

迅游科技“内斗”落幕 股价较最高位跌九成

华西都市报-封面新闻
记者 刘旭强 综合中国证券报

一场股东大会,引来各方围观,深交所甚至为此两次下发关注函。日前,迅游科技股东大会在成都召开。随着股东大会表决结束,困扰公司多年的“内斗”终于落幕:公司创始人章建伟“出局”,总裁袁旭继续留任。有投资人表示,希望管理层早日结束混乱,让公司回归正常经营。

双方互相罢免

4月9日,迅游科技发布公告称,临时股东大会决议通过《关于免除章建伟先生公司董事职务的议案》。表决现场,同意票占比高达82.2%,其中在中小股东表决中,同意票占比更高,达99.6%。现场同步进行了《关于免除袁旭董事职务的议案》表决,因绝大多数出席股东反对,未能通过。

实际上,迅游科技受高管“内斗”困扰已久。早在2019年5月,公司股东袁旭、陈俊就曾提议召开临时股东大会,审议关于免除章建伟董事职务的议案,却由于章建伟未及时召集董事会审议而搁置。

2021年3月12日,迅游科技股东贵阳市大数据产业集团

如今,迅游科技早已风光不再,截至4月9日收盘,其股价仅报12.10元/股,较2015年6月24日高位跌逾95%。

及其一致行动人袁旭、陈俊再次提出免除章建伟董事职务。3月25日,迅游科技发布公告,3月24日公司召开董事会,审议通过了《关于免除章建伟先生公司董事职务的议案》。公告称,鉴于章建伟作为公司董事长,缺乏对公司所处行业、发展战略、主营业务的理解,长期缺席公司战略制定和日常经营管理,提议免除章建伟董事职务。

出席会议的9名董事中,8人投了赞成票,仅章建伟投了反对票,其反对理由为罢免理由毫无根据,系个别董事为私利之举。

很快,章建伟进行了反

双方相互罢免

<p>— 袁旭 —</p> <ul style="list-style-type: none">◆ 3月12日,迅游科技股东贵阳市大数据产业集团及其一致行动人袁旭、陈俊再次提出免除章建伟董事职务。◆ 理由:章建伟缺乏对公司所处行业、发展战略、主营业务的理解,长期缺席公司战略制定和日常经营管理。	<p>— 章建伟 —</p> <ul style="list-style-type: none">◆ 3月29日,公司董事会收到章建伟提交的《关于免除袁旭董事职务的临时提案》,提请将其作为临时提案提交公司2021年第一次临时股东大会审议。◆ 理由:袁旭在董事任职期间出现个人巨额债务到期未清偿,违反董事的忠实、勤勉义务,并依次列出了四条罪状。
--	--

击。3月29日,公司董事会收到章建伟提交的《关于免除袁旭董事职务的临时提案》,提请将其作为临时提案提交公司2021年第一次临时股东大会审议。章建伟指出,袁旭在董事任职期间出现个人巨额债务到期未清偿,违反董事的忠实、勤勉义务,并依次列出了四条罪状。

深交所两次发函

在这场股东大会召开前夕,深交所两次下发关注函,要求公司说明罢免章建伟董事职务的原因及合理性,同时袁旭是否具有担任公司董事的相关资格等。

迅游科技在回复深交所关

注函时表示,章建伟存在履职不规范情形。同时,公司控股股东大数据集团认为,董事长章建伟作为公司创始股东之一,在公司创立初期,利用其在纺织行业的商业经验,为公司发展作出过重要贡献。但在公司上市后,特别是在面对互联网行业从传统互联向移动互联网、智能互联的快速演进,章建伟作为公司董事长、战略委员会主任缺乏对行业变化的敏感认知,缺乏对公司发展战略,以及对公司主营业务所覆盖的智能互联网技术开发及应用领域的深入理解和持续探索,较少关注公司战略制定及日常经营管理,缺乏

对迅游与贵阳大数据产业方面的战略融合及规划。

对于章建伟对袁旭的质疑,迅游科技表示,公司就袁旭与公司投资标的逸动无限的实际控制人之一于晓晖发生大额资金往来的情况再次进行了核实,未发现袁旭侵占或挪用公司资金、损害公司利益的情形。袁旭本人无意阻挠公司实现债权,未违背董事的忠实、勤勉义务,亦不存在损害公司利益的情形。

股价曾超茅台

迅游科技主营业务是为网游等互联网应用提供网络加速服务,以及基于上述应用的流量广告服务业务。因旗下主要产品迅游加速器曾为现象级网游英雄联盟提供加速服务,而被人熟知。

2015年,当英雄联盟火遍大江南北,迅游科技成为国内网游“一哥”,并于当年5月上市。上市后,其受到资金热捧,连拉19个涨停板,股价暴涨567%,最高达297.3元/股,一度超过贵州茅台当时的股价。

如今,迅游科技早已风光不再,截至4月9日收盘,其股价仅报12.10元/股,较2015年6月24日高位跌逾95%。

“全孕育周期”赋能 锦欣生殖打开西南地区增量空间

每一个家庭都有生命的繁衍和萌芽,孕育新生命是对家庭幸福的升级。但事实上,不孕不育成为一些家庭的苦恼。

从医学角度来看,女性的生育年龄有两个比较好的阶段:最佳生育年龄是25到30岁之间,因为女性自身的发育比较成熟,身体各方面条件比较适合受孕,出现糖尿病、高血压等疾病的可能性较小。同时,这个年龄段女性卵子的质量通常比较好,流产、胎儿畸形的风险都较小。次优生育年龄则为30-35岁,这一年龄段的女性,一般家庭、事业都比较稳定,经济条件相对较好。因此从社会心理学的角度考虑,女性在这个年龄段期间生育,安全感会强一些。

各种压力叠加 生孩子不再“随心所欲”

当然,这个说法只是站在理论角度,毕竟结婚生育是一个社会问题。

一方面,女性要参与职场竞争,不断推迟结婚生育年龄,而且养育孩子的成本也在不断增加;另一方面,各种压力叠加,患不孕不育等疾病的几率明显加大,导致生孩子不是“随心所欲”的事情。

根据国家卫健委公布的数据,我国不孕率已由20年前的3%上升到12.5%-15%。如何破解这一难题?

据锦欣妇女儿童医院执行



成都西囡妇科医院

院长、产科专家段涛介绍,受初婚年龄上升影响,育龄女性头胎生育年龄普遍偏高,30岁左右生育头胎的女性占到了很大比例。自然,二胎生育年龄更加推迟。特别是二孩政策全面放开后,不少40岁左右的女性选择生二孩,这对育龄女性及其家庭来说,是很大的挑战。

由于生育年龄推迟,自然导致生育风险增加。据段涛介绍,35岁是女性生育年龄的一个“坎”,35岁以后怀孕生孩子会增加生育风险,这包括不孕几率的增加,流产风险的增加,分娩难度的增加,婴儿出生缺陷风险增加,妊娠期糖尿病和高血压等疾病的风险增加。如果超过38岁生育,上述风险会明显增加;超过40岁则显著增加。

市场主流

辅助生殖技术为孕育生命带来希望

对于很多家庭而言,因为各种原因导致没有小孩的苦恼是常人难以想象的,这就是庞大的不孕不育人群,他们能通过何种方式圆自己的梦呢?根据医学诊断标准,不孕症和不育症的条件是,育龄夫妇双方同居一年以上,有正常性生活且没有采用任何避孕措施的情况下,未能成功怀孕者称不孕症。虽能受孕,但因种种原因导致流产、死胎而不能获得存活婴儿的,称为不育症。目前,医学界针对不孕不育症的治疗方法有药物治疗、手术治疗和辅助生殖治疗,其中辅助生殖中的人工授精技术和试管婴儿成为了治疗不孕不育症的主流选择。

近年来,国内辅助生殖市场快速增长,行业进入壁垒高、“雪球效应”明显。根据国家卫健委统计的数据,截至2020年6月30日,中国共有523家可以开展人类辅助生殖技术的医疗机构,在523家获批的辅助生殖中心中,有399家可以开展试管婴儿技术服务(其中71家可以开展第三代胚胎植入前遗传学检测技术)。辅助生殖中心和试管婴儿中心数量从2007年到2020年提高较为明显,为日益增长的辅助生殖需求提供了医疗基础。

近日,“非公辅助生殖第一股”锦欣生殖(01951)发布公告,2020年该公司实现收益14.26亿元,收入增长33.1%;辅助医疗服务实现4630万元,同比增长24.38%。

四川省的人口数量庞大,经济发展迅速,辅助生殖服务渗透率较低,预计2023年四川省IVF(体外受精)取卵周期数将增长至6.32万个,辅助生殖市场总规模将达到25.1亿元,渗透率预计增长至9.6%。

通过试管婴儿技术 为成都5.5万个家庭送去希望

作为锦欣集团生殖医疗板块的旗舰型生殖医疗机构,成都西囡妇科医院凭借丰富的辅助生殖临床经验,集合生殖健康体检门诊、优生遗传咨询门诊、备孕门诊、不孕不育门诊、保胎门诊各端口通力协作,汇聚全院精英专家

医师,共同打造全孕育周期的医疗服务体系,为就诊者提供全孕期、一体化的孕育健康医疗服务。

据锦欣生殖医疗集团有限公司执行董事董阳介绍,“锦欣生殖在成都、在四川做到了领先地位,给老百姓提供非常好的医疗服务。随着声誉越来越好,锦欣生殖选择走向深圳,在深圳培养出了当地排名领先的生殖医院。随后,锦欣生殖前往美国,在当地与最优秀的医生合作。我们要做到让患者满意、让医生满意的医疗集团。锦欣妇幼的成功模式是可以复制的,如果把当前的发展视为1.0版本的话,我们预计在未来的三五年中,会在全国更多的城市布局。”

在品牌的支撑下,如何练好内功是一家民营机构发展的硬核。据了解,目前,锦欣生殖已在深圳成立了创新研究院,锦欣生殖通过资金投入、人才投入,致力于打造辅助生殖技术,不断提高妊娠成功率。

随着锦欣生殖的不断发展,目前已在美国辅助生殖领域有了一定的话语权。董阳说:“我们走出国门是有信心的,我们的目标是长期在这一行业深耕,为患者服务。”

20年来,锦欣生殖医疗集团通过试管婴儿技术为成都5.5万个家庭送去了希望。今后,锦欣生殖集团还将继续在“希望之路”上努力奔走。

华西都市报-封面新闻记者 邱添