



榜样中国·2020四川十大经济影响力人物

大型评选活动

十大新经济领军人物

成都源本创新科技有限责任公司创始人兼董事长徐晓晨：
2020年营收实现170%增长
“互联网+农业”未来可期

华西都市报·封面新闻记者 刘秋凤

民以食为天，食以安为先。当食品安全触摸到互联网，带来的不仅是传统食品行业的革新升级，更是庞大的市场商机。站在“互联网菜市”的风口上，源本生鲜通过互联网+溯源+检测的模式，让食品流通千万里、追溯零距离。

3月18日，由封面新闻、华西都市报主办的“榜样中国·2020四川十大经济影响力人物”颁奖典礼举行。成都源本创新科技有限责任公司创始人兼董事长，徐晓晨获评“2020四川十大新经济领军人物”。

2020年，在疫情的冲击下，源本生鲜逆势增长，营业收入实现了170%的增长，可谓站在了时代的风口上。

当农业遇见互联网

2020年收获170%营收增长

回顾2020年，四川第一产业增加值增长5.2%，增速是最快的。第三产业增长3.4%，其中信息传输、软件和信息技术服务业增长26.4%，租赁和商务服务业增长1.6%，其他服务业增长2%。

徐晓晨聚焦农业和科技产业的融合发展，正是四川发展最快的两个领域。

2020年，我省地区生产总值48598.8亿元，比上年增长3.8%，增长速度比全国高1.5个百分点。“来之不易、成之为艰”。这份成绩，离不开榜样的引领。

毫无疑问，面对突如其来的新冠肺炎疫情冲击和复杂严峻的宏观经济形势，2020年是极不平凡的一年。那么，徐晓晨如何看待去年的市场冲击？

“疫情让大家对农产品的安全性更加重视。我们整个行业去年的增长都很快。”徐晓晨告诉记者，去年源本生鲜营收有170%的增长，创下了该公司成立以来的历史新高。

乡村振兴是今年两会的重要内容。徐晓晨认为，乡村振兴包括农业生产、农产品流通、提升品质等内容。与此同时，粮食安全问题越来越得到重视。他预判会有更多的年轻人回到农业产业上来，未来的农民将变成农业产业工人。这些都与源本生鲜的发展非常契合。

当IT男决心创业
食品安全有了网络“盾牌”

徐晓晨是个不折不扣的IT男。他从北航计算机专业毕业后，由于对电子商务的兴趣，成为了中国最早一批的EBAY平台卖家。通过两年的努力，他就做到了ebay超级大卖家，被邀请参加ebay全球峰会，还担任ebay中国讲师。

2014年11月，致力于“提升农产品流通效率与食品安全防控能



成都源本创新科技有限责任公司创始人兼董事长徐晓晨。

力”的源本生鲜正式成立。公司创始团队来自阿里巴巴、FACEBOOK、百度等一线知名互联网企业，毕业于北京大学、北京航空航天大学等知名高校，拥有自主知识产权超过50项。

徐晓晨将公司现在的业务总结为两件事：一是提升大宗农产品的交易和流通效率；二是利用大数据系统，提高企业的食品安全防控能力。2016年，他将原有平台升级为信息撮合平台，帮助更多采购商和配送商实现交易，构建互联网+溯源+检测的食品流通溯源交易模式，由行业的竞争者转变成服务者。

2019年，源本平台已沉淀海量的中国农产品流通数据，基于这些数据，公司组织行业专家、技术人才探索基于大数据的现代农产品流通供应链的创新模式。源本生鲜以数据为基础，统筹农产品流通上游资源，连接各类服务商，为企业提供低成本、高质量的农产品与供应链服务，真正打通“从农田到餐桌”的农产品供给链条。

同时，针对农产品供应链行业回款难、账期久、现金流紧缺等经营问题，源本生鲜以供应链贸易为真实场景，以金融科技为风控手

徐晓晨将源本生鲜现在的业务总结为两件事：一是提升大宗农产品的交易和流通效率；二是利用大数据系统，提高企业的食品安全防控能力。

段，为供应链企业提供普惠金融服务，解决企业融资难、融资贵问题，促进大宗农产品流通更安全、更稳定、更高效。

当下，源本生鲜通过围绕农产品供应链数字化服务体系、食品安全风险防控体系、大宗农产品供应链体系、供应链金融服务体系的多元化发展模式，形成一个高质量的数字化产业链条，助力中国农业产业结构升级，赋能乡村振兴长效机制的形成，助力中国农产品供应链、价值链更快、更好、更安全。

当资本开始追捧
在58个城市设分支机构

根据天眼查的公开资料显示，源本生鲜已经进行了三轮融资。

/人物名片/

徐晓晨

成都源本创新科技有限责任公司（中外合资）创始人、董事长

成都人才计划专家
四川省创新型企业首批培养对象

天府新区商会常务副会长
TED“科技追梦人”特聘讲师
天府英才创业领军人物
亚杰商会成员

徐晓晨创办的“源本生鲜”农产品流通大数据综合服务平台，在促进农产品流通、数据化助力食品安全防控领域处于国内领先地位。

公司创始团队来自阿里巴巴、FACEBOOK、百度等一线知名互联网企业，毕业于北京大学、北京航空航天大学等知名高校，拥有自主知识产权超过50项。

目前服务企业级客户超过20万家，日均交易规模1.5亿元，日均交易农产品超过10000吨，覆盖受益人群1100万人，公司在北京、上海、青岛、深圳、西安等58个城市设有分支机构。

其中2015年，天使轮获得500万元投资，来自伽利略资本；同年，A轮投资来自电子科技大学和洪泰基金；2018年，再获高达数千万元的B+轮融资，来自海外著名基金SIG。2019年，他们转制为中外合资。

资本的追捧促成了企业的快速发展。目前服务企业级客户超过20万家，日均交易规模1.5亿元，日均交易农产品超过10000吨，覆盖受益人群1100万人，公司在北京、上海、青岛、深圳、西安等58个城市设有分支机构。

如今，源本生鲜已经成长为成都本土企业中的“独角兽”，徐晓晨也多了一个身份——天府新区商会常务副会长。在天府新区政策的帮扶和天府总部商务区对“政企”合作的支持下，源本生鲜不断发展壮大，实现资产估值过亿。

“我觉得天府新区的配套政策相当优质。”徐晓晨举例说，企业的内外资转制手续，就算在东部城市也要花15天左右，而天府新区只用了7个工作日。他希望更多的企业家带着项目落户成都、落户天府新区，一起朝着“独角兽”企业的目标冲刺。与此同时，徐晓晨还表示，源本生鲜将于近几年上市。

创始人兼董事长
成都源本创新科技有限责任公司

公司成立以来的历史新高。
“疫情让大家对农产品的安全性更加重视。我们整个行业去年的增长都很快。”徐晓晨告诉记者，去年源本生鲜营收有170%的增长，创下了该公司成立以来的历史新高。