

红-19地空导弹武器系统将首次亮相中国航展

专家称已达到国际先进水平

第十五届中国航展将于11月12日-17日在广东珠海举行,中国空军将以更加开放的姿态亮相,首次展出红-19地空导弹武器系统、新型察打一体无人机等一批新装备。专家表示,红-19已经达到了国际先进水平。

我国新一代的地空导弹武器系统——红旗-19是第一次亮相中国航展。它主要用于对弹道导弹类目标实施区域拦截,具有作战保护区覆盖范围大、突防对抗能力强等特点。

红旗-19导弹发射车采用的是8×8轮式高机动卡车底盘,每台车上配备6枚装在圆柱形“储运发”一体式发射筒内的拦截弹,发射方式是“冷”发射。从发射筒后部的自适应发射底座来看,红旗-19采用的并非传统的垂直发射,而是一种近乎垂直的大倾斜角发射方式。

专家表示,大倾斜角发射方式,意味着更高的技术含量。作为新一代地空导弹武器系统,红旗-19具有“突防对抗能力强”的特点,不仅可以拦截传统弹道导弹,还具备在大气层内对抗滑翔机动突防高超导弹的能力,拦截速度广,拦截范围大。这些性能特点表明,红旗-19已经达到国际先进水平。

据央视新闻客户端



▲红-19地空导弹武器系统。央视视频截图

|同步播报|

“国产战鹰”直-20来了

11月7日下午,直-20直升机抵达广东珠海,将参加第十五届中国航展。该飞机是一款为高原而生的直升机,也是中国第一架能上高原的国产直升机。

2023年9月,在第六届中国天津国际直升机博览会上,航空工业直升机设计研究所总设计师、副所长邓景辉在接受华西都市报、封面新闻记者采访时说,直-20可以说是几代直升机人的梦想。

提起直-20,很多人都听说过一个故事:2008年,我国还没有能飞高原的国产直升机,其制造难关是旋翼防/除冰技术。当时,这项技术只有几个发达国家掌握。为攻克这个技术难关,邓景辉带领团队四处奔波,希望向国外寻求帮助,但遭到对方拒绝。为了争口气,邓景辉和团队暗下决心,一定要通过自己的努力,解决核心技术受制于人的被动局面。功夫不负有心人,难关攻克后,当初拒绝邓景辉的外商却回头抛出了橄榄枝,被他痛快回绝:“你没机会了!”

现在,中国成为世界上第四个攻克直升机旋翼防/除冰技术的国家,直-20也拥有了全疆域、全天候作战的能力。

华西都市报-封面新闻记者 邹阿江

起底“职业退货人”： 薅运费险羊毛 危害电商生态

“双11”临近,网购热度持续攀升,为提升网购体验而诞生的退货运费险(以下简称退运险)再次被置于聚光灯下。

退运险的初衷是缓解网购过程中因退换货而产生的运费纠纷,提升消费者购物体验,是电商生态运转中非常有必要的“增信”环节,在我国电商行业发展壮大过程中发挥了重要作用。

然而,一部分人发现了其中的“商机”,成为“职业退货人”,利用退运险“薅羊毛”,甚至形成黑灰产业链,非法牟利。这不仅令商家苦恼不已,也让电商平台、保险公司疲于应付,破坏了电商生态环境,增加系统运行成本,也间接侵害了真实消费者的权益。

伴随电商行业蓬勃发展

近年来,我国电商行业快速发展。由中国网络社会组织联合会与中国国际电子商务中心联合编撰的《中国新电商发展报告2024》显示,2023年,全国网上零售总额达到15.42万亿元,同比增长11%,中国连续11年稳居全球网络零售市场领先地位。其中,网上实物商品零售额占比攀升至社会消费品零售总额的27.6%。电商对于国民消费的重要性日益提升。

退运险是在买家产生退货请求时,根据合同约定对发生退货时的单程退货运费承担赔付责任的保险。该险种最初诞生于2010年,由淘宝网与华泰保险合作推出,受到电商平台和消费者的广泛欢迎,极大地促进了电商行业蓬勃发展。

目前,除华泰保险外,众安在线、泰康在线、国泰财险等多家险企也推出退运险。部分险企的退运险保费保持快速增长。例如,2023年,众安在线实现退运险保险服务收入约64.45亿元,同比增长约27.9%。从投保模式来看,当前退运险分为卖家退运险和买家

退运险两类。

“好工具”遭遇异化

在退运险快速发展、完善电商生态的同时,一些“羊毛党”从退运险上看到了“生财之道”,退运险给相关各方带来的好处渐渐渗出了苦味。

“在家月收入万元起”“每天只需动动手指,轻松推广,手把手教学”……在部分互联网平台上,这类所谓的“攻略”“教程”实际上就是利用退运险来赚钱的,有的甚至被包装为“创业项目”。

记者了解到,这些所谓的“项目”核心思路是:利用有退运险且支持7天无理由退货的店铺购买商品,签收后申请退货退款,并选择自行邮寄退回,再利用低价快递与保险赔付之间的价差获利。这些“项目”还提供应对保险公司风控排查的“套路”。

某电商平台店家墨墨(化名)表示,薅退运险羊毛的行为大多有几个特点,一是拍低价商品,二是新账号,三是部分快递没有拆封就退回。

根据商品和运输距离的远近,退运险赔付金额一般在12元上下,高的或超20元。为了牟利,一部分人干起了“职业退货”的生意,大量下单并在签收后直接申请退货退款。这种假下单、真骗保的行为给商家及保险公司均带来较大困扰。

甚至,有个别快递企业也参与到利用退运险牟利的产业链当中。一家快递公司甚至公开宣传:“网购平台需退换货时,一定要选择自行寄回,这样就可以拿到退运险的补贴”“如果退运险赔12元,在这里寄快递只要6元”“果然是退得多赚得多”。为了降低运输成本,这些“职业退货人”更倾向于选择小巧轻便的商品入手。“职业退货人”与部分快递公司达成“默契”,骗取退运险的“生意经”基本上也实现了闭环。

亟须打击灰黑产

业内人士认为,薅退运险“羊毛”非小事,尤其是利用退运险牟利的行为,损害商家、险企、消费者等多方利益,破坏电商行业生态。因此,电商平台、险企、司法机关等相关主体应多方位打击利用退运险非法牟利的行为。

某财险公司相关业务负责人表示,目前险企防范利用退运险牟利的举措主要有两个:一是利用建立在大数据基础上的反诈风控模型,阻止数据异常的用户投保;二是堵住“价差”漏洞,规定退货只能使用指定的物流公司上门取件,或者根据实际发生的金额,将理赔款赔付给商家,从而避免理赔款流入“羊毛党”。但他同时表示,是否指定退货方式、物流公司以及理赔款赔付方式,关系着消费者体验,执行过程中还需要考虑多方面因素。

利用退运险牟利不仅给商家等主体带来麻烦,也可能给自身带来法律风险。康德智库专家、上海恒隆律师事务所律师邵文利表示,从法律角度看,利用退运险牟利的行为确实存在诸多风险。首先,如果这种行为导致了非法占有他人财产或欺诈商家,那么就有可能被认定为诈骗罪。根据相关法律规定,诈骗公私财物数额较大的会面临刑事处罚。

其次,即使这种行为没有构成诈骗罪,也可能因违反平台规定或相关法律法规而受到处罚。例如,电商平台可能会对这种行为进行封号、限制交易等处罚;监管部门也可能对这种行为进行罚款、责令整改等行政处罚。

事实上,全国各地已发生多起退运险骗保案。例如,今年年初,湖南郴州警方方便侦破一起恶意申请理赔退运险案件,犯罪嫌疑人通过编造虚假退货信息理赔退运险3万多次,非法获利达20余万元。据证券日报

贵州通报6起 党员、公职人员 赌博问题典型案例

新华社贵阳11月7日电 为深入推进党员、公职人员赌博问题专项治理,狠刹赌博歪风,贵州省纪委监委7日对今年以来查处的6起党员、公职人员赌博问题典型案例进行通报。

贵州省公安厅原巡视员周云通过组织打麻将赌博搞团团伙伙、拉帮结派问题。2004年至2016年,周云在担任安顺市委常委、政法委书记、公安局局长等职务期间,长期组织下属吃吃喝喝、打麻将赌博,逐渐形成以周云为中心、市公安局数名干警为成员的小圈子,圈子成员对周云马首是瞻,多次陪同其上坟祭祖、组织生日宴会等。周云利用职务便利为圈子成员在职务提拔、调整等方面提供帮助,并收受巨额财物。周云还存在其他严重违纪违法问题。2024年6月,周云受到开除党籍处分,按规定取消其享受的待遇,涉嫌犯罪问题被移送检察机关依法审查起诉。

黔东南州政协原党组成员、副主席梁龙甫通过打麻将赌博大肆敛财问题。2012年至2023年,梁龙甫长期与私营企业主通过打麻将的方式进行赌博,并在医疗设备采购、建设工程承接等事项上为私营企业主提供帮助,麻将桌上“赢得”28万余元,麻将桌下收取巨额财物。梁龙甫还存在其他严重违纪违法问题。2024年6月,梁龙甫受到开除党籍、开除公职处分,涉嫌犯罪问题被移送检察机关依法审查起诉。

通报的典型案例还包括:遵义市余庆县人民政府原党组成员、副县长田维建长期参与打麻将赌博问题,贵州融通融资担保有限公司原党委书记、董事长司恒挪用公款赌博问题,贵州大学图书馆原副研究馆员王芳参与网络赌博并通过发展下线非法获利问题,铜仁市万山区谢桥街道综治中心原专职副主任吴霄杰多次在上班时间打麻将赌博问题。