

独一竿儿

□刘椿山

独一竿儿,是我的钓友。我们是多年前的某一天,在湖边垂钓时认识的。

那时还没禁渔,很多人都到城郊的湖边去钓鱼。我也喜欢钓鱼,但我与别人不一样,别人下一排渔竿在水里,我只下一根竿进去。我一半钓鱼,一半钓时光。

独一竿儿,就是看见我面前只有一根渔竿,才选择与我并肩垂钓的。那天,他来到我面前,笑着对我说,遇到知音了。一开始我不明白他说这话的意思,一头雾水地看着他,他指了指我的渔竿,并扬了扬他手里的渔竿。

我明白了,又问他,你也是独一竿儿?他朝我点了点头。我调侃道,以后就叫你独一竿儿。他冲我一笑说,随便。

往后,再在湖边见面的时候,我就叫他独一竿儿,他也叫我独一竿儿。我说他是老独一竿儿,他说我是小独一竿儿。

奇怪的是,我们都不问彼此的真实姓名,也不问干什么工作。他只问过我

的年龄,说比我大14岁。我说管他叫哥哥,他又说随便。我说随便的话,还是叫独一竿儿。他还是说随便。

相处久了,我就问他为什么只用一根渔竿。他先是不答,还用同样的问题问我。

我说,一根竿是钓鱼,一排竿是捕鱼,心境和意义都不一样。

他看了我一眼,开始沉默。我提醒他,还没回答我的问题。

他两眼死死地盯着湖水,过了几秒钟才回答我。他说,他学钓鱼时,也是用一根竿,那时每钓上来一条鱼,开心得不得了。后来,为了寻求更大的快乐,他和别人一样,也在面前插一排竿,恨不得把水里的鱼全都钓上来。

他顿了顿又说,这样一来,心境就发生了变化,把钓鱼变成了贪婪的捕鱼。曾经有一段时间,他的确钓到了不少鱼,可并没有得到想象中的快乐,反而为那些钓起来又吃不完的鱼发愁。

送过亲戚,送过朋友。亲戚朋友都讨厌了,最怕他送鱼。没地儿送了,钓再多的鱼,都没意义,又改回单竿独钓。最后悟出一个道理,凡事适可而止,切不可贪婪,否则会适得其反。

就因为我问了那个问题,那天,独一竿儿给我讲了许多人生道理,教育我要做正确的事,做正直的人,不要追求错误的东西。

我听得生厌,说那些道理都懂。他说,光懂不行,还要悟透。我不知道他为什么要给我讲那些,反正我没听进去,更别说悟透了。

想不到的是,那天后,我就再也没见过独一竿儿了。没多久,我在网上看到一则消息:某县某局原副局长某某因涉嫌贪污受贿、滥用职权被立案调查,下面还有一张照片,上面的人,竟是独一竿儿。

我好半天才回过神来。后来,我听人说,独一竿儿是主动交代的。

对门的新邻居

□杨海标

对门邻居在新区买了新房,就把旧房对外出租。

新邻居来了将近一个月,也没见过面,不知高矮胖瘦。我们住的是一楼,明显变化是,上楼的楼梯下有个公共空间,每天都堆满了各种废旧品:废旧纸箱、空矿泉水瓶、变形的空易拉罐、生锈的废钢铁等,简直就是一个废品收购站。有时连过道都堆放了杂物,如果走路不注意的话,常常会被这些杂乱的东西绊脚,令人十分不舒心。

每天下班回来,妻子一进门就嘟囔着:“这邻居素质也太差了点,楼道都成垃圾场了,这屋还怎么住啊!”我说:“先别动气,也许就暂时放几天,不行以后再说吧。”

然而,旧的搬出去卖了,又有新的堆积,楼道里几乎每天都无序地堆放着从外面捡回来的废旧品。

吃饭的时候,妻子对我说:“你看这是几天的事吗?如果你不愿过去告诫他们一下,再这样下去,我得另找地方住了。”顶不住压力,吃完晚饭,我去敲邻居的门。

过了好一会儿,门才轻轻地拉开一半,一个40多岁,脸色苍白的的女人,像一根秋天的枯草站在半开门的中间,用一双无神的眼睛怔怔地看着我。我说:“我是对门的,你丈夫呢?”

“他还没回来呢。”她说话的声音轻得几乎听不到。

于是,我把楼道堆放垃圾杂物影响行走、影响美观、不卫生等情况跟她说了。她把双手放在胸前,脸上露出让人怜悯的歉意和惭愧,嘴里喃喃地说:“对不起,对不起,请原谅。”

第二天,那些废旧东西就消失得无影无踪了。

一天,妻子见天气晴好,早早起来就将两床被套洗了,拿到院里晾晒。天有不测风云,还没到中午,太阳隐没,乌云密布,很快雷声和雨点就扑了下来。妻子心急火燎地打来电话,叫我赶快回去收拾被套。我立即披着雨衣,骑上电动车在风雨里疾驰。我知道是白忙活,到家里时,被套肯定早就被雨浇透了。

回到院子里,我发现被套不见了。走到家门口看到,被套被折得整整齐齐的,装在一个干净的纸箱里放在门口。

我估计应该是隔壁邻居帮忙收的,便去敲门。又是很久,门才半开,还是那个脸色苍白的的女人,无神的眼睛好奇地望着我。我说:“被套是你帮忙收的吧?谢谢了!”

她的声音还是那样细弱,好像几天没吃过饭似的:“不用谢。”说完,挤出一丝难以察觉的微笑。说话间,我的目光斜过她纤弱的身子,看见屋里堆满了废品。

又过了一个多月,我下班回来,看见地上有一块旧毛巾,估计是邻居掉的,就把它挂在他家大门的拉手上。连续几天,那毛巾挂在那里一丝不动。

那天下班回家,我在楼梯口刚好碰到住在楼上的老李。闲聊中,我讲了邻居的事,老李脸色顿时凝重起来:“他们是我的老乡,女的去年查出尿毒症,每个星期要做3次血透。为方便就医,夫妻只得进城,租住这里还是我帮忙介绍的。医疗费虽然国家出了大头,但自己也要负担一部分。所以,丈夫白天在一个建筑工地打工,晚上还到处找废旧品卖,生活相当艰难。前几天,他的妻子走了,他也退房回了乡下老家,乡下还有他的老父母和孩子呢。”

晚上,我把邻居的事告诉妻子。妻子眼眶湿润,用纸巾不停地抹着眼睛。

以后,每每看着空旷的楼道,我心里就空荡荡的。

成都银行 频出实招 答好新时代“考题”

惠企利民纾困 四川金融在行动

他们或许微小,但正悉心服务你我;他们或许无名,但正孕育发展动能;他们或许初生,但正积极探索新路……小微企业,作为我国实体经济最基本、最细小的细胞,不仅是保障实体经济活力的最基本单元,更是促进就业、改善民生、推进创新,孕育大企业的重要力量。

近年来,受疫情防控及外部经济环境跌宕等影响,小微企业经营环境面临压力,作为地方法人银行,成都银行提高政治站位,强化责任担当,积极贯彻落实人民银行、国家外汇管理局惠企利民纾困“金融23条”及成都市出台的“助企30条”,通过展开普惠攻坚行动,加强降费让利,推进外汇便利化等一系列“组合拳”,加大信贷投放,为企业减轻“包袱”,为外贸企业“护航”,切实发挥金融在惠企利民纾困方面的各项作用。

2022年1-4月,成都银行累计发放的普惠金融贷款较去年同期增长28.6亿元,普惠贷款增速较去年同期提升近8.3个百分点。

1 普惠攻坚 精准纾困小微企业

成都银行围绕“金融23条”和成都市“助企30条”纾困政策,从4月21日起在全行范围组织开展普惠金融专项行动,从利率政策、产品配套等方面着手,打出普惠金融服务“组合拳”,切实降低小微企业和个体工商户等市场主体经营成本。

近年来,成都银行与相关产业主管部门和担保公司通力合作,形成覆盖企业全生命周期的小微特色金融产品体系,以“科创贷”为代表的9个政银合作产品、“蓉采贷”为代表的3个供应链金融产品和“惠抵贷”为代表的5个场景化金融产品。在普惠金融专项行动中,成都银行针对优质客群优惠利率调整至3.7%,最大力度让利小微客户。

截至2022年4月末,成都银行累计投放“蓉易贷”近40亿元,近千户中小微企业及小微企业主获得信贷支持。

针对受疫情防控影响的物流、文化、旅游、酒店等行业,成都银行通过专属金

融产品精准纾困。

围绕货运物流企业、制造业企业、个体工商户、首贷户等重点客户群,成都银行通过服务业小微企业专属产品“服保贷”,助力货运物流企业解决融资难题,截至今年3月末,“服保贷”累计投放约6亿元,支持企业超过100户。

依托文创专营支行和创新金融产品“文创通”综合发力,成都银行为文旅企业减费让利,纾困解难。截至2022年4月末,成都银行为文化旅游和交通运输行业企业提供贷款近147.10亿元,其中“文创通”累计投放超过18亿元,支持企业超过400户。

2 降费让利 真金白银为企业减负

这一轮助企纾困的关键,就在于为企业减负。成都银行主动扩大费用减免范围,“送政策入企业”精准滴灌金融需求最前端,切实减轻市场主体的经营成本负担。

为贯彻“金融23条”,成都银行在原有多项降费基础上,按照“应降尽降,应免尽免”和“降费不降服务”的原则,一方面主动扩大降费免费范围,对涉及银行账户服务、转账汇款、票据业务、银行卡刷卡、电子银行业务、银行函证业务、借记卡跨行取现等方面的25项收费项目实施减免优惠政策,另一方面主动扩大降费受益客群,将部分费用减免范围扩大到所有企业和个体工商户,将优惠期再延长一个季度。

“我们公司主要做运输代理业务,每月都有上百笔跨行转账,自从去年以来,成都银行给我们办理电子银行跨行转账减免手续费,光这一项就实实在在省了上万块,”成都某物流公司财务负责人说。

类似这样享受到“减费让利”实实在在好处的小微企业还有不少。2021年9月30日至2022年1季度,成都银行“减费让利”专项行动累计降费笔数690.34万笔,共计降费让利3911.1万元,累计惠及客户183.69万户。其中,ATM跨行取

现降费471.78万笔,让利1600.05万元,惠及客户数178.42万户;小微企业、个体工商户和其他企业类客户群体降费218.56万笔,让利2311.05万元。

3 护航出海 跨境金融服务提质扩面

面对日益复杂的外部环境以及疫情防控带来的压力,如何助力中小微外贸企业继续稳住订单、拓展市场,已成为金融机构面临的重要课题。

5月10日,成都银行以“四川全省外汇服务提升年行动”为契机,以“蓉易汇”特色跨境金融服务品牌为抓手,推动跨境金融服务提质扩面,加强跨境金融服务“广度”,简化流程提升“速度”,创新融资更有“厚度”,多措并举为中小微外贸企业出海“护航”。

据介绍,成都银行“蓉易汇”的特色金融服务“汇兑飞速达”,有效实现跨境收付款资金快速到账和精准追踪,并为外贸企业提供线上线下多渠道办理模式。截至目前,成都银行已累计为相关企业办理便利化业务金额超过2.7亿美元。同时“远期避险宝”切实解决中小微企业“不会办,不愿办”等汇率风险管理中的痛点难点,已累计为近20家企业提供汇率避险支持,涉及业务金额3.2亿美元。

作为四川省内首批获得贸易外汇收支便利化试点银行,持续推动经常项目贸易外汇便利化试点相关工作,跨境支付业务已经实现最快“5分钟办结”,大大提升了贸易外汇收支“速度”。

成都银行还通过开展融资创新,为中小微外贸企业提供更有“厚度”的跨境融资服务。近期,该行成功向某光电产品出口公司发放省内首笔“再贷款+出口信保保单融资”贷款。这意味着今后中小微外贸企业既能有效防范应收账款信用风险,又能解决因轻资产带来的“融资难”问题。

民生无小事,枝叶总关情。作为四川省首家上市银行,成都银行一直坚守服务实体经济的初心本源,持续发挥好经济“助推器”和金融“稳定器”的担当作用,通过实实在在的行动,多样化创新金融产品,不断加强的金融科技手段,减轻小微企业经营压力,更好服务社会民生,推动区域经济发展迈上新台阶。

华西都市报-封面新闻记者 冉志敏