

90天卖超1亿元 年轻人的“体态焦虑”带火矫姿类产品

“背背佳”，这个印刻在90后心中的名字，近期在直播间“翻红”。近日，“背背佳90天卖超1亿”的话题登上了热搜榜，其背后反映出的是当代年轻人的“体态焦虑”。除背背佳外，矫姿类产品也开始走红。

曾经一度淡出大众视野的背背佳，为何还能如此疯狂“吸金”？

90天销售额破亿元 背背佳在直播间“翻红”

近日，在官宣女演员白鹿为品牌代言人后，矫姿带品牌背背佳在各大社交平台上投放的广告明显增多。从电视购物时代走红的背背佳在直播间“霸气回归”。

据蝉妈妈平台显示，背背佳三个官方账号直播场次分别为8次、9次和8次，直播时长超过4个小时。5月8日，背背佳旗下产品跻身医疗保健品类直播商品榜第一位，近90天累计销售额突破1亿元（该平台算法最多显示金额为1亿元）。

被媒体报道后，关于“背背佳重出江湖”“背背佳90天卖超1亿”等多个话题冲上热搜，把这个几乎被人们遗忘的产品再次推到聚光灯下。

回溯过往，1998年背背佳取得外观设计专利并正式投产，拿下了国内80%的市场。当年，背背佳的定价在300元左右，实现了一年4.5亿元的销售。但在2006年，背背佳曾陷入涉嫌虚假宣传、误导消费者、产品功效受专家质疑



记者购买矫正带体验半个月效果不佳，且佩戴舒适感较弱。

等舆论风波。此后，背背佳逐渐淡出公众视野。

据悉，背背佳创始人杜国楹在2005年已将该品牌卖给了当时主营电视购物的橡果国际。在橡果国际运营下的背背佳并未翻出太大的水花，甚至逐渐淡出市场。橡果国际在2021年初完成私有化，从纽约交易所退市，又在当年年底将背背佳的运营主体、旗下子公司橡果贸易以1.77亿元出售给了可孚医疗。

20元左右替代品大卖 工厂称制作工艺简单

如今，经历起伏后的背背佳，售价未出现太大变化。记者在背背佳某官方销售平台看到，其产品价格从200元到500元左右，其中涉及儿童或带矫正字样的价格普遍偏高。但在其评论区，网友称产品不透气、臃肿的声音甚多。

在网购平台搜索背背佳，各式替代

品更是眼花缭乱，其中20元左右的“矫正带”被各大博主推荐，且带货销量惊人。记者在某购物平台看到，有商家销量甚至超200万单。

在直播间内，“矫正带”的宣传用语和背背佳别无二致，“开肩直背”“矫正身形”“纠正驼背”吸引着每天久坐于电脑前工作的上班族点击购买，20元的价格更是让人没有下单的顾虑。

浙江省金华市的一家“矫正带”生产工厂，此前也曾代工生产背背佳产品。“工艺简单，就是一个松紧带组绕成横8字样。”刘杉是这家工厂的负责人，据他介绍，3月初相关订单就开始增多，很多商家拿着图纸要求生产，各家的产品差别不大，且成本都要求控制在10元以内。对于价格更高的背背佳，刘杉称，就生产代工而言也比较轻松，核心只是布料选择。对于背背佳是否有用，刘杉表示，“有没有用，用了才知道。”

为何“翻红”？ “体态焦虑”或是主因

半个月前，记者购买了“背背佳”和“矫正带”进行体验。其中，背背佳作用力更强但佩戴麻烦，且十分闷热；矫正带虽然佩戴方便但束缚力不够。在分别佩戴两款产品后，记者仍会无意识驼背，且使用后腋下疼痛感明显。对此客服人员回应：是佩戴时间不够。记者翻阅评价区，有相同感受的人不在少数。

成都八一骨科医院医生严致远表示，从作用原理来说，背背佳是为了保持挺胸收腹，但如有驼背还需尽早就医听从医生建议。孩童使用需观察是否疼痛明显，有部分情况可能导致病情延误。

为何此类产品会持续爆火？对于长期伏案工作的白领人士和注重身材管理的年轻人来说，背背佳等产品再次抓住了当代年轻人的“体态焦虑”，因此该产品在电商和直播间热度持续增高。

据飞瓜数据，2024年1月矫姿带相关商品的销售热度环比上月增长482%，远超母婴品类个人保健。从画像来看，40岁以下的女性群体为矫姿带相关产品的消费人群，其中24岁-30岁女性占比41.43%，消费偏好显著。

原本只是针对青少年人群的背背佳，如今消费者更多倾向于年轻人和成年人，只要年轻人的“体态焦虑”存在，背背佳等矫姿产品就将伴随争议一直存在。背背佳是否是“智商税”，或许真的如刘杉所说，用了才知道。

华西都市报-封面新闻记者 姚瑞鹏 摄影报道

银行下调存款利率 推进让利实体经济

多家银行近期陆续下调存款利率，从最新挂牌存款利率调整情况来看，部分银行3年期、5年期定期存款利率已出现持平甚至“倒挂”。

众多银行和研究机构预计，未来调降存款利率或将成为常态，后续存款挂牌利率仍会迎来多轮调降，以压降存款成本、减缓银行息差缩窄压力。专家表示，这有利于降低银行负债成本，使银行让利实体经济更具可持续性。

部分银行叫停“揽储利器”

5月以来，桂林银行等多家中小银行“官宣”下调存款利率，包括交通银行、厦门银行、光大银行在内的近十家银行也宣布叫停大额存单、智能通知存款、协定存款等“揽储利器”。

桂林银行5月7日发布公告，自5月8日起对部分存款产品执行利率进行调整：个人整存整取5年期存款年利率调整至2.8%，较2月调整后的该期限产品执行利率下降了40个基点，这也是桂林银行年内第三次对定期存款产品利率进行调整。哈尔滨银行继1月下调整整存整取存款利率后，也再次调整存款挂牌利率，3年期整存整取利率从2.25%下调至2.05%，5年期整存整取利率从2.3%下调至2.0%，3年期、5年期定存利率“倒挂”。

不只存款利率调降，部分银行还叫停了大额存单业务。例如，民生银行APP显示，自5月7日起，在全国范围内暂停销售6个月及以上期限的大

额存单产品。

“我行半年期及以上大额存单都已经下架，后续大额存单何时会有额度，暂时无法确定。”北京市西城区民生银行某网点工作人员5月9日告诉记者，目前1个月和3个月的产品还有额度，消费者可以购买。

被称为“揽储利器”的智能通知存款、协定存款等“类活期”存款也迎来调整。5月10日，交通银行发布公告称，将于2024年5月15日终止双利存款业务，据了解，双利存款产品实质上是一款智能通知存款产品。5月9日，厦门银行连发三份公告，宣布下架个人通知存款自动转存产品、“智慧存”单位智能通知存款服务，并下调存量个人7天通知存款利率。

去年5月，监管部门就对银行协定存款、通知存款利率上限进行调整。其中，国有大行执行基准利率加10个基点，其他金融机构执行基准利率加20个基点。同时，要求停办不需要客户操作、智能自动滚存的智能通知存款。由此，银行的类存款产品的调整大幕拉开，国有行、股份制银行、地方城商行均纷纷响应。

有利于持续降低银行负债成本

存款产品纷纷降息背后的重要原因之一，是银行期望通过减少长期债务、降低高息存款比例，来降低负债端成本，以缓解净息差收窄压力。国家金融监督管理总局披露的数据显示，截至2023年末，中国商

业银行净息差已经下降至1.69%，首次跌破1.7%关口。Wind数据也显示，披露一季度净息差数据的41家A股上市银行中，有39家银行净息差同比收窄。

招联首席研究员董希淼表示，近期智能通知存款下架、协定存款利率下调、大额存单陆续停售等一系列举措，符合压降存款利率的政策导向，有利于持续降低银行负债成本，使银行让利实体经济更具可持续性。

专家预计，存款利率还有继续下调的空间。4月底召开的中央政治局会议提出，“要灵活运用利率和存款准备金率等政策工具，加大对实体经济支持力度，降低社会综合融资成本”，这让市场对降息降准存在一定预期。多家银行高管此前也在年报业绩发布会上表示，今年仍将继续加大力度控制负债端成本。

记者获悉，为规范存款市场竞争秩序，利率自律机制近期发布倡议，禁止银行通过手工补息方式高息揽储，督促银行“表里如一”降低存款利率，减少的利息支出可进一步提升银行支持经济和稳健经营的能力。

“政策层面对于银行体系的呵护态度较为明确，后续资产端定价的下行压力仍将向负债端传导。”光大证券银行业分析师王一峰认为，若资产端定价持续未见拐点，不排除有增量政策进一步出台，银行体系的稳健经营具有可持续性。

据新华社

拒收现金 7家单位被处罚

中国人民银行5月14日对外公布，2024年1月以来，中国人民银行依法对中国邮政集团有限公司赤峰市松山区分公司等7家拒收人民币现金的单位及相关责任人作出经济处罚，对单位的处罚金额从3000元至5.5万元不等。记者梳理发现，此次被曝光的单位包括邮政公司、房地产公司、餐饮公司、保险公司等。 据新华社

白|杰|品|股| 机会

问：周二沪指高开，盘中窄幅震荡，收盘微跌，你怎么看？

答：市场全天震荡，各股指均小幅收跌，盘面上个股涨多跌少，游戏、教育板块表现较好，北上资金净流出约67亿元。截至收盘，两市涨停49只，跌停9只。技术上看，沪深股指均失守5日均线，两市合计成交8246亿元环比萎缩；60分钟图显示，各股指均收于5小时均线附近，60分钟MACD指标仍保持死叉状态；从形态来看，受制于成交量萎缩，市场重陷震荡，不过各股指中线上攻形态并未破坏，且收于60小时均线之上，后市理应很快重回升势。综合来看，当下市场机会大于风险，证券业并购大幕已开启，“红五月”行情并不会就此结束。

资产：周二按计划以12元均价卖出会稽山15万股。目前持有华创云信120万股、会稽山30万股、卓胜微8.6万股、太极实业120万股。资金余额13718259.15元，总净值41787179.15元，盈利20793.59%。

周三操作计划：会稽山若不涨停则适当减仓，华创云信拟先买后卖做差价，卓胜微、太极实业拟持股待涨。 胡佳杰