

收不完的感谢信 永远不变的初心

专访成都红旗连锁股份有限公司党委书记、董事长曹世如

“感谢红旗连锁，帮助德昌桑农走出难关，丰产增收。”4月10日，德昌县政府为红旗连锁送上感谢信。

德昌县位于四川省凉山州，素有“中国美桑之乡”称号。2020年德昌桑椹实现大丰收，恰遇疫情防控。为应对桑椹滞销问题，红旗连锁为德昌县果农搭建起新销路，增加了桑农们种植果桑的信心。

德昌桑椹只是一个缩影，红旗连锁收到的类似感谢信还有很多。疫情面前，红旗连锁在1.7万员工、3100多家门店的平台基础上，勇担社会责任，受到政府、市民们的高度评价。4月26日，华西都市报、封面新闻记者再次来到成都红旗连锁股份有限公司，采访了红旗连锁党委书记、董事长曹世如，听听她的战疫心声。



成都红旗连锁股份有限公司党委书记、董事长曹世如

3100家门店坚持开门 疫情下红旗连锁的逆向坚守

封面新闻：每年春节，很多商超选择歇业。为什么红旗连锁坚持不关门？

曹世如：员工法定节假日上班是平时的3倍工资，可能有些企业考虑成本的因素吧。如果在节假日期间都把门关了，大家购物就会很不方便。特别是今年春节疫情期间，红旗连锁门店开着，老百姓就能安心。

疫情下，红旗连锁立即启动应急预案，成立应急工作小组，通知配送所有员工返岗并要求24小时待命。春节本是团圆之时，很多人年夜饭都只吃了一半，接到通知就立刻返岗，随时做好配合政府相关部门重要生活必需品物资运送以及门店的商品配送。

同时，我们还积极组织、购进市场紧缺的口罩、洗手液、消毒液等防疫物资。疫情突发，工厂放假无人送货。我们就用

自己的车辆和司机，连夜拉货、披星戴月运回来。

紧接着，我们把防疫物资及时配送到门店。我看到了大家排队买口罩的场景，员工也反馈，老百姓表扬我们：“红旗连锁太好了，口罩来得很及时，价格又便宜”。得到了消费者的表扬，员工们觉得再辛苦都值得，我也为之非常欣慰。

借此，我也要感谢我们一线员工，在大灾大难前，舍小家顾大家。正因为红旗有这么好的团队，公司才能有长期良好的发展。

突发事件快速响应 靠的是勇气、智慧和担当

封面新闻：为何在突发事件上，红旗连锁总能快速响应，履行社会责任？

曹世如：突发事件，不可预料。前面是

未知数，不知是光明还是坎坷，这个时候需要有智慧和责任，才能有勇气去面对。

勇气很好理解，简单来说就是胆量；智慧就需要有判断力，比如疫情发生后，我们第一时间就从省外紧急空运50万个出口口罩不计成本卖给广大消费者和发放给一线员工；担当，我们从事的是服务性行业，在突发事件发生时，大家更需要的是生活必需品，它能稳定人心。

2008年5·12汶川地震，我们也是第一时间配合相关部门打开仓库运送大量救急物资。有人说“你就不担心收不回来钱吗？”我说国家都有这么大的困难，我们作为国家的一分子，怎么能独善其身、只顾企业自身？红旗连锁是四川成长起来的企业，在关键时候，就应该站出来为四川尽微薄之力。

施策应区分企业良莠 扶持不良企业如“肉包子打狗”

封面新闻：对于疫情给企业带来的影响，你怎么看？

曹世如：这次疫情的发生是全球性的，无论是国家还是企业都受到很大损失。我们国家为之出台了很很多帮扶政策，帮助企业克服困难。施策上，我有一点个人看法，希望根据企业良莠，精准施策。

作为企业，除了享受政策扶持，更重要的还是自身要去积极面对。在这次疫情中，不乏表现好的企业。它们遇到困难，不是一味地依赖政府，而是勇担社会责任，积极应对。

相比之下，那些长期经营不善、亏损严重、资不抵债、又没有发展前途的企业，把自身问题一股脑都推到疫情上。如果把钱资助到这样的企业上，就好比“肉包

子打狗，有去无回”。应该支持那些真正需要帮助的企业，特别是那些对国家有贡献、有社会责任感、遵纪守法的企业，而对那些弄虚作假，欺上瞒下的企业，还应该给予相应惩罚。

勇担社会责任 疫情期间捐款捐物超500万元

沧海横流现英雄，艰难时刻显责任。红旗连锁在大灾大难前，时刻彰显着企业应有的责任担当。

新冠肺炎疫情发生以来，作为四川省及成都市重要生活必需品应急保供重点联系企业，红旗连锁所有门店坚持不关门、不断货、不涨价。公司三大配送中心24小时待命，保证近3100家门店商品配送；所有门店春节期间正常营业，全力保障了市场供应，并配合政府相关部门运送应急物资。

公司还投入上百万元，购置红外线测温仪3100余把，用于门店一线员工及顾客体温测量，全力配合疫情防控工作，做到了零感染。曹世如董事长表示，疫情尚未结束，公司多次提醒员工高度重视防疫工作。

立足商超本业的同时，在得知受疫情影响，成都高新东区、大邑、新津以及凉山德昌等地农户种植的草莓、小白菜、桑葚等农产品滞销消息后，公司积极行动，立即派出生鲜采购团队直赴产地对接。疫情以来，目前已帮助销售滞销蔬菜、水果等600多吨，帮助当地农户解决了燃眉之急。

为支援抗击新冠肺炎疫情工作，红旗连锁及曹世如个人捐款、捐物已超500万元。希望四川涌现出更多像红旗连锁这样有责任、有担当的企业。

华西都市报-封面新闻记者 刘旭强

谷瑞翔：研发多元弹性网络计算平台

“科技创业好比同时攻读10个不同方向的博士学位”

成都创客

在成都，有很多埋头研发的科技创业者，谷瑞翔就是其中一员。这位来自内蒙古、奋斗在成都的80后青年，创立了一家很酷的科技公司，专注于开发程序对电脑、手机等闲置智能设备的计算资源进行整合再利用。公司也因此得名：万物共算网络。

成立万物共算网络公司

创业前，谷瑞翔在美国攻读博士学位，方向是计算机数据仿真、分布式系统。毕业后，进入美国一家公司担任高级技术专家。天生喜欢挑战和不确定性事物的他，不久就选择了回国创业。

谷瑞翔的创业理念是，要做很酷的事情。回国后，他先是以合伙人身份加入成都本土明星科创企业。一年以后，他离开那家公司，于2018年3月成立了万物共算网络公司，主要产品就是万物共算网络，即多元弹性网络计算平台。

做万物共算的灵感来自技术领域的一次头脑风暴。谷瑞翔说：“如今我们拥有的手机、电脑等智能设备，其芯片拥有很强的算力，能不能把这些闲置的计算资源通过技术手段整合起来，再



人物名片
万物共算网络公司CEO 谷瑞翔

开发程序提供给需要的人？”由此，演化出了万物共算初期的技术架构。

不断进行商业探索

有了技术想法，接下来就是不停地验证测试。概念验证成功后，谷瑞翔又开始了不断的商业探索。

首先，确立算力使用的目标市场。“图形图像渲染、人工智能训练、大数据分析甚至生物制药的基因比对，到底选哪个市场做切入点？”经过仔细分析讨论，团队决定从渲染行业入手。谷瑞翔开始产品打磨，在万物共算底层技术上开发第一款应用——网络渲染。2018年3月到5月间，

分布式渲染在手机端跑通。

有了应用，还需要解决算力来源。实际上，电脑是比手机更合适的算力载体。为此，长达5个月内，谷瑞翔都在和网吧老板打交道，消除老板们的顾虑、解决技术上的问题。

为此，还发生了一些小插曲。“由于我们大量的计算任务有误，超过了网吧的带宽限制，导致整个网吧电脑都蓝屏了。你可以想象当时网吧的混乱程度和老板打电话给我时的咆哮。”

谷瑞翔团队需要不停思考把网吧这样复杂、恶劣的网络环境变成稳定提供计算资源的场所。通过这个考验，也打磨出了万物共算网络的稳定性和环境适配能力，为后来公司承接越来越多的业务打下了技术基础。

今年公司将实现正收益

现在公司逐步驶入了发展快车道。谷瑞翔说：“我们多个产品都已成熟，可以做大量市场化的工作。我预测今年会有正向的现金流流入公司，而明年会有5倍以上的增长效益。”

回顾创业过程，过往细节历历在目。谷瑞翔感慨：太累了。“在创业之前，读博时的科研经历是最具挑战性的。但如果读博难度是1，那做一个成功的科技创业者的难度，可能是10。你可以类比成同时攻读10个不同方向的博士学位。”

华西都市报-封面新闻记者 刘旭强

白杰品股

转弱

问：上周五沪指低开，盘中震荡走低，收盘下跌，你怎么看？

答：尽管北上资金继续净流入，但市场全天低开低走，最终各股指下跌超1%，盘面上，前期强势个股纷纷大跌，仅酿酒板块表现稍好。截至收盘，两市涨停33只，跌停37只。技术上看，各股指均失守5日、10日均线，最强的创业板指也失守了60日均线，而两市成交也出现萎缩；60分钟图显示，如预期沪深股指均失守60小时均线，而60分钟MACD指标则出现死叉信号，以上均表明短期市场正式转弱；从形态来看，沪指最弱还留下了一个向下跳空缺口，而沪深股指上周五低点还跌破了上周二低点，这表明短期调整级别升级，以沪指为例，预计会出现针对对2646点反弹以来的调整，第一支撑位恰好在上周五低点附近，而真正的考验将在2775点。期指市场，各合约累计成交、持仓略减，各合约负溢价水平整体有所缩减。综合来看，之前提到的时空缺陷急需在近期调整中得以修正，短期操作仍需谨慎。

资产：上周五按计划持股。目前持有中国中期(000996)25万股，华数传媒(000156)6万股，长信科技(300088)20万股。资金余额11104255.58元，总净值15398755.58元，盈利7599.38%。

周一操作计划：华数传媒、长信科技、中国中期拟持股待涨。

胡佳杰