

# 吴超：开发天气保险为坏天气买单

“指数化产品会成为未来新的发展方向”

## 成都创客

2012年，从事保险行业十余年的吴超第一次听说“天气指数保险”，随后便一头扎进这个领域。田间地头、河渠水塘成了他最常去的地方；研究农产品种植、水产养殖、天气和气候变化，成了他最常做的事。

2016年，吴超成立娜萨科技——一家专注从事应对气候变化研究和保险产品开发的金融科技。目前，公司业务已覆盖多个省市的农业、能源、水产养殖业等项目。

虽然新冠肺炎疫情对传统保险业带来巨大冲击，但在吴超看来，这也给作为新兴产业的天气指数保险带来机会，预计今年公司将实现业绩翻番。



## 白杰品股 延续反弹

问：周二沪指高开，盘中震荡回落，收盘微涨，你怎么看？

答：受外围市场影响两市高开，不过由于市场情绪低迷，盘中沪深股指弱势震荡，盘面上消费、农业板块领涨。截至收盘，两市涨停61只，跌停7只。技术上看，尽管各股指5日、10日均线金叉，但收盘仍失守5日均线，而两市成交也萎缩至5600亿水平，显示当下市场观望氛围较浓；60分钟图显示，各股指均收于5小时均线附近，且60分钟MACD指标也处于即将金叉的状态；从形态来看，沪深股指向上补缺仍在进行中，而经过近期震荡调整，60小时均线也快速回落至当前股指收盘上方1%-2%的位置，根据笔者的技术模型，预计市场仍将大概率向上冲击60小时均线，能否站稳该线也决定着未来一周的走势。期指市场，各合约累计成交、持仓均减少，各合约负溢价水平整体明显增加。综合来看，随着外围市场的企稳，北上资金也重回净流入，A股理应出现更韧性的走势，短期市场仍将继续反弹。

资产：周二按计划以67.25元买入中国国旅2.5万股，之后以67.7元卖出2万股；以9.52元买入华数传媒10万股，之后以9.4元卖出8万股。目前持有中国中期(000996)25万股，光环新网(300383)6万股，华数传媒(000156)14万股，长信科技(300088)16万股，立讯精密(002475)0.3万股，中国国旅(601888)2.5万股，今世缘(603369)2.8万股。资金余额5702188.54元，总净值14450068.54元，盈利7125.03%。

周三操作计划：立讯精密拟不高于35.67元买回，华数传媒、长信科技拟先买后卖做差价并适当增加持仓，中国国旅、光环新网、今世缘、中国中期拟持股待涨。 胡佳杰

## 被逼出来的创业路

吴超1999年入行，是一位资深保险人。2012年，还在北京一家大型保险经纪公司任职的他，因为一个偶然机会，了解到瑞士一家保险公司想在中国推广天气指数保险。第一次听说天气指数保险的他，对此产生了兴趣。

所谓天气指数保险，是指把气候条件对农产品的损害程度指数化，每个指数都有对应的农作物产量和损益，保险合同以此为基础，当指数达到一定水平并对农产品造成一定影响时，投保人就可以获得相应标准的赔偿。

“虽然平时的工作就是帮客户设计保险方案，然而，有很多因为天气变化所带来的损失，是传统保险产品覆盖不到的。”吴超说。

同时，他了解到，欧洲在1998年就有了天气指数保险，海外国家也都非常普及。“当时我就下定决心，要在国内推广，并在全国保险经纪公司中率先成立了气象风险部。”吴超说。

2013年，吴超多次去苏州调研，和当地的水产养殖户、协会、政府部门交流，推出了专门针对大闸蟹养殖的高温指数保险。他介绍，夏季高温会影响大闸蟹生长，养殖户投保后，一旦气温超过对应标准，就能拿到相应的赔偿。

不过，这种此前从未有过的产品，刚一推出时并没有人愿意投保。而就在当年，苏州遭遇极端高温天气，很多大闸蟹养殖户遭受巨大损失。于是在2014年夏天，陆续有一千多名养殖户进行高温指数投保。但此时的吴超，已经辞职出来创业。

“其实也是被逼出来的。”吴超

## 人物名片

吴超

四川娜萨科技有限公司  
创始人  
从事应对气候变化研究和保险产品研发

说，由于当时市场还处在培育期，业绩没能达到公司预期目标，领导要求转变部门经营方向，但他坚信气候保险市场前景广阔。于是在2014年5月，他正式开始了创业。

## 今年将扩大省内业务

香菇种植高温指数保险、樱桃降水指数保险、苹果降水指数保险、网箱养殖风灾指数保险……如今，在娜萨科技官网上有不少这样的保险产品案例。

目前，公司已经推出100余种气候指数保险产品，业务范围覆盖福建、广东、山东、河北等省市。其中，90%的产品聚焦农业领域，而这中间，超过6成是为水产养殖服务的。

2017年，吴超在福建省推广台风指数保险，得到当地政府大力支持。其间，公司提供技术支持的福建水产养殖台风指数保险项目还入围农业部“2017年农业组织创新与产业融合发展项目”。

虽然公司在成都，但吴超平均每年却有300天都在出差。此次疫情的发生，也打乱了他原本的工作状态。

“因为这次疫情，现在基本不出

差了。”吴超说，以前公司业务主要集中在省外，今年将逐步扩大四川省内业务，同时还要新增产品线。目前，公司已经和乐山、宜宾、广元、绵阳等地政府部门合作，开展农业巨灾保险相关业务。

吴超坦言，受疫情影响，预期今年业务增长会明显放慢，包括年前已规划好的一些大型项目、融资计划也会放缓。“但任何危机都会带来新机会，疫情期间封闭的两个月，保险公司传统业务受到巨大影响。为此，要想办法找新的出路，指数化产品会成为未来新的发展方向。”

华西都市报封面新闻记者 熊英英 金玺



扫二维码  
看本文视频

## 渤海银行成都分行推出“抗疫勇士贷” 致敬“最美逆行者”



自新冠肺炎疫情发生以来，广大医务工作者、人民卫士、后勤保障人员逆风前行，日夜奋战在“战疫”前线，用自己的生命守护着人民的安全。为关心爱护参与疫情防控工作的“抗疫勇士”，以金融力量引领社会关心尊重医务人员的风尚氛围，渤海银行特推出了专属线上信用贷款产品——“抗疫勇士贷”，为白衣天使、人民卫士、后勤保障等抗疫勇士们提供便捷、实惠、贴心的金融服务。此款产品上线近一个月以来，渤海银行成都分行所服务的“勇士”已高达630余人，展现了渤海银行成都分行工作人员和抗疫勇士们之间最温暖的互动方式。

渤海银行成都分行相关工作人员告诉记者，“抗疫勇士贷”是一款纯信用贷

款产品，并采用“线上申请、额度专享、利率优惠、随借随还”的方式，最高贷款额度50万元。

哪些“抗疫勇士”可以申请贷款呢？

据了解，“抗疫勇士贷”的服务对象包括白衣天使：医疗、卫生、疾控等相关工作人员；人民卫士：警察、现役军人、司法、检察等国家机关工作人员；后勤保障：交通运输、通讯保障、水、电、气等能源供应单位工作人员。

那么如何申请呢？有意向的“勇士们”可通过渤海银行网上银行、手机银行、“渤海银行消费金融之家”微信公众号申请办理。

此外，符合“抗疫勇士贷”准入要求的“勇士们”如受疫情影响无法正常还款，也可向渤海银行成都分行辖内各分支机构提交专属服务申请，审核通过后，渤海银行将协助减免相应逾期罚息并提供征信保护。

渤海银行成都分行始终积极践行社会责任，以金融暖心力量向“最美逆行者”致敬！

## 蒲江延伸监督“探头” 推动企业复工复产

华西都市报讯(记者 秦怡)“现在信用受损已经修复了，对我们来说太好了，解除在荣誉称号授予、贷款利率优惠等方面受到的限制和禁止，我们干劲更足了！”近日，蒲江县市场监管局工作人员到蒲江某公司上门回访时，该公司负责人说。

据悉，为保障复工复产，该局

将纪检监察探头延伸到广告、食品、药品等企业一线，精准开展监督回访检查，了解企业恢复生产过程中存在的困难，督促相关职能部门和服务专班为企业复工复产提供优质服务，为成都德蒲设备制造有限公司等企业协调解决7个问题。