|新| 华| 时| 评|

"尾款欠薪"怪象,要治!

|麻|辣|观|点|

"全员核酸" 不是赶集! 谨防"槽点"变风险点 □杨思琪

近日,国内陆续出现零 星散发和局部聚集性疫情, 部分地区要求全员核酸检 测,甚至开展多轮核酸检 测。"我们这排成长龙,等很 久""所幸没病毒,要是……" 在社交平台上,很多网友吐 槽自己经历的核酸检测现场 "混乱不堪"。

记者梳理发现,这些 "槽点"主要包括以下几个 方面。一是检测现场排队 过长,几乎人挤人、人挨人, 制造了人员聚集;二是医生 每采一例,手部消毒不到 位、不彻底,存有交叉感染 风险;三是一些现场指挥调 度缺乏系统安排,有居民在 零下十几摄氏度的室外长 时间等待,加剧了焦虑和不 满情绪。这些"槽点"折射 出基层治理能力和医疗水 平的短板。

记者了解到,由于检测 人数众多、工作量大,各地组 织大批医护人员"参战",其 中一些有前一轮抗疫经验, 有些则属于在匆忙中临时上 岗,医疗培训不足。在一线 工作,有的医护人员一站就 是一整天,有的两天只睡三 四个小时,过度劳累一方面 不利于身体健康,另一方面 可能导致采样流程不够规 范,造成安全隐患。

基层干群呼吁,一方面 要加强顶层设计,尽快出台 大规模核酸检测指导方案和 配套举措。只有提前部署、 科学规划,才能做到心中有 数、忙而不乱。核酸检测过 程中,工作人员提前做好登 记工作,通知居民以楼或单 元为单位,分批分时段前来 接受检测,避免现场人员聚 集造成混乱,让采样工作高 效快速推进。

另一方面,要以此为契 机,尽快加大医疗投入,加强 卫生系统建设,特别是在公 共卫生基础薄弱的乡村地 区,进行医疗防护知识及核 酸检测采样能力培训,包括 核酸检测采样步骤、消毒要 点、样品包装与运送、医疗废 弃物处理以及防护服穿脱流 程等。同时,要引导优质医 疗资源和人才队伍下沉,通 过医联体等方式,改善基层 卫生院、卫生室设备条件,帮 助基层医护人员提升技术水 平,筑牢安全防线。

希望透过这些"槽点", 尽快补上疫情防控短板,早 日迎来一个平安快乐的新 年。 据半月谈

年关将至,一些辛苦打拼了一年的农民工又 走上艰难讨薪路。在拖欠工资案件多发的建筑行 业,还出现了一种"尾款欠薪"怪象。

何为"尾款欠薪"?即在工程项目施工期间, 农民工工资大多能按时支付,但项目一旦进入尾 声或已经竣工,农民工最后一笔工资却因各种理 由被拖延发放。被拖欠的工资,"老板们"要么硬 拖不给,要么如"挤牙膏"般一点一点发。

在建筑行业,"能拖就拖""来年再给"早就成 为一些人拖欠农民工工资的惯用招数。之所以如 此,原因主要包括两点:

首先是垫资施工"潜规则"。承包商、分包公 司垫资施工已成为建筑行业最常见的开发手段, 劳务分包公司大多会预先垫付农民工工资。但正 是由于层层垫资、层层赊账,工程款与农民工工资 混为一谈,项目进入尾声则工程款纠纷爆发,"一 旦上头打架,下头即刻遭殃",处于关系链条末端 的农民工成为"牺牲品"。

其次是欠薪不敢告老乡。"亲戚带亲戚,老乡 带老乡",老乡、熟人这层关系网是农民工在城市 中生存的重要资源。对于就业渠道有限的农民工 来说,只要老乡、熟人能带着他们干活,工资被拖 欠一些也不敢说啥,有苦只能往肚子里咽。

近年来,国家在农民工工资清欠治理工作上 不断"加码",并已取得明显成效。但"尾款欠薪" 现象警示,根治欠薪痼疾,须依法加强源头治理, 督促建设单位对农民工工资与其他工程款分账管 理、分账拨付,发现问题严肃查处。 据新华社

|封|面|评|论|

"大小周"和"2.5天休假",到底如何抉择?

最近,关于一些企业"大小周"工作制的报道 冲上热搜。记者发现,"大小周"工作制(指一个星 期上六天班、另一个星期上五天班地轮替),在短 视频、在线教育、出行、电商等领域,部分互联网企 业开始推行"大小周"工作制。(中新社)

"大小周"工作制,一直是个擦边球式的存 在。一般来说,绝大多数推行"大小周"的企业,都 没有白纸黑字的明确规定,更多只是"口头传达" 或者"暗地施压"。此类隐蔽性操作,显然有躲避 监管、避免法律责任的考量。

有必要厘清的是,"大小周"并没有直接违法。 根据劳动法规定,用人单位由于生产经营需要,经 与工会和劳动者协商后可以延长工作时间,一般每 日不得超过1小时;因特殊原因需要延长工作时间 的,在保障劳动者身体健康的条件下延长工作时间 每日不得超过3小时,但是每月不得超过36小时 ……换而言之,如果"大小周"叠加平时加班时间总 计超过了36小时,那么才涉嫌构成"违法加班"。

当然了,劳动法以及对应的公共执法,对于现 实职场的实际约束力,实则很有限。特别是许多 互联网平台公司,根本无视法律法规,而自行其 是、自定规矩。再者说,很多企业之所以能推行 "大小周",也并非是基于纯粹的威逼或强迫,更多 还有"以利诱之"的成分,即所谓的"高工资"。然 而,一个需要指出的真相是,如果纳入"总加班时 ,综合算出的此类公司的"单位劳动时间回 报",或许就没那么高了。

"大小周"制度,绝不仅是雇主和雇员之间的事 情,其也必会外溢衍生一系列社会后果。比如说, 因为休假时间不足拖累消费、降低社会活力。与之 形成鲜明对照的是,近一两年来,不少地方已经在 推广"两天半短假""弹性休息制"——"大小周""2.5 天休假",这背后所暴露的,还是公共部门和私营部 门的系统性冲突。后续如何平衡,干系重大。

|热|点|锐|评|

低风险区防疫勿"加码"

□周闻韬

春节临近,随着近期多地出现新的新冠肺炎聚集 性病例,各地防疫措施相应"升级",但在一些低风险地 区,防疫政策的五花八门给民众带来了不少"烦恼"。

这样的五花八门表现在省会城市和地级市间 的防疫尺度存在差异,不同区县出台的政策也不 一。以办酒席为例,记者梳理发现,有的要求除红 白事外,其他酒席一律禁止操办和参加,有的则并 未严格限制;而在出行方面,在倡导就地过年的大 背景下,针对来自低风险地区返乡群体的标准也不 尽相同,有的地区持健康码绿码即可通行,有的则 要求提供3日或7日内核酸检测阴性证明。

面对纷繁复杂的防疫政策,一些媒体进行了

归纳梳理,还有热心人士制作了过节攻略,但难免 让民众犯迷糊,引来不少吐槽和调侃,也与精准防 控的要求背道而驰。

不可否认,相关政策制定的出发点是为防疫 大局着想,是为巩固来之不易的战疫成果,但如果 能在制定时树牢系统思维、精准精细防控,或许能 让这个春节过得更有人情味。

政策越系统越精细,防疫才能更有力。当前疫 情防控确实出现了一些新情况,但绝不能因为形势 的变化而自乱阵脚。随意"加码"、各自为政,不仅 难以让民众信服,也会加重基层防疫人员负担,给 防疫留下漏洞,加剧传播风险。 据新华每日电讯

|微|| 评||| 论|

知识付费二次起飞 盲目消费不能二次人坑

根据艾媒咨询预估,2020年知识付费行业规模 突破392亿元,同比增长41%。然而,市场繁荣的表 象下,有消费者表示:"一些课程质量不高,学不到 一半就放弃了。即便有好的内容,利用碎片化时间 学,专注度不够,效果其实有些事倍功半。"

知识付费的兴起,一定程度上源于人们对信 息时代的惶恐和焦虑。当万千世界呈现在我们面 前,各行各业的精英活跃在舞台上,很多人有了憧 憬。这种憧憬本身是一种动力源泉,是促进人进 步的内在力量。但是也要认清,任何人的精力和 智力都是有限的。术业有专攻,我们生活在一个

高度分工化的社会。找准自己的兴趣爱好,在自 己的专业赛道里一步一个脚印,踏踏实实走下去, 才是该有的奋斗姿态。想通过快餐化、碎片化的 学习,达成快速超车的效果,最后可能只造成了知 识和钱财的两空。学习,首先是为了获得新知,它 本身应该是一件快乐而兴奋的事情。学习的过程 应该是轻松的、充满激情的,如果因此造成了心理 上或经济上的压力,则大可不必。购买市场上的 知识付费产品,只是提升自己的手段,而不是目 的,关键是充分学习了,沉淀在脑海了,才是一种 得到、一种值得。 据光明日报客户端

|观|点|1+1|

线上教育 要守住教育初心

□连海平

全国各地已经开启寒假 模式。受疫情影响,一些地方 已经严禁课外培训班开班授 课,唯恐输在起跑线上的家长 们纷纷把目光瞄准了线上授 课。几家头部在线教育平台 甚至打出了"19元10节课""9 元7节课"等低到令人咂舌的 价格……据央视报道,寒假网 课试听用户暴涨300%。

线上教育是好东西,好处 自不待言,只不过一旦被资本 盯上,投资者把它当作赚钱工 具,而忘了教育本义,就值得 警惕了。目前,线上教育行业 比较突出的问题有虚假宣传、 定价高、退费难、卷钱跑路、盲 目扩张等。

以虚假宣传为例,有记者 调查发现,近日有四家在线教 育头部企业的广告出现了同 一位"老师",她一会儿称"做 了一辈子小学数学老师",一 会儿称"教了40年英语",让人 联想起多年前那位在各类电 视养生节目中出现的"女神 医",一人饰演过9种"专家"。 除了形象代言涉嫌虚假,线上 教育虚假宣传还包括类似"状 元推荐""课后平均提 分×××""名师""名校""百 分之百过关"等内容。

比起虚假宣传,卷钱跑 路、退费难的性质更恶劣,更 让受害者气愤。2020年12月 27日,一家著名线上教育机 构的课程不能使用,学费无 法退还,数千家长陷入退费 无门境地。要知道,这家机 构在2020年"双11"和"双12" 期间还在大力促销。倒闭之前 还大搞促销,跑路的主观恶 意明显。

一些线上教育机构"其兴 也勃焉,其亡也忽焉",一个重 要原因在于,把教育当作一门 生意来做,甚至视为融资工 具,而非当作一种事业来发 展。把教育当作事业来发展, 就要遵守教育法规、尊重教育 规律,要以学生为本,注重学 生的全面发展,从而实现教学 双赢;把教育当作生意来做, 不惜以违反教育法规、违背教 育规律来迎合市场、取悦资 本,教育事业沦为"资本游 戏",注定走不好、走不远—— 一旦融资跟不上资金链断裂, 企业就可能迅速倒闭,给学 生、家长造成困扰,给社会制 造麻烦。

无论是线上教育机构,还 是教育管理部门,或者线上教 育消费者,都要明白这一点, 无论运用什么工具进行教学, 都要守住教育初心,不能跑 偏。 据广州日报