

大学教师任教6年后创业 探索产教融合新模式 解决IC人才短缺难题

成都创客

华西都市报-封面新闻记者 马梦飞

据《中国集成电路产业人才发展报告(2020-2021年版)》测算:预计到2023年前后,全行业人才需求将达到76.65万人左右,其中人才缺口将达到20万人以上。

在此背景下,IC(集成电路)人才的“抢夺战”早已拉开。而四川源矽科技有限公司(以下简称源矽科技)副总经理陈琳多年前就关注到了这一问题,这源于他自身的经历:从知名高科技企业工程师到大学教师,他在职业变动中体会到了IC人才培养的痛点和难点。

于是,在大学任教6年后,陈琳选择“出山”,这次他的身份是创业者。2020年,他与一群志同道合的伙伴创立了源矽科技,致力于通过技能培训、学科共建、资源赋能等手段,解决IC行业从学校端到企业端的人才“孤岛”问题。



四川源矽科技有限公司副总经理陈琳 受访者供图

从工程师到高校教师 沉淀6年后“出山”创业

“创业的初衷就是想解决学生就业难、企业招人难的问题。”陈琳说,在成为高校教师前,他是一名IC行业工程师,所以深知学生就业的痛点和难点。

陈琳的工作经历很丰富,3个不同身

份的转换,但始终没有离开IC领域。

2012年,“85后”陈琳硕士毕业于厦门大学。扎实的专业知识和技能,让他一毕业就进入了中航工业集团成都子公司,成为一名工程师。

但出人意料的是,一年多以后,陈琳辞职成为一名大学教师。“一切都是机缘巧合。”说到这里,陈琳笑了,“其实最初我是很抗拒教师这个职业的,当初研究

生毕业时我就有机会留校,但是拒绝了。”谁曾想,他最终还是走上了这条路。成为了一名大学教师,这一干就是6年。“最初打算一直从事这份职业。”陈琳说,但在教学过程中,他的思想和人生规划发生了很大变化。

“刚开始教学时,我思考的是‘怎么教’,现在更着重的是‘教什么’。”陈琳说,刚成为教师时,他像一块吸满水的“海绵”,凭借一年多的工作经验,他能讲出很多操作经验和案例,但几年过去后,“海绵”被挤干,他认为自己很难再教授给学生更多书本以外的知识,“这个行业更新得很快,技术更新得更快。”

在陈琳看来,对于IC行业而言,因为技术更新太快,学校教授的知识与实际应用有些脱节,同时学校的教学缺乏实际项目经验。此外,学生的职业规划具有不确定性,本专业学生毕业后就业专业对口率不足20%。

于是,2020年,陈琳与伙伴走上了创业之路。

瞄准就业难、用人难困局 致力于解决人才“孤岛”问题

对于陈琳而言,工程师的经历让他对这个行业有了更深的理解,高校教书的经历则让他对学生就业有了清晰的认识。因此,他具备明确的创业方向和坚实的基础。

据陈琳介绍,源矽科技是一家专注IC领域的人才综合服务平台。“我们希望

解决IC领域的学生就业难、企业用人难困局,为半导体相关产业提供实用型产业人才。”他说,公司以成都为中心,逐步将IC产业人才所需的创新技术体系嵌入高校人才培养体系,建立IC产教融合生态圈,打造“政-校-企”有机结合体。

“从人才培育、输送链条来看,我们以模拟版图设计岗位为试点进行团队搭建、课程产品研发、市场拓展、项目化授课、人才输送等人才培育闭环的构建、验证和迭代,沉淀出较为完善的课程资料和培养体系。”陈琳说,截至目前,在一年多的时间里,公司已向全国各地输出近百名合格学员。

陈琳还表示,“去年我们创建了自己的设计公司,主要面向模拟芯片设计方向,预计今年底搭建数字设计团队模型。”

虽然公司如今已走上正轨,但创业之初,陈琳仍遇到了很多难题。“比如开展新方向课程产品,要明确企业人才画像和岗位技能需求,这就需要更专业的知识和技能。其次制定人才培养方案,这需要对IC专业知识和技能有深刻的认知。”他回忆说。对此,他选择与业内资深工程师共同研发课程,同时不断提升自己的见识和技能。

“接下来,我们的计划是打造‘人才+服务’模式,继续扩大人才培育规模,扩展服务的种类,为本地乃至全国的IC企业提供更多元化服务。”陈琳说。

4月四川CPI同比上涨1.5%

猪肉价格同比下降超三成

华西都市报讯(记者 熊英英)5月12日,国家统计局四川调查总队发布数据显示,2022年4月,四川居民消费价格(CPI)同比上涨1.5%,涨幅比上月扩大0.6个百分点。其中,城市上涨1.7%,农村上涨1.1%;食品价格下降1.6%,非食品价格上涨2.3%;消费品价格上涨1.8%,服务价格上涨1.1%。1-4月平均,四川居民消费价格比去年同期上涨0.9%。

从同比看,交通通信价格涨幅领

涨八大类。

食品烟酒价格下降0.5%,影响CPI下降约0.14个百分点。食品中,鲜菜价格上涨16.7%,影响CPI上涨约0.39个百分点;鲜果价格上涨8.7%;蛋类价格上涨6.6%;水产品价格下降0.5%;畜肉类价格下降23.5%,影响CPI下降约1.03个百分点,其中猪肉价格下降35.9%,影响CPI下降约0.82个百分点。

其他七大类价格同比均上涨。其中,交通通信价格上涨6.3%,教育文化娱

乐价格上涨1.8%,衣着价格上涨1.7%,居住价格上涨1.6%,其他用品及服务价格上涨1.3%,生活用品及服务价格上涨1.1%,医疗保健价格上涨0.7%。

从环比看,食品烟酒类价格由跌转涨。

4月,四川居民消费价格环比由上月的下降0.3%转为上涨0.4%。其中,城市上涨0.5%,农村上涨0.2%;食品价格上涨0.5%,非食品价格上涨0.4%;消费品价格上涨0.4%,服务价格上涨0.4%。

白杰品股

期待十连阳

问:周四沪指低开,盘中冲高回落,收盘微跌,你怎么看?

答:市场周四缩量震荡,盘面上个股涨多跌少,新华制药收出第10个涨停刷新近期连板记录,基建、医药板块表现强势,北上资金净卖出27亿元。截至收盘,两市涨停80只,跌停6只。从技术上看,沪深股指均收于5日均线之上,两市合计成交8213亿元,环比明显减少;60分钟图显示,各股指均收于5小时均线附近,60分钟MACD指标均保持金叉状态;从形态来看,沪指收出三连涨,深成指更是罕见收出九连阳,尽管有外围市场扰动,但市场延续向上的趋势并未改变。期指市场,各期指合约累计成交、持仓均减少,各合约负溢价水平整体有所缩减。综合来看,在政策利好不断加码的背景下,市场估值修复下板块轮动得以延续,以沪指为例,后市仍将再一次挑战3100点。

资产:周四按计划以12.88元均价卖出泽达易盛8万股。目前持有华创阳安(600155)94万股,徐工机械(000425)106万股,五粮液(000858)3.2万股,世联行(002285)83万股。资金余额5404530.15元,总净值25223090.15元,盈利12511.55%。

周五操作计划:世联行、华创阳安、徐工机械、五粮液拟持股待涨。 胡佳杰

新华保险系列人物宣传

陈曦:平凡成就人生 保险传递大爱



刚退休时的陈曦,生活节奏从繁忙无比到无事可做,这让她很不适应。她渴望开始一份新的工作让自己的退休生活过得充实与精彩。前些年,在销售人员的推荐下,陈曦为全家购买了十多份保险,从此便和保险结下了不解之缘。

两年前的一天,陈曦不幸遭遇意外事故,事故发生后,她联系了其购买的保险产品所属的各家公司进行理赔,其中新华保险的理赔速度和服务质量都给陈曦留下了深刻印象,也拉近了她与新华保险的距离。

作为再次踏入职场的“新人”,陈曦在新华保险工作人员的引荐下参加了新华

保险的新人培训班。在培训通过后,陈曦于2021年1月加入新华保险乐山中支,开启了事业新征程。陈曦性格直爽要强,她认为既然下定决心从事寿险行业,那自己就要做到最好。她自2021年3月以来绩优从未中断,如今已是持续绩优14个月的总公司精英俱乐部会员,是乐山中支名副其实的“新人王”。

作为一个“寿险新人”,陈曦没有太多的亲身经历和心得体验,只有脚踏实地地跟进每一位客户,用热情和真诚打动客户,用专业和服务赢得客户。不论刮风下雨,陈曦每天都会雷打不动地走上一个多小时的路去参加营业区召开的早会;客户和朋友有什么大小事,她也尽心尽责地提供帮助。

陈曦有一位客户,年纪轻轻就不幸罹患癌症。亲历了人生的无常让这位客户倍加关注健康,他主动找到陈曦为全家人

购买重疾险,后来甚至主动帮陈曦介绍了多位新客户。这让陈曦意识到保险不仅仅是挣得一份收入,而是将保障带给千家万户的大爱事业。

现在的陈曦已不再是刚入门的新人,她对寿险业已有了独特的见解。用陈曦的话来讲:“刚开始从事寿险行业对我来说,一方面能充实自己的退休生活,另一方面还能学到不少知识。但现在,寿险事业对我来说是责任、担当和使命,是一种大爱。”每当陈曦看到身边有人因为生病未买保险只能无奈发起众筹的时候,就觉得既后悔又痛心。她反问自己为什么不再多拜访一些,没再多坚持一下,她希望每一个人都能“病有所医”,不再“为钱所困”。

在未来的寿险生涯中,陈曦也将继续激流勇进,严格要求自己,将保险大爱带进千家万户!

华西都市报-封面新闻记者 董天刚