



## 乐山井研县高石坎村柑橘园区变景区 致富花开“坎上人家”

**小康圆梦**  
系列报道

华西都市报·封面新闻  
记者 叶海燕 图据井研融媒

“哈喽，大家是不是以为我在景区里面拍照呢？其实呀，我是在乐山市井研县高石坎村的柑橘新品种示范园……”7月8日，井研县的自媒体达人邓淋尹坐在鸟巢造型的吊椅上，身后是一片绿油油的草坪和别致的小亭子。

邓淋尹在镜头前热情地推介着高石坎村：“距离我上次来高石坎村还不到半年，这里变化可真大，多了许多可供游客拍照的‘打卡点’，种下的花儿都绽放了，姹紫嫣红，大家也可以过来游玩体验，看一看‘坎上花开’。”

站在柑橘新品种示范园的山坡上放眼望去，一棵棵柑橘树长势喜人，树桩玫瑰、马鞭草、百日草花儿镶嵌在这片绿色的海洋中。眼前这片产业兴旺、美丽宜居的世外桃源，已经完全没有了“省定贫困村”的影子。

### 柑橘园区变景区 “坎上”成了金字招牌

事实上，高石坎村柑橘种植历史悠久，但因品质不佳早已无人问津。柑橘新品种示范园，是高石坎村结合土壤优势和产业基础，与中国农业科学院柑桔研究所合作，引进黄金柑、无核沃柑、耙耙柑等10余个新品种建成的产业园。高石坎村党支部书记袁德洪介绍：“现在村里的柑橘种植面积已发展近5000亩，其中，品种改良1000余亩，新建3000余亩。”



井研县高石坎村的人居环境越来越美。



柑橘园区变成了“景区”。

“户种百棵柑橘树，勤劳治穷又致富”，是高石坎村的一句朗朗上口的宣传标语。柑橘产业为高石坎村的产业脱贫注入了强劲动力，2018年该村实现整村脱贫摘帽。如今，这一片绿油油的柑橘园，也承载了村民们的“小康梦”。“脱贫后，一方面要巩固好脱贫成果，另一方面要让村民们的钱包鼓起来！”

袁德洪兴奋地说：“我们村不仅有‘坎上花开’，还有‘坎上人家’‘坎上铺

子’‘坎上美食’‘坎上系列’，可是我们村的金字招牌！”

袁德洪介绍，整治人居环境，栽种树桩玫瑰、马鞭草、百日草等，形成花廊、花坡、花带、花海，花开时的胜景，被称之为“坎上花开”。用竹子、木材等本土材料美化庭院，家家户户有花园果园和菜园，打造“坎上人家”。鼓励农户自主种植柑橘、茶叶，养殖生态家禽，并且注册了高石坎人自己的品牌——“坎上铺子”，通过电商平台，实现了特色农产品线上线下销售。村里两家人气火爆的农家乐，食客们可品尝到当地霍麻豆花、红烧田鱼等特色菜肴，成为“坎上美食”。

### 回乡开农家乐 “坎上”农户奔小康

“原乡味”农家乐，是村里的两家农家乐之一。今年38岁的姜春蓉是农家乐的老板娘，也是在后厨掌勺的“主厨”。

“以前我和爱人在外地开包子铺维持生计，2019年6月回到了家乡，利用亲戚闲置的农房，开了农家乐。”在姜春蓉的记忆里，2012年离家时，高石坎村是一个贫穷的小山村，村里的青壮年绝大部分都选择外出务工。“经济困难的村民，勉强只能填饱肚子，一年到头都难得买一件新衣服。村里的路也坑坑洼洼，根本就不可能有游客。”

“这几年村里变化真是太大了！村里的人居环境越来越美，路边、山坡上到处开满了花。”细心的姜春蓉发现，村里平坦的硬化道路有了专人管护，路边的花草也有人打理。村里的柑橘产业园发展成了景点，村里除了常住的村民，周末还出现了三五成群前来游玩的游客。

2019年6月，姜春蓉和爱人决定关掉包子铺，回到高石坎村。经过一年的筹划，2020年6月，他们的农家乐正式营业。游客们看完了“坎上花开”，便会来农家乐品尝农家菜。姜春蓉则会热情地向食客们介绍她创新推出的特色菜肴：“霍麻豆花、豆渣粑、烧土鸡，一般是客人们必点的特色菜。我们用的鸡，就是村里农户养的跑山鸡，味道好得很！”

目前，姜春蓉的农家乐有一栋两层小楼，一个院坝，还有一个鱼塘。“客人最多的时候，接待过60多人。大家来这里不仅可以品尝农家菜，还可以钓鱼、喝茶。一个月下来，毛利润有将近2万元。”

“现在的收入，养活家庭没有一点问题，但是我还是想把农家乐做得更大，挣更多的钱，一家人的日子过得更好。”看村里的游客越来越多，姜春蓉有了一番规划：“周边还有些闲置的农房，我想租下来改造成民宿，这样大家来高石坎村，有吃的，有耍的，还有住的。”

## 皮球桃带来幸福生活

内江威远县万祥村村民：累一个月，乐一整年

华西都市报·封面新闻记者 黄晓庆

7月是内江市威远县万祥村村民何文学和老伴杨义仙一年中最忙碌的一个月，家里两亩多的皮球桃迎来丰收，每天忙着采摘、售卖、发货。若是平时，他们一天的生活状态就是种点小菜、带带孙子、打打牌，每月老两口共领着2900元的社保，吃穿不愁，惬意自在。

对于万祥村而言，“皮球桃”产业就是开启小康生活的“金钥匙”，该村于2004年8月开始种植皮球桃，至今已有17年，目前种植规模达1000亩，今年产量预计80万斤。具有个大、香、脆、甜、耐运输和存储的皮球桃深受消费者喜爱，每年都十分畅销。

### 因地制宜发展产业 统一采购送给村民种植

7月9日，一场大雨之后，华西都市报、封面新闻记者来到了万祥村。几年前经过了风貌改造后，如今映入眼帘的是一排排整齐划一的小楼房，房前屋后或多或少都栽了些花草，一栋新房院内



挑着桃子的村民喜上眉梢。

仙人掌花开得正艳，房前小池塘中鱼儿不时跳出水面。一位村民挑着两桶桃子经过，看见记者的镜头，特意放慢了脚步。

从山上采摘下来的桃子被挑到附近一家停产的砂石厂，进行集中分拣发货。此时，何文学和杨义仙就在砂石厂忙着将桃子装箱。看似简单的装箱，背后却挺有讲究，“桃子要留一点把把，不能装烂的、坏的，过于小的。”何文学说，一箱至少要有10斤重。

种桃子以前，山上的地，杨义仙用来种玉米、红薯等农作物，收获后再当作饲料。“那个时候猪价便宜，一年养五六头，也赚不到好多钱。”

万祥村副主任邱莲还记得，种皮球桃源于一个新农村建设项目，那时威远农业农村局专家下来调研后，根据当地的地质和气候特点决定引进皮球桃，苗子都是统一采购后免费发给村民的。杨义仙领到苗子，开始了“转型”之路。

### 三重渠道保证销量 村民靠种皮球桃过上好生活

刚种桃子的时候，杨义仙还担心过卖不出去。三年成熟期过了之后，她就搭着公共汽车，挑到连界、威远去卖，不仅辛苦，价格也不高。如今随着

品牌的打响，靠着熟人采摘、批发商采购以及在威连路两旁售卖，在村内就可以将桃子卖完。

说话间，村支部书记杨银开着车来装了20箱桃子，打算送到新场镇川心店小学，卖给学校的教师。其实，新场镇几乎所有学校都是皮球桃的“粉丝”，老师们每年都会定期采购。

停下手中的活，何文学说，种桃子比种庄稼轻松，一年就忙一个月的时间，经济效益却是种庄稼的3倍，“去年我卖了一万多块钱，今年可能还更高。”

在万祥村，何文学一家并不是个例，村民刘英种了三四亩皮球桃，生意最好的一天卖了3000多元钱，光是在马路旁零售就卖了1000多元。生活越来越好，天天都有肉吃，连丈夫易志军抽的烟也换了好牌子。去年，她将老房子简单装修了一下，花了两三万元。

如今，万祥村外出打工的村民越来越少，靠社保和卖桃子的收入不仅足以生活，有的老人还会拿一部分出来补贴儿女。小康生活是什么样子，从村民们的笑脸中，记者找到了答案。