

“‘雷公’向人贩子索赔6元案”一审宣判： 法院判赔交通费、误工费4元

“雷公”：从来不是图赔偿，是对公平正义的执着

封面深镜

对寻子22年的“雷公”雷武泽来说，人贩子王浩文被判死刑，自己依然意难平，“因为他没有认识到错误”。

2024年12月，雷武泽夫妇向自己户籍地所在法院——湖南长沙市芙蓉区人民法院递交了《民事起诉状》，请求法院判令王浩文、胡某雄分别赔偿寻亲交通费1元、误工费1元、精神损害费1元，共计6元，并公开赔礼道歉。

今年4月，这起人格权纠纷案由湖南长沙市芙蓉区人民法院开庭审理，开庭地点在四川南充市看守所。

8月26日，华西都市报、封面新闻记者从雷武泽处获悉，长沙市芙蓉区法院日前已就本案作出一审判决，判令王浩文分别赔偿雷武泽及其妻子交通费1元、误工费1元，共计赔偿两人4元。

人贩子王浩文一二审均被判死刑

在寻亲“圈子”，王浩文是“该死的人贩子”，是雷武泽“一辈子最痛恨的人”。

因其左侧的眉毛有些特殊，“是立起来的”，雷武泽在寻子圈被称为“雷公”。2001年，“雷公”夫妇带着3岁儿子川川（化名）租住在湖南岳阳老火车站附近的某货物中转站。当年10月9日，川川被邻居苏某某带出去玩后失踪。从此，雷武泽一家踏上漫漫寻子路，直到2023年找到儿子川川。



今年4月，“雷公”接受封面新闻记者采访。 谢杰 摄

随着川川被找到，人贩子王浩文再次进入公共视野。在案证据显示，王浩文从2001年10月开始从事拐骗、贩卖儿童犯罪活动，2006年曾因拐骗儿童罪被判处有期徒刑，刑满释放后不思悔改，继续从事拐卖儿童至2014年6月，在多地流窜作案14起，连续作案时间长达十余年，前罪和漏罪共计拐卖儿童14人。

2024年，南充市中级人民法院一审宣判：王浩文犯拐卖儿童罪，判处死刑，剥夺政治权利终身，并处没收个人全部财产；与前罪拐卖儿童罪所判处的有期徒刑十五年，并处罚金五万元，决定执行死刑，剥夺政治权利终身，并处没收个人

全部财产；王某琼（王浩文的前女友）犯拐卖儿童罪，判处有期徒刑三年六个月，并处罚金一万元；胡某雄（王浩文的妻子）犯拐卖儿童罪，判处有期徒刑三年，并处罚金六千元；追缴王浩文犯罪所得十九万九千元，上缴国库。

一审宣判后，王浩文等人不服，提起上诉。2025年1月21日，四川省高级人民法院对王浩文拐卖儿童案二审宣判，维持一审作出的死刑判决。

“雷公”夫妇向人贩子索赔6元

“王浩文已没有更多钱可以赔偿，向其索要巨额赔款意义不大。”雷武泽告诉记者，他于2024年12月向自己户籍地所在法院——长沙市芙蓉区人民法院递交了《民事起诉状》，向王浩文、胡某雄索赔寻亲交通费、误工费、精神伤害费各1元，共计6元，并要求二人公开赔礼道歉。

2025年4月24日，长沙市芙蓉区人民法院在四川南充市看守所开庭审理，雷武泽和代理律师参与了此次庭审。庭审现场，王浩文当庭读了手写的“道歉书”，从一个拐卖儿童罪犯的角度向“雷公”夫妇以及全国被拐孩子家庭道歉。“但他仍不承认拐卖了我儿川川。我们不接受没有诚意的道歉。”雷武泽说。

民事一审判赔交通费、误工费4元

8月26日，雷武泽向关注本案进展的媒体记者透露，长沙市芙蓉区法院日前已就本案作出一审判决。判令王浩

文分别赔偿雷武泽夫妇交通费各1元、误工费各1元，总计4元，驳回其他诉讼请求。

芙蓉区人民法院审理认为，本案系侵权责任纠纷。王浩文拐卖川川，使川川脱离雷武泽夫妇的监护，侵害了雷武泽夫妇的权利，应承担相应的侵权责任。胡某雄虽为王浩文的配偶，但未参与拐卖川川，雷武泽夫妇请求判决胡某雄与王浩文共同承担侵权责任，缺乏事实和法律依据，不予支持。

在多年寻子过程中，雷武泽夫妇奔波于多地，必然会产生交通费、误工费经济损失。其主张寻亲交通费、误工费损失，具有事实和法律依据，法院予以支持，雷武泽夫妇请求王浩文赔偿交通费1元、误工费1元，是其对自身权利的处分，不违反法律规定，法院依法予以支持。

不过，案涉侵权行为已经被法院生效判决认定为拐卖儿童犯罪，并被判处有期徒刑，根据相关司法解释，雷武泽夫妇提起民事诉讼请求王浩文赔偿精神损害抚慰金缺乏法律依据，不予支持。

雷武泽表示，这个判决结果让自己内心很不平静，寻亲公益23年，之所以选择民事起诉，从来不是图那6元赔偿和公开赔礼道歉，而是想为自己、为家人讨个公道，更想替那些还在寻亲路上挣扎的家庭发声，“让大家看到我们对团圆的渴望，对公平和正义的执着。”

华西都市报·封面新闻记者 谢杰

软件、硬件研发成果双开花 矽瞻科技发布X-MVS机器视觉系统

8月，矽瞻科技（成都）有限公司（以下简称矽瞻科技）举行了一场具有里程碑意义的产品发布会，宣布其自主研发的X-MVS机器视觉系统开始量产交付。这是一款多模态传感器数据融合处理系统，极大地简化检测工位部署成本，兼容各种图像数据传感器的复合应用。

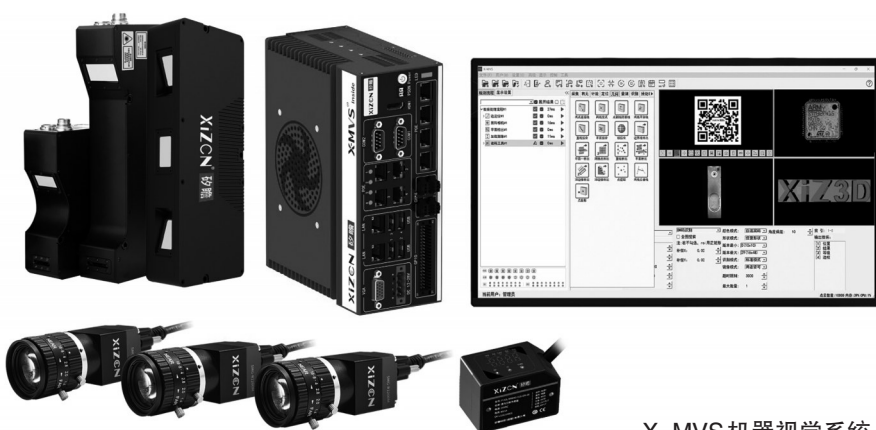
矽瞻科技专注机器视觉系统及核心光学传感器硬件研发，公司在成立之初就确立了这款战略产品，历经三年研发迭代，目前已在3C电子、动力电池、新能源汽车整车制造等行业头部客户完成交付，并布局上述行业终端技术革新，不断完善功能应用。

自主研发核心突破 已服务行业头部客户

近年来，随着“国产替代”成为制造业关键词，工业自动化核心技术国产化趋势愈发明显。在机器视觉领域，长期被海外品牌主导的局面正在被打破。

矽瞻科技成立以来，就将“自主研发、市场化、标准化”作为发展方向。“我们逐步组建了近百人的研发团队和应用支持团队，规划打造一款真正意义上的国产通用机器视觉系统。”矽瞻科技总经理刘波表示，X-MVS系统自立项之初就定下了目标：要实现自主可控，还要在性能上对标行业领先品牌。

该系统的核心突破在哪里？刘波介绍：“从市场和客户需求出发，复合检测应用正成为行业趋势，X-MVS系统可同时连接1D、2D、2.5D、3D等光学图像传感器，实现跨传感器数据处理，极大简化了



X-MVS机器视觉系统。

测量、检测、引导、识别系统的部署成本，并提升了系统的性能及效率。”X-MVS系统已在3C电子、动力电池、新能源汽车制造等行业头部客户中完成交付，帮助客户消除生产错误，提升生产效能，持续为客户增加商业价值。

专业、本土、年轻化的团队 坚持软件、硬件自主研发

为实现X-MVS系统软硬件的生态闭环，提升产品竞争力，打造产品技术护城河，公司自成立之初就组建了软件、硬件研发团队，逐步推进机器视觉系统及核心光学传感器硬件的自主研发。“我们始终坚持以一行代码都要自己写，每一个核心硬件都要自己做。”刘波强调，这不仅是为了自主可控，更是为了未来持续迭代打下基础。

成果的落地，专业、本土、年轻化的

团队是幕后功臣。公司董事长钱天昊负责人才招聘。据他透露，公司核心成员大多来自北上广深的人才回流，拥有丰富的行业经验，也有成都本地高校培育的本地人才。“专业+本土+年轻化”的人才结构，不仅降低了研发成本，也增强了团队稳定性、研发持续性，以及客户的服务体验。

据悉，X-MVS系统同时从市场化发展规划出发，积极布局面板显示和动力电池行业的下一代技术革新，服务并伴随终端客户共同成长。“我们计划明年参加行业国际化展会，亮相国际市场。”刘波说。

未来布局 目标行业第一梯队

事实上，矽瞻科技是一家年轻的公司，成立至今短短三年，如何做到有机会力争机器视觉行业第一梯队？

“公司成立之初，我们就采用了‘两条腿走路’的策略。”钱天昊多次提到“聚焦”“务实”“长期主义”三个词。他表示，一方面聚焦核心价值客户需求进行定向开发，另一方面则是持续推进标准化产品建设。“双轮驱动”模式使得矽瞻科技既能快速响应市场需求，又能逐步构建起完整的产品体系。

钱天昊透露，X-MVS系统的出货量正在逐步攀升，伴随目标行业新一轮技术升级，X-MVS系统将会以超大规模的量产交付，进入数百亿级供应链市场机会。

随着业务辐射面和客户订单量的不断提升，目前矽瞻科技实现了一个总部、八个分部的全国布局，业务版图全面开花。目前，公司也在推进北美、东南亚等地的合规认证，为未来自主拓展海外市场做好准备。钱天昊表示，矽瞻科技希望通过未来3到5年不急不躁、稳扎稳打的发展节奏，进入国内机器视觉的第一梯队。

X-MVS系统的发布，可以说是一次国产机器视觉系统从“可用”走向“好用”的跃迁，它标志着矽瞻科技同时布局软件、硬件研发的战略形成了有效闭环，并逐步成长为具备行业竞争力的科技企业。

未来，随着更多行业对国产需求的提升，矽瞻科技有望在机器视觉领域持续扩大影响力。正如刘波所说：“我们坚持软硬件的自主研发，就是为了在国际舞台上拿出这款产品。”而X-MVS系统的发布，正是这场全新征程的起点。

华西都市报·封面新闻记者 秦怡