

花半年攻克5秒动画 拒绝“快钱”打磨产品

成都一家游戏美术公司从小团队成长为170人的“小巨人”

小巨人的秘密

聚焦四川中小微企业

近日,国家新闻出版总署公布了今年第二批获得版号的游戏名单,游戏版号的重启让诸多游戏公司重燃希望。6月中旬,专注游戏美术的风之谷团队忙碌起来,宽敞的办公室里,动画师们正在精心打磨作品,完善一个将在几个月后上线的作品。

国内游戏行业方兴未艾,精品化和工业化的美术制作成为趋势。作为一家从成都起步的游戏美术服务商,成都风之谷网络科技有限公司(以下简称风之谷)曾面临过生死存亡的挑战,也在浮躁的大环境下拒绝了“快钱”。

从2019年成立至今,风之谷已参与了中国一流游戏公司的诸多优秀作品,包括《天下》《明日方舟》《花亦山》等,从小团队成长为170人规模的“小巨人”,这背后正是创始团队的初心不变,也代表着游戏行业的新生力量。

专注于游戏美术

近日,记者走进坐落于成都高新区的风之谷,宽敞的办公室内,上百个年轻人正在工作,有的正使用数位板画画,有的在反复调试3D人物的动作……

风之谷成立于2019年,不到3年时

间,规模已发展到170人,并在青岛成立了分公司,成为中国一流的游戏公司和游戏作品服务商,合作过的项目包括《明日方舟》《花亦山》《怪物猎人》《cf》等。

受疫情影响,2020年游戏行业逆势爆发,用风之谷联合创始人许秀蓉的话来讲,“当时市场上到处都是钱,很多公司快速实现了财务上的收获。”但少部分公司却选择沉下心打磨产品,寻求更长期的发展,风之谷就是其中之一。

随着游戏美术行业趋于工业化和标准化,风之谷在大型公司和“小而美”的工作室之间找到了自己的定位,在标准化和品质化间做平衡,用更科学的管理方法将包括建模、原画设计、后期特效在内的多个细分模块集中起来,形成一个全流程的生产线。

在逆境中转型

一直以来,风之谷的游戏美术制作以3D游戏角色建模为主,但公司内部也孵化出了制作二维动画的小团队,以“出海”为方向深耕日本市场。

2020年,日本疫情导致传统二维动画市场萎靡,风之谷的业务大量减少,才成立一年时间的小团队就站在了生死存亡的十字路口。该如何寻求突破?

“我们决定把业务方向转向国内,因为当时是国内游戏市场的爆发期,许多游戏都有制作动画的需求。”许秀蓉说,但大多数优秀作品需要的影视化水平远远高于传统二维动画,小团队的技术其实跟不上,当时原本可以只接一些简单

的动画项目,但最终团队还是选择了挑战新方向。

拿到第一个项目后,团队就开始通过不断学习和磨炼,并参考国内外优秀案例,用新的方式和更高的标准去制作动画,一个游戏人物使用大招的5秒钟画面,团队整整花了半年时间完成,最终顺利通过项目验收。

许秀蓉说:“如今国内游戏制作水平越来越高,这对游戏美术提出了更高要求,‘游戏+影视’的精细化表现方式其实才刚刚兴起,风之谷二维动画团队通过多个项目的实践完成了转型,让公司实现了技术上的突破,也开辟了新的‘造血’方向。”在她看来,在行业最好的时候选择拒绝“快钱”,在最艰难的时候做技术突破,才让公司顺利走到现在。

据伽马数据公布的数据显示,2021年中国自研移动游戏海外市场销售收入达160.90亿美元,同比增长21.8%。

虽然越来越多的精品化项目“出海”,但由于行业发展较晚,在顶尖3A级游戏制作等环节,国内仍缺少相关的高端人才,游戏市场的竞争就是人才的竞争,行业的发展核心还是人才。

于是,风之谷建立起了系统性的人才培养体系。“我们会专门抽调老员工给新员工做免费培训,通过考核后还会提供培训补贴和奖励,让人才和企业一起成长,如果后期他们有能力去寻找更好的发展机会,公司也觉得这是一种向行业输送人才的方式。”许秀蓉说。

华西都市报-封面新闻记者 朱珠

|白|杰|品|股|

结构性震荡

问:周四沪指高开,盘中探底回升,收盘上涨,你怎么看?

答:市场周四集体回升,创业板指收涨1.68%领涨其他股指,盘面上个股涨多跌少,能源板块表现较好,北上资金净买入约6亿元。截至收盘,两市涨停78只,无一个股跌停。技术上看,深成指率先收复5日、10日均线,两市合计成交10530亿元环比减少;60分钟图显示,各股指均收于5小时均线之上,创业板指60分钟MACD指标率先金叉;从形态来看,创业板指最强,刷新了近期的收盘新高,不过美中不足是两市成交,虽然合计仍超万亿,却连续两日萎缩,短期市场仍将再次考验60小时均线支撑。期指市场,各期指合约累计成交、持仓均减少,各合约负溢价水平整体略有增加。综合来看,市场新诞生一只千元股禾迈股份,也从侧面反映出新能源赛道的魅力,短期板块结构性震荡仍会延续。

资产:周四按计划以9.84元均价买入金奥博20万股。目前持有华创阳安(600155)97万股,五粮液(000858)1.2万股,康芝药业(300086)68万股,中国电建(601669)74万股,金奥博(002917)20万股。资金余额7547553.46元,总净值29359533.46元,盈利14579.77%。

周五操作计划:金奥博拟继续在10元之下适当低吸、中国电建、五粮液、康芝药业、华创阳安拟持股待涨。 胡佳杰

技术+管理输出 基层帮扶这一年她们改变了这些

2021年3月,成都市妇女儿童中心医院(以下简称成妇儿)与西昌市妇幼保健院建立了跨区域妇幼专科医联体“对口帮扶”单位。9月,成妇儿派出儿科PICU副主任医师张宁、产科副主任医师王露颖、妇科副主任医师胡茜、副主任护师伯秋芳等专家来到西昌进行为期一年的“传帮带”帮扶。她们将成妇儿的先进理念与临床经验带到这里,开展规范化培训及专业技术培训,通过“管理+技术”输出,带动西昌市妇保院各项工作高质量高水平发展,让西昌市妇女儿童也可享有成都市妇女儿童中心医院同质化医疗、保健服务。

10个月蜕变 从转诊率高到重点儿科

2021年9月,张宁到达西昌市妇幼保健院后发现,该院转诊率高并不是因为没有设备,而是受制于人才瓶颈等问题,因为医务人员偏少,学习和操作机会不多。

如何真正把医疗技术和先进理念带到这里?张宁从培训、教学查房、操作示范入手,在同事们的积极配合下,帮助科室建立起新的管理制度和流程;开展了食物过敏源、吸入过敏源监测等新技术和新生儿气管插管、呼吸机使用等技能培训。

10个月,西昌市妇幼保健院儿科从管理到临床工作都发生了显著改变,目前儿科医生已从最初的几位增加到目前的10多位,团队的理论、临床、操作技能提升明显,医生们临床诊治与急救能力全面提升。目前,该院儿科已通过凉山州重点专科评审,正积极迎接复审相关工作。

产科医生推动MDT诊疗成常态

派驻西昌前,王露颖正在北京协和医院产科进修,掌握了很多先进的管理理念



产科副主任医师王露颖给当地医护人员做培训。

与诊疗技能。

2021年10月5日,王露颖在为一例孕37周的孕妇查体时发现,该孕妇的“宫缩”有问题:肚子左边较软,右边较硬,一按右腹就疼痛不已,稍不注意就会忽略……

经过仔细检查,王露颖初步怀疑该孕妇的“宫缩”是由阑尾炎引起的,如不及时处置,阑尾穿孔将会引发腹膜炎。她立即提出外院会诊,并紧急联系西昌市人民医院外科专家来院进行多学科联合诊疗(MDT)会诊,最终确认诊断结果。她和会诊专家开展手术,在对孕妇进行剖宫产的同时切除已出现坏疽的阑尾。

王露颖不仅帮助西昌市妇幼保健院实现了医疗规范和医疗资源的整合,还首次开展了该院MDT诊疗技术,新的工作方式让患者真正受益。

技术+管理输出让患者真正获益

成妇儿与西昌市妇幼保健院建立的跨区域妇幼专科医联体,目标是通过技术输送、管理输送,让西昌的妇女儿童得到与成都同质化的医疗保健服务。胡茜在其中充当了“桥梁”作用。

单孔腹腔镜在成妇儿的使用,让女性患者享受到创伤更小、恢复更快同时不影响美观的先进技术。胡茜派驻西昌市妇幼保健院履职该院妇科主任后,决定亲自带头把腹腔镜、宫颈机能不全、宫颈不扎等技术从成妇儿“引”进来,通过“传帮带”等方式,将成妇儿的日间手术模式推广到西昌。日间手术的开展,让患者的费用和住院时间都大幅减少,极大地方便和惠及了当地妇科患者。

短短的几个月,胡茜带领她的团队,以

“更自然、更安全、更微创、更美丽”的理念,开创了西昌市妇幼保健院日间手术微创技术新里程。随着知名度不断提升,区域内乃至附近市县选择到该院进行日间手术的患者越来越多。

补齐短板 呵护妇儿健康

伯秋芳,成妇儿产房副主任护师,责任组长兼教学组长。有着20多年助产工作经验的她被派驻西昌市妇幼保健院担任产房助产士长。她通过规范流程、手把手教学,将自己20多年的临床经验倾囊相授;为提升自然分娩率,有效减轻产妇产的痛苦,她将成妇儿先进的产前评估、无痛分娩、适度会阴保护、侧卧位分娩的技术和理念带到了西昌市妇幼保健院,并根据西昌市妇幼保健院产房的实际情况,梳理并完善产房流程规范。通过“技术+管理”输出,大大提高了西昌市妇幼保健院分娩产妇和新生儿的安全,让曾经发生滞产、会阴撕裂等情况急剧减少。

一年时间,西昌市妇幼保健院临床保健工作实现了多个零的突破:2021年全年门急诊诊疗量较往年同期增长120%、产科住院人次增长68%、妇科住院人次增长224%、妇科手术增长43.8%、宫腔镜手术从2020年31台增长到2021年216台。优质医疗资源下沉基层,“输血”和“造血”相结合,增强了基层服务能力,方便了群众就近就医。

派驻西昌的四位专家表示,近一年来,最大的变化就是让她们能够站在更高、更广的角度去深度思考、去认识问题和解决问题。“我们的工作是要充分发挥技术辐射与带动作用,提高西昌市妇幼卫生服务能力,提升西昌市妇幼保健院医疗保健质量,从而造福一方百姓。”伯秋芳说。

华西都市报-封面新闻记者 周家夷