



家务活样样拿手的邛崃女孩考上酿酒专业 万元奖学金助她“酿”出美好前程



封面新闻 封面新闻 封面新闻

华西都市报-封面新闻见习记者 邹阿江
实习生 吴茜

“我弟弟小学一年级就会煮饭了，平时在家我洗碗，弟弟做饭。今天中午庆祝我科目三考过了，我们还一起包了包子吃。”8月17日，记者联系上刚被四川大学锦江学院录取的邛崃女孩喻丽莎时，她正沉浸在通过驾照科目三考试的喜悦中。此时，让这个2003年出生的女孩更开心的事情，是她即将收到一份“入学大礼”：阿里巴巴天天正能量联合华西都市报-封面新闻，将为喻丽莎颁发10000元的正能量励志学子追梦奖学金。

为激励更多逆境学子们勇敢追梦，自今年6月起，阿里巴巴天天正能量联合华西都市报-封面新闻在内的全国10省媒体，启动了“百名励志学子追梦计划”，寻找100位“心有光芒，逆风飞翔”的准大学生，每人奖励一万元，并授予“阿里巴巴正能量校园大使”称号。

逆袭 高考分数比平时高出了80分

说起自己的高考分数，喻丽莎认为这是一个出乎意料的好成绩。原来，她在最后一次摸底考试时只考了390分，当时她认为自己高考也不会考上好学校了。高考成绩公布后，喻丽莎发现自己的分数比平时高出了80分，这也是她之前从未考过的高分。采访中，喻丽莎用格外清脆洪



喻丽莎和弟弟合影。

亮的声音告诉记者：“我终于上本科了，全家人都很开心。”

能够考出理想的成绩，喻丽莎说自己特别要感谢高中化学老师。“我的化学成绩是化学老师给我硬‘拉’上来的。”喻丽莎说，高一的时候，她的化学很不好，差不多只有40分左右。于是化学老师主动给几个成绩不好的学生补习功课，老师常常连午饭都不吃，就一直陪着他们。在老师的带领下，喻丽莎的化学成绩从40分左右突飞猛进到70多分。

自己成绩提升了，喻丽莎也尝试发挥自己的长项去帮助同寝的室友提高成绩。喻丽莎的生物成绩比较好，有时间她就给室友讲生物题。喻丽莎本以为这样就可以帮助室友把成绩提高，但是结果让她灰心，“我室友只考了25分，又没及格。”喻丽莎为此难过了很久。此后，她和室友熄灯后还会一起去宿舍楼的值班室继续学习，她告诉记者，她想帮助身边的同学一起进步。

父亲 等你报完名我就去西藏挣钱

喻丽莎考上大学，全家人都非常欣慰和开心。喻丽莎说，父亲今年47岁，“爸爸平时话不多，他总是用行动支持我。”拿到录取通知书的那一天，父亲对喻丽莎说：“等你报完名开学，我就去西藏那边了，那边能多挣点钱。”原来，喻丽莎的父亲一直没有稳定的工作，平日里哪个工地有活就去哪个工地打工，收入不稳定。

喻丽莎的母亲早年出过车祸，落下了旧疾，时不时会出现头痛、健忘的症状。“母亲目前在纸箱厂上班，月收入2000元左右。”喻丽莎一直认为，母亲是一位强大的女人，父亲常年不在家，母亲既要照顾奶奶还要照顾她和弟弟，很不容易。

喻丽莎告诉记者，有一次母亲因劳累进了医院，没休息两天就又回到工作岗位上了，这件事情在她心里印象特别深刻。为此，她想通过记者向自己的母亲表白：“妈妈辛苦了，我和弟弟真的很爱你！”

采访中，喻丽莎还告诉记者一件让她特别开心的事情，“上大学后，我的生活费要涨了。”原来，喻丽莎在高中时每周生活费只有150元。拿到录取通知书的那一天，全家人一起坐在沙发上看电视，父亲突然对她说：“你上大学了，也不是在我们这个小地方，花钱的地方多了，生活费要给你涨点。”喻丽莎听完后，既开心又很心痛，她知道父亲在外务工特别辛苦，她决定等自己在大学适应了校园生活，就一边上学一边找一份兼职，帮家里减轻负担。

女孩 奖学金将全部用于缴纳学费

高考结束后，喻丽莎听亲戚说有一个追梦奖学金的活动，于是就找到阿里巴巴天天正能量联合华西都市报-封面新闻

启动的“百名励志学子追梦计划”，申请正能量励志学子追梦奖学金。“这笔钱，我打算全部用来交学费。”喻丽莎说，这样可以减轻父母的经济负担。

目前，喻丽莎已被四川大学锦江学院的酿酒专业录取。“进入大学后，我的第一个目标就是考过英语四级！”女孩对自己的大学生活充满了期待。

喻丽莎的颁奖词

父亲在西藏打工，母亲因车祸落下旧疾，
姐弟俩早早地懂事，家务活样样拿手。
这个家庭有诸多不顺和苦涩，
但更酝酿着温暖和希望。
身为姐姐的她，高考中逆袭，
用一份录取通知书，向母亲表白；
用感恩和孝顺，为家人减负。
阿里巴巴天天正能量联合华西都市报-封面新闻
为喻丽莎颁发正能量励志学子追梦奖学金一万元
努力就会有回报，
她抵达了自己想去的地方；
当梦想照进现实，
她早早地开始规划大学生活。
未来就在脚下，勇敢出发吧！

加盟明星代言奶茶店 交了钱就没人管？

加盟商：类似的加盟方式和之前出现的“快招奶茶”骗局几乎一模一样

云求助



生活遇到烦心事
扫码求助封面新闻

华西都市报-封面新闻记者 宋潇
实习生 李重衡

一家名为“我很芒”的品牌奶茶店，近期陷入舆论漩涡中，加盟商们找到公司讨要说法，称当初的运营和分红等承诺都未兑现。

8月18日，成都市呈祥国际大厦内，来自全国各地的加盟商们，围在一家名叫“嘉仁企业”的公司门口。

这些加盟商说，他们曾经满怀希望地与该公司签订加盟协议，由公司提供选址、物料配送等服务，加盟费在几万元到几十万元不等，没想到加盟之后，该公司承诺的售后服务并没有跟上，“开业后一直亏，根本不赚钱。”

有加盟商直言，当初都是冲着公司承诺的毛利、有扶持、有运营等加盟的，但后



“我很芒”招募加盟商的宣传广告。

来才发现，类似的加盟方式和之前“快招奶茶”骗局几乎一模一样。他们担心，自己的投资款可能会打水漂。

每天最多卖百元 超百位加盟商称店面亏损

文先生是四川眉山人，今年4月底，他在网上看到一家名为“我很芒”的奶茶品牌在招募加盟商，“当时他们招商人员给我说，奶茶品牌由湖南卫视某主持人代言，毛利高达百分之好多。”文先生说，他看到宣传广告时就心动了。

想到既然有明星代言，也有公司兜底扶持，文先生在考察培训一番后，就选择了加盟，在眉山开了一家奶茶店。

文先生称，他前前后后花了近30万元将门店经营了起来，但在经营后才发

现，原本在线上吹得天花乱坠的奶茶店，在线下的经营状况并不景气，“我每天只卖得到几十元到一百元，在外面随便打个小工都不止这个价。”

文先生告诉记者，自从开张后，他每天的经营成本远远高于营收利润，而每次需要找公司要物料时，要么是遭到敷衍对待，要么就是不管不顾，“我们交了加盟的钱，就根本不管我们了。”

文先生发现，公司不仅售后服务没有跟上，连承诺的返利也没兑现，“每个月都亏，而且公司配送的物料，远远高于市场价，常常是高几倍。”

和文先生的遭遇一样，在一个“我很芒”的加盟商维权群里，超百位加盟商称自己的店面亏损。

8月18日，部分在成都讨要说法的加盟商告诉记者，他们中有的亏损十几万元，有的则是几十万元，“这家公司承诺的扶持、运营等，事后都没有兑现。”

进货价格奇高 加盟商申请退费遭拒绝

加盟商们给记者提供的一份单店合作服务协议显示，他们与成都嘉仁企业管理有限公司签订开展“我很芒”项目店铺的合作。合作模式为单店投资，分为标准店和旗舰店，标准店投资款为69800元，旗舰店为89800元一年，年度运营服务费5000元，品牌授权保证金为10000

元。

其中，在全国不同区域，还有不同的投资报价。这份招募加盟商的广告注明，公司将提供考察、选址、培训和开店指导等一条龙服务，并宣传是“明星推荐项目，让您轻松开店”。

然而，加盟商们告诉记者，广告内容以及公司的承诺，和他们线下的经营完全不符，“我们平时进的货，比如市场价2万元的货物，他们要卖我们7万元，完全就是高几倍的价格。”

后来，加盟商们在网上看到类似的奶茶加盟骗局报道，他们发现，在业内类似于“我很芒”这样的明星短期加盟品牌，属于典型的“快招”模式，即迅速建立一个品牌，快速招商，收完加盟费之后，注销公司跑路，今年5月，马伊琍代言的“茶芝兰”被诈骗7亿元，就是快招奶茶的典型。

于是，他们找到公司希望退还全额或者部分加盟费，但遭到了拒绝。加盟商们说，他们来到成都之后，发现公司并不理会他们的诉求。

8月18日下午，华西都市报、封面新闻记者跟随这些加盟商们，来到了这家公司所在地。该公司门口，已经有警察和街道办的网格人员在维持秩序。据加盟商们称，这几天不断有来自全国各地的人向公司讨说法，但问题并没有得到解决。

记者欲采访企业现场负责人，但遭到了婉拒。