

四川首次迎来二手车大规模海外采购团

10国外商组团来川买二手车 签下超10亿元订单

四川首次迎来二手车大规模海外采购团。5月28日，四川整车贸易全球行系列活动——四川省首届二手车出口供采对接会在成都市双流区举行，来自俄罗斯、白俄罗斯、格鲁吉亚、乌兹别克斯坦、伊朗、巴基斯坦、斯里兰卡、越南、埃及、尼日利亚10个国家近40家海外商协会和汽车贸易企业代表团“上门扫货”。

活动现场，“四川省二手车出口企业海外合作机会清单”首次亮相，“四川省二手车出口行业联盟自律公约”正式发布，8个“海外汽车产业商协会常态化联络中心”集中挂牌，7大二手车出口贸易重大项目集中签约，合作金额超10亿元。超300家国内外企业代表及商协会代表现场进行了深度交流对接。

外商“引进来”

10国采购团来四川买二手车

当前，国际环境急剧变化，外部冲击影响加大，我国正大力推进外贸多元化发展，积极降低对单一国际市场的依赖，开拓与共建“一带一路”国家的贸易。其中，二手车出口成为我国外贸的新亮点，“一带一路”新兴市场释放了巨大的商机。

“他们均来自共建‘一带一路’国家，都是带着订单和需求而来。”中国汽车流通协会二手



四川省首届二手车出口供采对接会现场。

车出口分会会长黄若愚告诉记者，本次来访的10国外商中有12家海外商协会代表，皆是当地行业龙头，拥有一大批会员企业。

俄罗斯亚洲工业家及企业家联合会副主席高尔基·利亚布采夫在致辞中表示：“今天的对接会，正是将中国供应链优势与全球市场需求精准链接的桥梁。”他还在致辞中抛出合作项目——共建俄中二手车交易平台。

此外，本次活动主办方将邀请外商们走进车间与市场，与本土企业“面对面”谈生意。5月29日，他们将实地考察中国（四川·双流）二手车出口基地展销中心——四川宏盟二手车交易市场、锦和二手车商业综合体和澳康达二手车商业综合体以及极氪&领克工厂。

资源“走出去”

首创海外常态化联络机制

数据显示，2024年，四川汽车保有量达1623万辆，其中成都汽车保有量排名全国第一。如何将数量优势转化为商业价值？越来越多四川车商将目光投向海外。

为此，四川在全国首创海外汽车产业常态化联络机制，首批与俄罗斯、伊朗、格鲁吉亚、越南、尼日利亚等6个国家的8个汽车商协会“牵手”，在中国（四川·双流）二手车出口基地设立了8个“海外汽车产业商协会常态化联络中心”。通过联络中心实现海内外汽车产业最新信息的交互，积极寻找双方汽车产业相关企业的投资与合作机会，提

供双方汽车相关政策咨询与解读、活动组织与策划、人才交流与培训等服务。

活动现场还发布了“四川省二手车出口企业海外合作机会清单”，梳理了一大批四川省企业在海外布局的包括汽车展厅、海外仓等在内的海外资源，邀请更多四川车商以机会清单为“跳板”，积极拓展海外市场。

订单“拿回来”

7大项目签约金额超10亿元

在签约仪式环节，7个二手车出口重大贸易合作项目现场集中签约，合作金额超10亿元。

“这次我们有2100辆二手车出口，签约金额约3亿元。”作为签约方代表，成都宏盟汽车集团有限公司相关负责人表示，此次与盟海空通运（香港）有限公司贸易签约，目标市场是柬埔寨，车源均来自成都双流本地。

值得关注的是，本次签约中方企业均来自中国（四川·双流）二手车出口基地。

2024年3月，我国全面放开二手车出口业务。2024年8月，中国（四川·双流）二手车出口基地正式启动。不到1年时间，二手车正在快速为当地创造价值。从出口额来看，去年4个月卖了10亿元，今年1至3月

已经卖了3.7亿元。这次又拿下10亿元……今年初定的20亿元年终“小目标”不难完成。

“如此快的增长速度，在全国也不多见。”四川整车贸易公共服务平台运营总监胡方君认为，这得益于基地构建了二手车出口全产业链生态圈——围绕“一基地、两平台、六中心”，整合二手车出口贸易链路上展示交易、整备维修、认证检测、车务服务、口岸关务、跨境物流、海外仓储、海外售后及供应链金融等约100家服务机构，为二手车出口贸易提供一站式供应链交付服务。

内外“两手抓”

打造一体化发展“双流样本”

目前，中国（四川·双流）二手车出口基地已构建起“国内车源整合+海外渠道拓展”的双向流通体系。

双流区正以二手车贸易为抓手，深度推进内外贸一体化发展。数据显示，2024年双流区实现二手车内贸纳统交易额33.5亿元，同比增长超300%，实现外贸出口额约10亿元，增长超800%，形成了“内贸支撑外贸、外贸反哺内贸”的良性循环，为全国二手车内外贸一体化发展提供了“双流样本”。

华西都市报-封面新闻记者 刘秋凤 主办方供图

网络名人探秘“顶流”三星堆

5月28日，“中国式现代化的万千气象——网络名人四川行”来到三星堆博物馆，感受古蜀文明韵味，了解三星堆考古发掘及最新研究成果。

作为国内博物馆“顶流”，三星堆博物馆新馆自开馆以来，游客络绎不绝。即使当天是星期三，博物馆内也略显拥挤，上至七旬老人，下至几岁孩童，都在讲解员带领下，认真聆听几千年来的历史回响。一个个青铜器面前，也围满了拍照留念的游客。

“三星堆最珍贵的是青铜器，它构建起几千年前独特的青铜文明。”跟随讲解员，网络



5月28日，网络名人参观三星堆博物馆。

名人们也纷纷拿出手机拍照记录，特别是在青铜人头像、青铜大立人、黄金面具和青铜神树等出圈的“网红”青铜器前，大家展现出高度的兴趣，不时向

讲解员表达自己的疑惑，讲解员也一一作答。

“看着巨大的青铜器、陶器、玉器和象牙，就像在跟几千年前的古蜀人对话，他们跟我

细细讲述那段神秘的历史，让身为四川人的我更加有文化认同感。”博主“折翼丛林”一边参观一边感叹。

作家李月亮在参观时听得尤其认真，这是她第一次来三星堆博物馆，前期查阅过很多资料，对此行充满期待。

“深感震撼，三四千年前的古蜀国文明，留下了太多超出我们想象的印记，十分惊艳，令人触动。今天在这里和古蜀先民相遇，像是完成一场跨时空的对话，这体验很奇妙。”李月亮说，虽然时空转变、文明迭代，但人类对生活的热情和向往不变，我们现代人也会继续

创造灿烂文明，也许在千万年后，同样会惊艳后世。

据介绍，三星堆博物馆基本陈列以“三星堆：沉睡数千年 一醒惊天下”为题，分设“世纪逐梦”、“巍然王都”、“天地人神”三大展区，共展出三星堆遗址出土的珍贵文物1500余件（套），全面、系统地展示了三星堆考古发掘及最新研究成果。2019年以来，新发现三至八号祭祀坑，出土象牙、青铜器、金器、玉器等各类文物17000余件，三星堆“再醒惊天下”。

华西都市报-封面新闻记者 伍勇 赵奕 陈光旭 摄影报道

兴业银行成都分行落地首笔磷矿矿业权出让金贷款

近日，兴业银行成都分行创新推出“融资+环保”双约束机制，通过其下辖的乐山分行向某民营矿业企业发放1.5亿元磷矿矿业权出让金贷款。这是该行首单矿业权出让金融资业务，也是集团内首笔磷矿领域同类业务，标志着金融活水精准滴灌矿产资源开发与生态保护协同发展取得新突破。

创新双约束机制 破解矿业融资困局

与传统授信不同，兴业银行在此次业务中创新引入《矿山环境保护补充协议》，将8年期贷款利率与矿山环境保护进行挂钩。通过兴业银行自主研发的卫星遥感监测2.0系统，定期对矿区生态修复、节能减排等指标开展数字化评估。若企业达标即可享受利率优惠，预计最高为企业降低融

资成本近百万元，实现“环保达标即降息”的激励效应。

绿色金融闭环 激活资源转型新引擎

获贷企业负责人表示，该笔资金有效缓解了前期基建投入的资金燃眉之急。后续该企业将借助兴业银行碳核算、清洁生产等技术服务体系，建设数字化绿色矿山。兴业银行成都分行透露，未来将深化矿业权融资场

景应用，探索与碳足迹挂钩的差异化定价模式，计划年内投放更多同类绿色矿业贷款，助力四川打造全国矿产资源绿色开发示范区。

科技赋能监管 守护长江生态屏障

作为国内绿色金融领域的先行者，兴业银行坚定践行可持续发展理念，打造“集团多元产品+双碳服务专业产品+重点行

业解决方案”的绿色金融产品与服务体系。本次首笔磷矿矿业权转让业务是该行在矿业权转让方面的又一主动创新尝试，也是支持长江上游生态屏障建设的重要实践。未来，该行将进一步深化矿业权融资场景应用，探索与碳足迹挂钩的差异化定价机制，持续为资源型经济转型注入绿色金融动能。

华西都市报-封面新闻记者 冉志敏