

小凉山的小米椒(下)

记峨边彝族自治县沙坪镇岩悬村第一书记吕凯

叁

打造土鸡蛋品牌

“大家好！我是市中区派驻峨边沙坪镇岩悬村的第一书记吕凯，中共党员，我为峨边岩悬高山土鸡蛋代言……”在《扶贫第一书记为“峨边岩悬高山土鸡蛋代言”的一封信》中，吕凯这样写道。

在种植、养殖相继打开局面，一切都朝着吕凯构想的方向顺利发展后，如何将村民们的产品顺利销售出去，成为吕凯必须要解决的一大难题。

在小米椒采摘的时节，有商贩自发开车来村里收购，村民们在地里即可把产品换成钞票；村民养的肥猪，也不愁销路。只有鸡蛋，让吕凯操心。“以前蛋少的时候，村民们会带到县城去卖。现在上规模了，仅仅到县城去卖，是卖不完的。”

而且，村民去县城卖蛋也不方便。赵启贵以前养了一些鸡，鸡下的蛋多了，自家吃不完，就拿到县城去卖。“赶个场来回要30多元，我又晕车，要耽搁一天的时间，很不方便。”如今，赵启贵养的鸡多了，鸡蛋也成倍增加，要让老人家再像以前那样去赶场卖蛋，的确不现实。

全村6000多只鸡，每天母鸡下的蛋就是好几百个，鸡蛋卖不出去，就会极大地打击村民养鸡的积极性，也会让“鸡司令”的一番心血付诸东流。所以，吕凯给自己下了命令：必须要帮村民们把鸡蛋卖出去，而且是长期性、稳定性的，鸡蛋的销售途径不能中断。

为此，吕凯认为，要让鸡蛋好卖，得给鸡蛋创立品牌效应。再三思考后，他决定给岩悬村的鸡蛋取名叫“峨边岩悬高山土鸡蛋”。村支书赵大兵认为这个名字太多，不好记，但吕凯坚持要用这个名字，“这才是我们村鸡蛋的特色，一个字都不能少。”

在代言信中，吕凯列举了峨边岩悬高山土鸡蛋的特点：一是鸡品种土，都是通过老母鸡孵化小鸡喂养的；二是纯粮食饲养，小鸡成长过程全部喂玉米、菜叶和小鸡自己满山寻食；三是小鸡成长环境好，岩悬村海拔在1100-1700米，空气清新，环境优美。

这么好的鸡蛋，怎么走出大山，走进城市，走上餐桌？深谙网络之道的吕凯打起了电商的主意。他联系上了乐山市中区供销合作社，通过合作社旗下的“壹点利”网购平台卖鸡蛋。

“我们的鸡蛋对外卖1.5元一个，除去0.3元的包装成本，剩下的1.2元全部给村民。”在统计村民能提供的鸡蛋数量后，3月24日，岩悬村第一批1500个高山土鸡蛋踏上了销售渠道的征程。“当天中午12点上架，下午5点就售罄了，而且下周的鸡蛋也已预定出去了一半。”

如此好的销售态势，让吕凯信心倍增。有了订单，接下来就是送货。吕凯和驻村队队员们开着车，拉着鸡蛋下山，往城里送货，当天忙到晚上10点过才送完。虽然累，但大家的心里高兴，精神振奋。

在销售鸡蛋的过程中，吕凯扮演了推广员、收货员、包装员、运输员、快递员的“五员”角色。而这一切工作，不但是义务的，反而还要倒贴油钱。

虽然每周开车把鸡蛋拉到乐山市中区能为村民节省一大笔物流成本，但吕凯心里很清楚，随着鸡蛋产量的增加，这样下去不是长久之计。“6月以后，村里每周出产的鸡蛋将达到6000-8000个。电商平台的散客购买数量有限，必须要寻找需求量、稳定且长期的大客户单位才行。”

而且，吕凯更为长远地想到，今后他和驻村队队员离开了，现在村民们依赖的物流渠道也可能随之中断，村民们不可能像他们那样把鸡蛋拉下山去配送到家。所以，吕凯一方面希望能找到大客户单位，由大客户自行到村里收购；另一方面，他希望能找到物流公司接手，这样还能拓展像成都这样的大市场，让岩悬村的高山土鸡蛋走得更远，品牌叫得更响亮。

说到这里，吕凯的目光转到窗外。那里，一只母鸡正带着一群小鸡在地里觅食。



2020年3月20日，吕凯（左）为峨边岩悬高山土鸡蛋代言。（吕凯供图）

脱贫攻坚 四川报告

文艺作品选登 10

□ 黄勇

走访了多户种植小米椒的村民，吕凯总结，2019年，在市场行情因素的作用下，村民种植的小米椒，最差的一亩有五六千元的收入，最好的有八九千元，平均下来，一亩六七千元的收入是比较靠谱的。此前对种植小米椒还有疑虑的村民，这回尝到了甜头，彻底打消了观望的念头，认为吕凯提出的种植小米椒致富之路的想法切实可行。

壹

种小米椒划算

2020年4月26日，吕凯请来乐山市中区农业农村局蔬菜种植专家董学会，到岩悬村开展辣椒种植专项培训，呼啦啦来了40多名村民。董学会通过多媒体，形象生动地给大家讲解辣椒种植中常见的几种病害，如枯萎病、霜霉病、软腐病、炭疽病等，村民们听得很认真。

2020年，岩悬村种植小米椒的面积几乎比2019年增加了一倍，达到300多亩。但葛忠清还是采取了2019年的种植策略：8亩地，小米椒和长条椒各4亩。为什么不增加小米椒的种植面积？葛忠清说，家里就他和妻子，忙不过来。

吕凯解释说，小米椒成熟的时节，需要尽快采摘，否则就会变软腐烂。如果没有足够多的人手，种植多了反而是一种负担和浪费。与其看着小米椒因无法及时采摘而烂在地里，不如理性地控制种植面积。54岁的贫困户张腾贵，2019年在小米椒大量成熟的那段时间，每天早上四五点就下地采摘了。其他种植小米椒的村民，情况也基本上一样。

葛忠清2020年采取的种植策略，其实还有一个担心：万一行情不好，可以减少一些损失。吕凯认为葛忠清这个担心是多余的。因气候和地理条件所致，岩悬村的小米椒成熟时节要比山下的小米椒晚半个月，正好“错峰”而行，在行情上碰到滞市的可能性不大。即使行情不好，小米椒一斤卖两三元，一亩也能有三四千元的收入，比种玉米、土豆划算多了。

脆红李果树项目，是吕凯到岩悬村前，村里引进合作社栽种的，一共种植了307亩。吕凯觉得这个项目很不错，符合岩悬村的气候、地理条件，又不会影响村民种植作物，每年还能通过务工、分红等方式获利。“明年一旦大量挂果，经济效益就出来了。”吕凯对此充满了信心。

贰

出产高山土鸡蛋

2020年4月初，吕凯来到79岁的贫困户赵启贵家收鸡蛋。赵启贵端着一个篮子从竹林里出来，篮子里装满了鸡蛋，这些鸡蛋都是他散养在竹林里的母鸡刚生下来的。

吕凯拿起一个鸡蛋，握在手心里：“蛋还是热乎乎的呢。”把鸡蛋轻轻放回篮子里，吕凯问赵启贵：“这一篮子鸡蛋有多少个？”赵启贵笑着答道：“有22个，我刚才一边捡一边数过了。”赵启贵打开一个柜子，吕凯看到柜子里满满当当都是鸡蛋，问有多少个，赵启贵说有150多个。

作为农户的标配，一般每户人家都会养几只鸡，岩悬村的村民也不例外。吕凯发现，大部分村民家里都散养着几只鸡，鸡下的蛋供自家吃，很少有拿去卖的。即使有的村民养的鸡多，蛋下得多，也是偶尔背下山去卖。

“根据我的观察，虽然崎岖的山地给农作物种植造成了一定的困难，但却是养跑山鸡的极佳环境。村里有种植玉米的习惯，能给鸡提供天然饲料，为什么不鼓励大家养鸡增收呢？”吕凯认为，养鸡是一种人力成本少、收益又大的增收方式，加上村民普遍都懂怎么养鸡，技术上不存在什么困难，他决定在岩悬村大力提倡养鸡产业，遂义不容辞地当上了“鸡司令”。

别的地方也在提倡养鸡，吕凯提倡养鸡的想法不是独创，但在方法方式上，他却是独创。别的地方为鼓励村民养鸡，给村民免费提供小鸡。但吕凯不认同这种方式，“不是自己出钱买小鸡养殖，就不会怎么上心，反正没花钱，养死了也不心疼。”

“鸡司令”宣布了他的养鸡办法：由村民们自己出钱去买小鸡养殖，养殖规模达到50只的，每户给予一次性奖励1800元，相当于每只鸡奖励36元，而且卖蛋和鸡的收入全部归村民所有。

这个奖励措施的力度有些大。那么，奖励的钱，从哪里来？峨边县政府

为鼓励农户养鸡，有相应的养殖补贴，有的地方是把这笔补贴拿去买小鸡送给村民养殖。吕凯换成这种办法，不过是“耍”了一个小“花样”。

还别说，吕凯的“花样”真的激发了村民的养鸡热情。全村有100多户村民加入了养鸡计划，规模达到6000多只。吕凯也不含糊，



2020年4月3日，吕凯（右二）在八九组活动中心帮助村民销售鸡蛋。

清点每户村民的养鸡数量后，1800元如数发放。

2020年3月下旬，岩悬村的这批母鸡全都到了下蛋的“年龄”。每天收获二三十个鸡蛋，就是二三十元，一个月就有六七百元的收入，村民们心里乐开了花。

作为传统农业耕种地区，岩悬村以前有不少村民养有耕牛。近年来，随着耕种方式的改变，耕牛逐渐减少并消失。岩悬村后来引进了一家农业公司，在村里开设养牛场，养殖肉牛。肉牛生长快，出栏时间短，收益高，引来村民的“围观”，也让周万全动了心。

44岁的周万全是贫困户，以前养过耕牛，有一定的养殖技术。在观察养牛场一段时间后，他觉得自己也能养肉牛，于是挽起袖子准备大干一场。

2017年，周万全向村里借了一万元的周转资金，又贷了一大笔款，从山东一口气买了20头小牛。或许是小牛水土不服，或许是周万全养殖技术不过关，小牛陆续病死，最终只剩下一头母牛。遭遇如此重大的打击，周万全很是灰心，每天都郁郁寡欢，沉默寡言。

吕凯到岩悬村后，了解到周万全的情况，经常找他谈心，帮助他，鼓励他，并给予技术上的支持。周万全重拾起养殖创业的信心，那头硕果仅存的母牛也很给他“争气”，生了几头小牛，他又购买了几头。如今，周万全家有了13头大大小小的肉牛，长势良好，收入可期。

周万全除了养牛，还养猪和养鸡，如此一来，使得屋里屋外成了混乱不堪的“动物园”，卫生条件堪忧，“脚都下不去。”为此，吕凯准备给周万全指导规划饲养区，牛归牛栏，猪归猪圈，鸡归山林，“刚建好的彝家新寨砖瓦房，还是要有家的样子，卫生条件必须要搞好。”

生活服务广告 86969860/86969954

拍卖公告

我行于2020年7月19日10时起至2020年7月20日10时止(如发生自动延时的,截止时间以延长后的结束时间为准)在淘宝网司法拍卖资产交易平台上对下列标的进行公开拍卖。

1. 成都市高新区天府大道中段177号7栋1单元22层1号, 建筑面积约727.63m², 起拍价769.54万元, 保证金70万元。
2. 成都市武侯区少陵东街1号7栋1单元5层9号、10号住宅, 建筑面积约151.01-152.03m², 起拍价160.57-161.65万元, 保证金20万元/套。
3. 广安市广安区环溪二路522号、524号、526号、528号、528附1号、528附2号、528附3号、528附4号, 建筑面积共约399.01m², 起拍价646.4万元, 保证金60万元。
4. 广安市岳池县九龙镇九龙大街399、401号(现门牌号为413、411号), 建筑面积约34.43-44.93m², 起拍价44.76-58.41万元, 保证金5万元/套。
5. 广安市岳池县九龙街道圆田路505号;岳池县九龙街道圆田路503号, 九龙街道九园巷2号、4号、6号、8号、10号;岳池县九龙街道天龙巷2号、4号、6号、8号, 九龙街道九园巷10号附1号、10号附2号、10号附3号, 建筑面积共约266.2m², 起拍价255.18万元, 保证金20万元。
6. 广安市岳池县九龙镇九新街210、212号, 建筑面积均为44.22m², 起拍价均为18.57万元, 保证金2万元/套。

凡具备完全民事行为能力并符合标的所在地购买条件的公民、法人和其他组织均可登陆淘宝网司法拍卖资产交易平台报名参与。

咨询电话:18090570971 18990896990

四川岳池农村商业银行股份有限公司 2020年7月8日