

德阳中江“90后”新农人彭雨： 放弃保研回乡创业 10年打造千亩农场



“90后”彭雨，过着让许多人羡慕的田园生活：在德阳中江乡村，和妻子戴滢经营着千亩农场，以农业为基础的田园康养民宿综合体年营收过亿元；全网粉丝超200万，新赛道直播电商总部基地建设如火如荼；3岁的孩子在自己身边健康成长……

而在10年前，刚毕业的彭雨放弃保研，选择回到乡村创业，戴滢也放弃出国留学攒下启动资金。面对周围人的不解和未知的路，他们下定决心要干出一番事业。

去农村 追寻自己的圆月

如果用一句话解释彭雨毕业后的选择，那就是“穷人的孩子早当家”，虽然周围很多朋友都不理解他放弃保研的行为，对他乡村创业是否成功也感到担心，但对彭雨而言，这并非“脑袋一热”的选择。

“我的目标其实一直很明确，因为家里条件不好，从高中毕业我就开始做很多兼职，加上我又属于比较有激情的人，所以觉得创业可能是改变命运最好的办法。”彭雨说，自己从农村出来，特别喜欢农业，大学选了农学专业，“从大一起，我就去各地考察了很多农业项目，大二初步决定养鸡，所以我大学后面3年都在为这个项目做准备。”彭雨回忆，他的大学几乎没有假期，大部分寒暑假和周末时间，他都在养殖场里做兼职学习养鸡。

除了明确的选择，彭雨创业梦的实现也离不开一路陪他走来的戴滢。“我老婆是个比较有主见的人，她最开始的目标就是出国留学。但我们一起考察了几年农业，加上不想异地恋，她最终决定与我一起共同返乡创业。”彭雨说。

彭雨回忆，妻子戴滢当年作出放弃出国留学的决定时，说的一句话让他印



彭雨和戴滢在直播卖鸡蛋。



彭雨的“爱苜农场”。

象深刻，更坚定了他在乡村干出一番事业的决心，“老婆当年对我说，国外的月亮也不见得比咱们中国农村的圆，让我非常受触动。”

开销路 挑着扁担摆摊卖

虽然经历过大学期间的考察，但创业的困难远比想象中来得多、来得快。一开始，资金紧缺，彭雨自己开荒山、搭鸡舍、养鸡、卖鸡。他和戴滢每天晚上到成都三联市场卖鸡，凌晨才回家，一年多时间，他们都没睡过整觉。

“当时我们在菜市场考察时，发现土鸡卖到30块钱一斤，土鸡蛋2块多一个，

学农业的我立即发现其中利润很高，但当我们真正把鸡养出来了之后，就发现生产和销售存在脱节。”彭雨说，销售成了他们第一道难关。

2015年，刚过完年，小两口的鸡蛋就出现滞销。他们尝试了各种办法，去超市、菜市场、批发市场推销铺货，但效果并不理想。最困难的时候，他们只能采用最原始的方式推销鸡蛋——挑着扁担摆地摊卖。“我们做了个情侣返乡创业的广告牌，想让更多人了解我们。”彭雨说。

功夫不负有心人，他们的创业经历引起了网友的关注，经媒体报道后，越来越多人联系彭雨到农场参观、购买鸡蛋。这之后，彭雨创业路还经历了一波三折：一场意外大火烧毁了近30万元的鸡蛋，几天大雨让来不及转移的鸡苗全部淹死，鸡场运转陷入停滞。但这些困难都没打倒彭雨，养鸡第3年，他挣到了人生中第一个100万元。

在彭雨看来，他能坚持下来离不开戴滢的支持和付出。“她之前喜欢画

画，和我一起创业后，一双画画写字的手，变成抓鸡、喂料、打疫苗的手。”彭雨说。

新赛道 直播带货开新局

经历了最初的创业艰辛，小两口的事业逐渐走上稳定发展的道路，还创立了自己的农业品牌，取名“爱苜”。彭雨介绍，这是法语单词Amour的音译，寓意爱与希望。

虽然从农业开始，但彭雨不打算止于农业。随着来农场参观的人越来越多，彭雨敏锐地意识到，未来人们向往田园生活的意愿会越发强烈，所以他就打算做一、三产业融合发展，助力农旅融合。目前，彭雨打算将基地打造为“农业主题公园+直播电商总部基地+田园康养民宿”综合体，以三产结合的方式实现乡村振兴，大力推进中高端民宿康养项目。

“2019年底，我们看见直播行业机遇好，就开始转型，除了直播间带货，我们还做知识付费，做养鸡技术培训，直播间最高有9万人同时在线。”彭雨说，“未来我们的直播基地项目主要做培训，给学员提供直播岗位，通过培训为传统企业解决直播人才缺失的问题。”

据了解，爱苜农业品牌价值在2023年增长明显，全网粉丝量突破200万，品牌招商加盟及农业技术技能培训实现产值260万元，全国加盟合作商突破100家；带动8个村集体经济年增收23万元，常年用工在200多人，累计发出工资100多万元。

从最开始的一间破屋，到现在的千亩农场，彭雨这样解释自己走过的路：“做农业，就是一分耕耘一分收获，选择了就一定要坚持到底。希望爱苜农场的光能照耀到更多人，也欢迎大家来做客。”

华西都市报·封面新闻记者 陈彦霏 伍勇 受访者供图

招标公告

四川欣闻物业管理有限公司拟对2024“一带一路”媒体合作论坛汽车租赁服务项目面向社会进行公开招标，欢迎符合条件的潜在投标人报名参与投标。

一、招标内容

2024“一带一路”媒体合作论坛汽车租赁服务
第一标段：负责活动期间政务类嘉宾出行车辆保障服务工作。最终费用根据实际用车情况据实结算。

第二标段：负责活动期间外宾嘉宾、省内嘉宾及工作人员出行车辆保障服务工作。最终费用根据实际用车情况据实结算。

投标人只能就以上其中一个标段进行投标，若发现投标人对本项目两个标段同时进行投标，则对该投标人的所有投标文件无效处理。

二、资金落实情况

已落实。

三、投标人资格要求

- 1.具有独立承担民事责任的能力；
- 2.具有良好的商业信誉和健全的财务会计制度；
- 3.具有履行合同所必需的设备和专业技术能力；
- 4.具有依法缴纳税收和社会保障资金的良好记录；
- 5.参加本次采购活动前三年内，在经营活动中没有重大违法记录；
- 6.取得交通运输部门关于从事汽车租赁或客车租赁的许可或备案。
- 7.投标人不得为“信用中国”网站(www.creditchina.gov.cn)中列入失信被执行人、重大税收违法失信主体的投标人，不得为严重违法失信行为记录名单中的投标人。
- 8.单位负责人为同一人或者存在直接控股、管理关系的不同投标人，不得同时参加本项目；同一公司及其下属各级分支机构，有且仅能1家参与，否则其投标将被否决。
- 9.本次招标不接受联合体投标。

四、招标文件的获取

1.获取时间：2024年8月1日至2024年8月7日，每个工作日上午9:00—11:30，下午14:30—17:00。

2.获取地点：成都市锦江区红星路二段70号四川日报报业集团总经办(四川传媒大厦12楼B区)。

3.获取所需文件及获取方式：

所需文件：

- (1) 投标单位营业执照副本复印件加盖公章；
- (2) 加盖单位鲜章的经办人介绍信或负责人授权委托书原件；
- (3) 加盖单位鲜章的经办人身份证复印件。

获取方式：采用线上获取方式的，以上材料的原件(可提交扫描件或照片)、复印件(盖鲜章)的扫描件或照片，一并发送指定邮箱：wangyuyang@qq.com，经审核合格后，向投标人邮箱发放电子版招标文件。

采用现场获取方式的，以上材料除负责人授权委托书加盖鲜章原件外，其他材料均加盖单位鲜章的复印件。经审核合格后，向投标人发放纸质版招标文件。

五、投标

1.投标文件提交截止时间：2024年8月12日中午11:30。

2.投标文件递交地点：成都市锦江区红星路二段70号四川日报报业集团总经办(四川传媒大厦12楼B区)。

六、发布形式

本招标邀请在《华西都市报》和《封面新闻》APP以公告形式发布。

七、联系方式

招标文件获取、投标及招标文件咨询联系人：王老师

联系电话：028-86968222。

异议受理联系人：底老师

联系电话：028-86968193。

四川欣闻物业管理有限公司

2024年8月1日

四川联翔印务有限公司

文件服务器和磁盘阵列采购项目评标结果公示

四川联翔印务有限公司文件服务器和磁盘阵列采购项目招标于2024年7月1日发布招标公告，2024年7月25日开标，现已完成评标工作，予以公示，接受社会监督：

一、中标候选人

候选人顺序	单位名称	预期中标价(元)	工期(单位:天)	质量
中标候选人	成都东泽科技有限公司	445000	自签订合同之日起至验收通过之日止。	满足招标文件要求
中标候选人	成都市复锦汇商贸有限公司	447800	自签订合同之日起至验收通过之日止。	满足招标文件要求
中标候选人	成都景欣林华科技有限公司	448500	自签订合同之日起至验收通过之日止。	满足招标文件要求

二、否决投标情况：

本次招标没有否决投标情况！

三、评标情况：

评标情况	评标委员会由公司总经理、公司副总经理、总经办主任、集团委派财务、技术总监、设备部主任、印前制作部副主任共7人组成，评标工作于2024年7月25日在成都锦江区三色路288号公司会议室完成，评标委员会严格按照招标文件的规定进行评审，开标及评标纪律严明。
------	--

四、异议情况：

投标人或者其他利害关系人对公示内容有异议的，应当于公示期内通过质疑渠道提出。以书面形式提出，送至招标人。

公示时间：2024年8月1日至2024年8月5日

招标人：四川联翔印务有限公司

联系电话：028-85952009

提出异议渠道和方式

招标人：四川联翔印务有限公司

联系人：张康

联系电话：028-85952009

招标人：四川联翔印务有限公司

2024年7月30日