

新春走基层

# 近30万只上海崇明岛小螃蟹“安家”华蓥山

## 成活率超90%，今年9月有望“爬”上市民餐桌

广安市华蓥山风景迷人，但贺中华却无心观赏，他眼里只有螃蟹。经过两天两夜观察，2月20日傍晚，贺中华心里终于踏实了：从上海“飞”来的近30万只黄金白大闸蟹蟹苗，在华蓥山下成活率达90%以上，今年9月丰收有望。

### 2月18日清晨 崇明岛小螃蟹登机

前几天，贺中华向上海赢利蟹苗养殖专业合作社下单，购进近30万只黄金白大闸蟹蟹苗，2月18日空运到重庆江北机场。

贺中华是广安华蓥市明月镇长田坎村村民，长期在外务工、创业。今年他回乡创业，准备在华蓥市阳和镇鸽笼山村养殖黄金白大闸蟹。

贺中华以前在苏州、无锡等地养殖、销售过大闸蟹，有养殖技术和供销渠道。鸽笼山村绿树成荫，溪水潺潺，是黄金白大闸蟹理想的生长地。贺中华带领80多个村民，承租350多亩水域，在鸽笼山村组建了黄金白大闸蟹养殖专业合作社。

选哪儿的蟹苗最好？贺中华把目光瞄准位于上海市崇明区陈家镇的上海赢利蟹苗养殖专业合作社。陈家镇蟹苗闻名全国，是全国河蟹产业发展的重要种源支撑。“陈家镇地处崇明岛的最东部，位于东海之滨、长江入海口，生态水资源、水产养殖是陈家镇的特色，我很早就同赢利蟹苗养殖专业合作社有业务往来。”贺中华说。

2月18日清晨，上海赢利蟹苗养殖



▲蟹农连夜投放上海“飞”来的蟹苗。  
汪仁洪 摄

▲鸽笼山村大闸蟹养殖基地。  
邱海鹰 摄

专业合作社捕捞近30万只蟹苗(2000多斤)，经过一系列技术操作，小螃蟹被装进塑料袋，再被装进泡沫塑料包装箱，然后在上海登机。

### 2月20日傍晚 蟹苗成活率90%以上

小螃蟹坐飞机，温度、湿度、压力

和包装箱的制作，都有特殊的要求，不然小螃蟹轻则“晕机”、受伤，重则死亡。好在上海赢利蟹苗养殖专业合作社社员在小螃蟹登机前就做好了一切技术安排。因此在万米高空上，小螃蟹们舒舒服服地待在泡沫塑料包装箱里。

18日14时40分，飞机在重庆江北机场停稳，一箱箱小螃蟹被卸下飞机。

鸽笼山村合作社的小货车早已恭候在江北机场。小螃蟹们一下飞机，工作人员就将箱子搬运上车，然后火速开往鸽笼山村。“小螃蟹从在崇明岛出水到在华蓥山水下，一般不能超过24小时，否则会影响生长。”贺中华说。

运输过程一帆风顺。18时，运输小螃蟹的货车抵达鸽笼山村养殖基地。蟹农们赶紧搬运、开箱，把一袋袋蟹苗放在池塘里浸泡3分钟，捞起来再搁置3分钟。“主要是让小螃蟹们先适应一下华蓥山的水，以提高蟹苗成活率。”合作社技术员左元俊说。

18时30分，蟹农们打开细密的塑料网袋，小螃蟹们生龙活虎，高高兴兴爬进水里。

这些小螃蟹会不会水土不服？2月20日傍晚，贺中华和左元俊等人经过连续两昼夜观察，得出的结论是：成活率很高，达90%以上。

左元俊介绍，蟹农们将用螺蛳、小麦、玉米精心饲养这些小螃蟹……9月下旬，这批小螃蟹就可成熟上市了。

韩云政 华西都市报-封面新闻记者 汪仁洪

# 广元市昭化区红岩镇天星村： 茯苓基地托起乡亲们的“致富梦”

2月17日，大年初八，闲不住的刘兴全骑上摩托车前往林场巡视。在一大片遮天蔽日的松林下，有许多高高拱起的土堆，有些“土疙瘩”微微露出白色。“估计又是被野猪和黄山羊拱过了哟。”刘兴全叹息着翻看土堆，心疼不已。

这些“土疙瘩”中生长着茯苓，是大家所熟知的道地药材之一。在广元市昭化区红岩镇天星村，它是村民心目中的“金疙瘩”。如果向村民打听茯苓产业和胥昌敏的名字，大家总会争先恐后地回答，甚至赞不绝口。原来，胥昌敏是茯苓基地的老板，是他带领村民们走上“致富路”。

### 在茯苓基地务工 夫妻俩一年能挣三四万元

刘兴全今年62岁，是天星村茯苓产业的管理人，也是大家眼里的“总工头”，平时除了召集工人、计算工时之外，他也会跟着大家一起做活。

种植茯苓前，刘兴全和天星村其他人一样都是靠天吃饭的农民。2019年，胥昌敏来到天星村选址种茯苓，这座村庄因为他的到来，发生了不一样的改变。

“比以前种地好太多了。”刘兴全说，以前种庄稼一年辛苦到头，刨去人工成本几乎赚不到什么钱。“今年过年，我给两个孙儿一人发了3000元红包，都是种茯苓攒的嘛。”刘兴全一边说一



在茯苓基地劳作的村民。受访者供图

边打开手机计算器算起账来：一天工钱80块，一年自己能干两百多天，算下来净收入一两万元，加上老伴何玉莲，两人一年能挣三四万元。

如果将不用的荒地租给胥昌敏，还能再赚一笔。平时夫妻俩开支小，久而久之，便攒下了一笔不小的存款。

“一点也不累！”刘兴全喜欢这份巡视工作，尤其喜欢夏天的茯苓基地，松涛阵阵，微风轻拂，比在家畅快。

### 平均年龄六十岁 种植队全是留守的老人

“没有胥老板，我们哪像现在这么轻松。”蒲秀蓉接过刘兴全的话茬说，年逾六十的她心脏不好做不了重活，只能和老伴种几亩地勉强维持生活，没有其他收入来源。村里建起茯苓基地后，夫妻俩每年到基地打一百多天零工，算下来也有两万多块收入。

“胥老板还会开车来接我们去林场。”蒲秀蓉说，她家离茯苓基地较远，遇上下雨道路泥泞，胥昌敏担心他们骑三轮车危险，便会开车接送大家。

和大部分村子相同，天星村留守老人居多。胥昌敏请的工人里，大多数都像蒲秀蓉这样没有太多劳动力，平均年龄60岁以上，最大的有73岁。

种植队虽然全是老年人，但大家都约而同地佩服认可“85后”的胥老板。

“有时候也想偷懒，胥总不会发火，总是好言提醒。”在刘兴全老伴何玉莲的眼中，胥昌敏就像一个好脾气的孩子。

“我哪有他们说的那么好哦。”得知被大家赞不绝口，胥昌敏有些害羞。

1986年出生的胥昌敏，是广元市昭化区宝轮镇人，也是昭化区红岩镇天星村锦芋家庭农场的经营者。他一共在天星村选址四处种茯苓，总面积900余亩。“工人都是就近找的村民，高峰期能有七八十个人同时务工，平时也有五十

多人。每年给大家开工钱都会开七八十万元。”胥昌敏说。

### 双向奔赴“致富梦” 希望茯苓产业越来越好

“我们都愿意跟着胥总干，他从来都没有拖欠过我们的工资。”村民们对胥昌敏的信任，是在实践中建立起来的。

由于自身技术的不成熟，胥昌敏没有自己制菌种，而是选择在外购买。胥昌敏还记得，2022年遇上高温干旱，他花大价钱购买的菌种不少干死，收成微薄。当时村民们都惴惴不安，担心胥昌敏开不起工资。但即便大家心里泛泛嘀咕，手上的活计依然没有停下。

“胥总当时还是立马就把工钱给我们结了。”何玉莲说，大家担忧的事没有发生，很快就收到了工钱。

和刘兴全一样，现在大家不上工的时候，也都爱到林子里去转悠，看看茯苓生长情况。“我们都把茯苓种植当成自己的心血，胥总赚得多，我们也就挣得多。”刘兴全说。

“现在我们茯苓产值在300万元左右，根本不愁销。”胥昌敏说，现在昭化区有专门的茯苓协会和企业品牌，茯苓会统一卖给医药公司。平时，协会还会请专家来基地给村民们传授技术，大家都很乐于学习，“我希望茯苓产业能够越来越好，带动更多人就业。”

华西都市报-封面新闻记者 刘彦君