

成都市烈士陵园“00后”讲解员阴启昕： “只有了解烈士，才能讲好他的故事”

在成都市烈士陵园的青松翠柏间，有164位烈士长眠于此。“这是谯东泽烈士，他牺牲的那一天是他女儿一岁的生日……”从“硬记”讲解词，到现在娓娓道来埋葬在这里的164位烈士的生平，阴启昕像在讲“老朋友”的故事。他是成都市烈士纪念设施保护中心的一名工作人员，也是这里的讲解员。

5月3日，华西都市报、封面新闻记者采访了阴启昕。当他将烈士母亲颤抖的讲述融入解说词，当他把泛黄的家书扫描制成动态影像，当他用AI让烈士与家人“重拍”全家福，这位来自山东的“00后”青年正用自己的方式，让红色基因在新时代绽放出别样光芒。

讲故事的人喜欢听故事

2023年，阴启昕初到岗位时，面对当时162个陌生的姓名，他用最“笨”的方式每天背讲解词，把烈士的生卒年月、生平事迹抄写在小卡片上随身携带。

带。如今，他不仅能准确说出每一位烈士的故事，还能指出其安葬的位置。

“这样的变化大概发生在我讲解半年后，那是在一次讲解过程中，我听到别人讲故事后受到的启发。”阴启昕回忆道，那天，一句“我见过他，我是他的战友”从前来参观的队伍中传来，一位身着便服的中年男子讲起当年的故事，“那一刻我非常触动，立即意识到，只有了解烈士，才能讲好他的故事。”

烈士的亲人、朋友、战友到来，都会主动说起相关的故事。阴启昕说，他很喜欢听这些故事，比起略显“生硬”的讲解词，平凡的故事加入到讲解中会更有温度。

守护烈士的精神和灵魂

除了日常的讲解，阴启昕还会通过讲解比赛把烈士的故事讲给更多人听。一次参赛讲解的主题，是关于一位23岁时牺牲的维和烈士——李



阴启昕在校园讲红色故事时与学生互动。图据受访者

磊。“知道他牺牲年龄的时候，我很触动，因为那一年我也23岁。”了解到李磊烈士的母亲现居住在成都市蒲江县，阴启昕驱车前往拜访。

“他妈妈见到我，一边抹眼泪，一边跟我说着李磊生前的事。她翻出李磊上学时拿的奖

状、照片，回忆他曾经喜欢吃什么、做什么。”阴启昕说，在他离开的时候，李磊妈妈特意嘱托：“请你一定要好好讲他的故事，谢谢你！”

“那一瞬间我觉得我的工作很有意义，我讲述着烈士们的故事，也守护着他们的精神

和灵魂，这是一种使命。”阴启昕说，他讲述的故事感动着听故事的人，而烈士们的故事也在感动着他。

创新表达激活红色基因

讲解之余，阴启昕走进校园，将烈士们的故事讲给小朋友们听。近期，他参与策划的《给烈士的一封信》活动中，就收到了中小學生来信五千余封。

胡雨生前是一名武警战士，牺牲时只有19岁，家人经常来烈士陵园看他，也经常说遗憾一家人未曾合过影。阴启昕听说后，邀请专业老师，用AI技术让胡雨一家人“拍”了一张全家福。

“以前觉得红色故事是历史，现在发现它更是未来。”阴启昕说，他会把这些故事一直讲下去，守好护好这个“根”。望着陵园里一簇红色的花，阴启昕说，“这是清明前新种的，你看它，开得真好。”

华西都市报·封面新闻记者 姚蓉君

靠疏通管道养活一家人的女师傅易休姐： “干最脏的活，但我是一个爱干净的人”

“五一”假期第一天，易休姐早早出门，小小个子的她拉着足有十几斤重的工具箱穿梭在高楼林立的城市中，像往常一样开启一天的工作。

近50岁的易休姐是一名疏通下水管道的女师傅，这份在外人看来不怎么“体面”的工作，她却干得有声有色，不仅在一次次故障修复中赢得客户的尊重，她还用这门技艺养活了一家人。

4月18日，商务部等9部门印发了关于促进家政服务消费扩容升级的若干措施，为像易休姐这样的从业者带来了新的发展机遇。易休姐也通过自媒体让这个行业被更多人认知，现在她不仅有十几个徒弟，更带动“00后”儿子、儿媳一起加入到工作团队中。

“这是世界上最美的声音”

上午8点半，易休姐坐了一个小时地铁后，准时到达成都温江区万盛站，这里一家住户的厨房管道堵塞，之前就跟她约好时间上门“看诊”。

到客户家后，易休姐简单询问了情况，又在厨房仔细查看一番后，发现厨房管道因装修被改造过，问题比较棘手。她从工具箱中掏出电钻，戴上探照灯、橡胶手套，弯腰跪在地上开始干活。她熟练地将弹簧疏通器一次次探入管道，时而调整角度，时而变换力度。

经过四十多分钟的反复尝试，随着“哗啦”一声响，淤积的污水终于顺畅流走。

“你听，这就是世界上最美的声音！”易休姐开心地说，每次



干完活的易休姐露出笑容。

清理完污秽，看到管道畅通的那一刻，她的心情都特别愉快。

一上午解决了3家住户的问题，易休姐的工作安排得满满当当，其间她还接到几个预约电话。“他们要么通过抖音、小红书看到我，然后跟我联系，要么就是客户相互推荐的。”易休姐说，她的收费很实在，简单的疏通130元一次，远的地方可能会加价20元至50元。

“问题总得有人解决不是”

易休姐为何会选择这样一份“脏、累、难”的工作？原来，10年前，她和丈夫经营的辣椒生意每况愈下，而家中两个孩

子的学费、生活费却像无形的重担压在肩头。在生活的十字路口，易休姐决定换个行当闯一闯。

刚好家里有亲戚从事疏通下水道的行当，易休姐鼓起勇气悄悄跑去亲戚那里学技术。“半年后，我清楚记得2015年3月5日那天，当我告诉家人要去疏通下水道时，他们都觉得丢人，但谁谁拦不住我。”易休姐说。

虽然没人支持，但易休姐一个人的“小作坊”还是顺利开业了。“第一单挣了超过800元，是给一家火锅店通下水道。”易休姐描述当时的场面说，地下

室油污混着残渣刺鼻难闻，一般人都接受不了，她却顾不上这些，专心趴在地上找问题。完工时，她的衣裤早已被污水浸透，可心里却涌起一股说不出的痛快。“这活儿吧，明明有时候觉得恶心，可偏偏又跟强迫症似的，非得把它治通畅不可。钱可以不要，但问题总得有人解决不是？”易休姐说。

虽然干着“最脏”的活，但易休姐认为自己是一个爱干净的人，她总会在完工之后把现场打扫干净，再默默离开。

自媒体做得风生水起

“男师傅都搞不定，你一



拉着工具箱的易休姐前往下一个客户家中。



易休姐的儿子、儿媳加入到她的工作团队中。受访者供图

个女人能行？”“别白费功夫了，赶紧走吧！”——工作之初，易休姐常常听到这样的质疑声，有时候客户甚至连门都不让她进。

因为在传统认知里，疏通下水道这份工作似乎更适合男师傅——要使用沉重的机械化工具，并应付各种刁钻的堵塞问题，但易休姐并不认为自己和男师傅有何不同。她用十年时间打破了这种偏见，在一次次实践中积累技术，手指能精准地感知弹簧疏通器在管道里的每一次颤动。“最磨人的是那些顽固的堵塞——弹簧钻头在弯道上卡住，得变换七八个角度才能突破。”易休姐形容那些藏在犄角旮旯的堵塞物，就像跟人捉迷藏一样，得用经验、耐心和巧劲慢慢化解。

十年时间，易休姐不仅积累了一批客户，更把生意做到了线上。这位初中没毕业的“管道医生”，还把自媒体做得风生水起——抖音、小红书、淘宝账号都是自己打理。从最初对着镜头的羞涩，到现在娴熟地拍摄工作日常，她说：“这些平台不仅能接单，更让我找到了成就感和快乐。”

生意步入正轨的易休姐，还带动“00后”的儿子、儿媳一起加入到工作团队中。“生意好的时候月入过万元不是问题，一套工具就能养活一家人。”易休姐说，如今她注册了自己的商标，希望有朝一日能把业务做到外地去。

华西都市报·封面新闻记者 朱珠 姚瑞鹏 摄影报道