翱翔之路 长歌巡礼

——成都航空ARJ21飞机商业运营五周年

五年前，成都航空一架航班号为EU6679的ARJ21飞机搭载着70名乘客成功首航，结束了祖国蓝天没有国产喷气客机运营的历史。

五年来，作为运营ARJ21飞机的首家用户，成都航空只争朝夕、砥砺前行，开启了国产商用飞机示范运营新纪元。

铭记嘱托 勇担使命
我们是国产民机商业运营的探路者

成都航空始终不忘初心、牢记使命，勇敢地挑起国产民机运营的重要历史使命，逐步建立了国产民机的人才培养体系、运行保障体系、规章手册体系、市场营销体系、品牌推广体系，成为运营国产飞机的试验基地、示范基地和培训基地。

截至2021年5月31日，成都航空ARJ21飞机机队规模从1架增至24架，先后开通98条国际国内航线，通达城市63座，在哈尔滨、威海、盐城、岳阳、银川、重庆建立了过夜基地，贯通南北、连接东西、干支结合的航线网络结构已初具规模。

安全第一 产营结合
我们是国产民机安全运营的守护者

成都航空深入贯彻习近平总书记“坚持民航安全底线、对安全隐患零容忍”的重要指示精神，在较短时间内构建了完整的ARJ21飞机运行保障体系；深度参与ARJ21飞机监造和设计优化改进工作，开展安全管理课题研究，摸索出符合机型特点的安全管理模式，促进了ARJ21飞机整体安全运营水平有效提高。

人才为本 品质先行
我们是国产民机翱翔之路的拓荒者

成都航空始终注重民机人才队伍建设，积极组织特业人员参与手册评审、软件开发、最小机组试飞、航线演示飞行、T5测试等设计研发、试验试飞工作；克服了“无训练教员、无训练大纲、无教案”的困难，实现了可以对标成熟机型的按纲实训；从首批种子教员开始，培养出一支优秀的教员、检查员队伍；同时为ARJ21飞机其他用户提供示范和教学服务，协助为民航局、中国商飞、天骄航空培养飞行员。

成都航空以提升ARJ21飞机运行品质为己任，集中力量保证ARJ21飞机在寒冷、大风、沙尘等极端天气下的顺畅运行；积极牵头参与北斗、天地一体化等国产民用大飞机科研项目，配合中国商飞优化飞机性能，提升市场竞争力；打造与中短程区域支线市场配套的服务产品。

国之重器 时代担当
我们是国产民机飞天逐日的追梦者

成都航空成功完成了北京大兴机场、成都天府国际机场验证飞行；在内蒙古策划开展载客展示飞行活动；礼赞党的百年诞辰，开通精品红色航线，贯通井冈山、遵义、西昌、延安四大航点，使乘坐国产民机重走长征路成为红色旅游新时尚。国产民机的知名度、美誉度显著增强。

2021年初，公司制定了提升ARJ21飞机日利用率战略目标并出台具体工作方案，奋力在ARJ21飞机安全运营、规模运营、效益运营的发展道路上，继续做排头兵、引领者。

经过五年的规范运营，成都航空ARJ21飞机已安全飞行5.7万余小时，运输旅客逾188万人次。面对这来之不易的成绩，我们为之振奋自豪、也心怀感慨。这是成航人呕心沥血、奋勇拼搏的艰辛足迹，更是数万民机人众志成城、奋发图强的丰功伟绩。

前路漫长多荆棘坎坷，初心不忘创民机辉煌。

成都航空将继续在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下，在局方及股东单位的坚强领导下，不忘初心、牢记使命，以久久为功的耐力与创新发展的劲头，在国产民机事业中贡献“成航经验”和“成航力量”，奋力谱写新时代民航强国梦的新篇章。

华西都市报-封面新闻记者 余子欣

解码普惠金融服务新范本：

四川天府银行联合产业互联网平台为小微赋能

不忘初心，方得始终。四川天府银行自2001年成立以来，积极探索中小银行改革发展之路，一直致力扎根脚下的土地，感知群众的冷暖，不断优化服务，参与并见证时代的发展。

2021年6月22日，四川天府银行联合满天星辉（天津）网络科技有限公司正式推出小微企业综合服务平台——星汇小微平台。这是四川省第一个基于产业端打造的批量化、规模化服务小微企业的金融产品及整体金融解决方案。

创新从哪里来？
风控新逻辑
带来融资等一站式小微服务平台

西充县的一个小企业主通过星汇小微平台获得四川天府银行的授信后由衷地说：“四川天府银行能够主动服务我们这样的客户，我们企业太牛了。”其实不是企业变牛了，而是四川天府银行通过行业的深耕，银行的“敢贷、能贷、愿贷、会贷”能力变强了。

星汇小微平台是四川天府银行按照“共建平台，平台共赢”的原则，通过互联网技术整合工具化能力，聚合银行普惠金融服务体系打造的全产业链小微企业赋能平台，帮助小微企业提高线上线下结合的运营效率，增加核心竞争力。

创新在风险控制。银行是一个天生矛盾体，既厌恶风险，又通过风险获利，对风险的态度往往是一个银行面对业务的态度。星汇小微平台获得四川天府银行20年专注小微企业的服务能力，运用其天府手机银行等全渠道进件系统、公共风险控制系统、大数据风控管理平台、智能审批系统、贷中额度管理系统、早期智能催收系统，通过四川天府银行积累的2万多个风险指标，1300余个核心指标，2400多条运行规则等全生命周期风控体系，以小额分散、大数定律、周期管理、闭环运行、差异化风险报酬定额定价等要点逐个行业定制授信产品；围绕小微企业实际需求搭建科技服务平台，将金融服务嵌入到小微企业的全产业、全流程、全渠道，通过平台赋能增效。

创新在强强联合。四川天府银行创新运用平台化、互联网化金融科技和大数据风控技术，以“三流合一、小额分散”为核心的风控逻辑，为平台内客户提供融资、理财、租赁、支付结算等金融赋能产品。基于支付和账户、信贷的深度合作，通过场景实现客户的专业化营销和批量拓展，通过订单流掌握真实交易，确保了普惠小微服务的针对性和有效性。

普惠金融往哪里走？
深耕行业
搭建特色产业金融服务平台

普惠金融的目的不是授人以鱼，而是要帮助小微企业整合资源，抱团发展，通过产业+金融+科技的深度融合，搭建特色产业金融服务平台，实现资金流、物流、信息流的“三流合一”和闭环运行，在加速解决小微企业生存发展的同时，也为金融机构带来新的业务发展模式。

目前，星汇小微平台聚焦为母婴、宠物、烟商三个垂直行业进行深耕。这三个行业的背后代表着万千小微企业的生存难题和发展机遇。统计数据显示，四川有1000多家母婴用品代理商，1.9万家母婴店，共15万从业人员。他们大部分终端门店缺产品、缺信息、缺管理工具、缺客户运营互联化技术和能力。在互联网大平台的挤压下，他们进行商业模式整合也很难实现。四川天府银行研究后发现，只要了解几个核心品牌奶粉、纸尿裤的样本数据、店内每日交易客户数量，就可以计算单店的经营情况，进而进行金融产品创新，服务覆盖行业内的大多数门店，大大提升初次授信服务的数量。

“一个行业一个行业体系化地为小微企业提供商业发展机会，让生意做得简单一些，帮助每家门店每月多赚1万元，这是我们给自己下的目标。”四川天府银行相关负责人说。星汇小微平台项目从4月试运营以来，已有超1.8万户小微企业及个体工商户享受了内嵌在每个交易环节的金融服务和平台能力。

四川天府银行相关负责人表示，我们有深耕普惠金融的决心，同时也对小微企业发展的前景充满信心。今年三季度的目标是实现全线上自动化审批覆盖、免息服务促活、资源下沉，平台产品多元化开发，以及分销工具、管理工具的功能应用，把平台建设成从能用、易用再到客户好用。

初心不改，勇做追梦人。四川天府银行致力于“把工作当作事业来做，用心尽力，打造共同成长的精品银行；坚守定位，不断创新，贴近中下层，打造极具亲和力的特色银行；尊重客户，尊重股东，尊重员工，尊重他人，打造受人尊敬的安全银行”。截至2020年12月末，四川天府银行资产总额2161.81亿元，各项存款余额1482.14亿元，各项贷款余额1243.17亿元。四川天府银行力争在四川小微金融服务市场上树立一面“看得准”“守得住”，敢打敢拼的红色旗帜。

华西都市报-封面新闻记者 冉志敏

上半版：编辑 王浩 版式 宜文 总检 张浩 下半版：编辑 张海 版式 罗梅 校对 廖焱炜