每次定价时,他会去批发市场看看,再定自己的价格,“把浪费的那部分算在里面,稍微有点利润就够了。”

如今,童鹏飞忙着春耕,但他的账号也在持续更新。大多数视频里的他,就是站在田边随意介绍着田里的情况,开始播种了,拖拉机轮胎坏了、和小孩子玩得很开心……在没有任何加工和美化的镜头下,春天一点点铺展在田间,真实动人。

其实,为了拍好这些视频,童鹏飞不仅学会了无人机摄影,内容上也是再三思考过的。比如有一期谈到种甘蔗的流程时,他的提法是“分享我怎么‘栽杆杆’”。

“不能说介绍,我又不是专家,哪有资格跟大家介绍,只能说是分享我自己的做法。”不过,尽管童鹏飞看重自己说了什么,但他却不会太在意别人的议论。

此前,有人揶揄他开展活动时“叫了免费劳动力来田里打工”。对此,他很淡然,“你不可能让百分之百的人喜欢和开心,能让20%的人开心就够了。”

03

土地永远踏实

之所以面对流量能如此清醒,是因为童鹏飞知道什么对于自己更重要。这小半年来,总有人跑到他面前说他是网红,但他说自己心里有数,“叶子再红也会落,热度总会过去,把田种好,把钱挣稳,过好自己日子才是真的。”

当然,经历总是有意义的。

去年的一系列活动中,童鹏飞坦言比正常种田增加了几万元的收入。但总想着多挣点钱修房子的他也发现,这种快乐对比看着田里一片欢声笑语的快乐,是不一样的,“看着大家高兴,我也高兴,甚至觉得即使不挣这几万块钱,我都开心。”

去年“甘蔗游戏”爆火时,青神县趁热推出了一系列优惠活动,例如,游客凭甘蔗体验活动的付款码,免费或者半价参观当地的景点,还有十几家民宿住宿打八折,决心把“甘蔗哥”的流量,变成青神县的“留量”。

“有能力的时候就好好宣传下家乡,没能力就过好自己的日子。”童鹏飞身上有种极致的真诚,这种

真诚也让他面对别人想要复刻这些活动时,他不仅表示完全没问题,还分享着自己的观点,“要看是以什么心态来办,是为了赚钱,还是想着让网友开心。我是选择的后者,先把活动办完,再来算账。”

3月13日,童鹏飞收到了一份特殊的“礼物”——农科院给他寄来的一批红皮甘蔗种。这是在之前的“甘蔗游戏”中被提到的品种,相比青皮甘蔗的清爽,红皮甘蔗味道更浓郁,更清甜。他连夜将这批甘蔗种好,还对着镜头说,“让我们一起看看这批甘蔗的长势如何。”

童鹏飞相信,土地永远踏实,能给予耕耘最为真实的反馈。

“中华文化5000年,就是离不开土地。”看着眼前刚刚完成播种的土地,童鹏飞清楚,很快,甘蔗的小苗就会破土而出,一片新绿,然后绵延成片,到了丰收时节,又会有很多游客到来。

“等到以后老了,我也可以吹嘘,我在这里搞过一次十几万人的活动。”童鹏飞笑着说。