

致敬

■ 国宝人寿保险股份有限公司党委书记、董事长易军办公桌后面的墙面上,有一片金黄——清澈透亮的蓝天下,静静的白桦林,泛着金黄、金紫光泽的树叶,在阳光下闪烁……“我特别喜欢这张照片,跟随我好多年了。照片是我朋友在甘肃酒泉附近拍的,尽管环境恶劣、土地贫瘠,但这一大片白桦林特别生机勃勃,也特别像我们目前的事业。作为金融行业的参与者,我对金黄色有着天然的喜好,我希望通过我们的坚韧不拔、努力奋斗,能给客户、给社会、给股东带去金灿灿的收获和喜悦!”

事实也正是如此,开业8个月以来,易军和国宝人寿收获如秋天的麦穗般金黄而饱满。最新统计数据显示,在同期开业保险公司中,国宝人寿保险的业务收入、偿付能力充足率、风险管理综合评级、投资收益率、资产负债管理能力评级等最重要经营管理指标,均大幅度领先。

国宝人寿党委书记、董事长易军：立足四川 对标国际 当好西部金融中心“领头羊”

华西都市报-封面新闻记者 董天刚



终结者

结束四川 没有寿险法人机构历史

2018年4月17日,国宝人寿在成都正式开业。作为首家注册地在成都、总部落户在成都的全国性股份制人寿保险公司,国宝人寿的开业也结束了四川没有本土寿险法人机构的历史。

“国宝人寿是四川省委、省政府重点推动的重大金融项目,从开始组建筹备,到经银保监会验收同意开业,前后经历了四年时间。”回忆起当时接受任务筹建国宝人寿,易军充满感慨。“真正意义上从一开始,就我一个人。”四年的时间,易军搭班子、组队伍、上系统、整流程……从一个人到十余人、几十人再到今天数百人的队伍。

由于金融行业的特殊性,公

司必须是严格按照银保监会的要求搭建,所有的业务系统流程必须完善,团队高管都要通过保险高管任职资格考试,才能申请银保监会验收,验收合格后才能开门营业,任何一个环节出现纰漏都有可能对筹建工作出现停顿,公司也无法开业。

面对有1.6万条的保险高管任职资格题库,作为拟任董事长的易军同样需要通过机考。五十多岁的易军埋头苦读,最终完美过关。“我职业经历中有很多考验,但这次筹建国宝人寿的任务,真是最大的一次挑战。”这个过程中,易军也完成了由政府官员到保险公司董事长的大跨度转型。

追梦者

他的目光 已从国宝人寿 到国宝金融

在易军的名片上,国宝人寿的官方网站名称是www.guobaoinrong.cn(国宝金融),而不是常见的life insurance(人寿保险)。这似乎暗示着国宝人寿未来的决心和雄心。“我们的目标不仅仅是一家人寿保险公司,而是担起建设西部金融中心‘领头羊’责任。”对于未来,易军从一开始就有了谋划。

“建设国家西部金融中心,是四川省深入实施西部大开发战略的重要举措,也是四川省构建金融开放合作新高地,继续保持科学发展新优势,成为辐射带动西部地区加快发展增长极的重要抓手。”自筹建之初,国宝人寿就决心“立足四川、深耕四川”,为全省经济社会建设贡献绵薄之力。

2018年开业以来,国宝人寿始终坚守初心,认认真真谋划了一批支持四川、服务四川的举措。一是加快分支机构建设,更好地服务全川人民。在综合考虑市(州)经济发展现状、保险市场发展潜力、保险密度、深度等因素的基础上,国宝人寿提出了省内分支机构的建设规划。未来三年,公司计划在川开设1家省级分公司、10家中心支公司和20多家营销服务部。2019年,在全力加快筹建四川省分公司的同时,完成泸州、南充、乐山中心支公司的筹建工作。2020年,将完成其他中心支公司的筹建,并启动筹建省外分公司的前期工作。

二是积极服务全省发展战略,加大对实体经济的投资力度。深化供给侧结构性改革,加快发展保险业务,迅速集聚保险资金,为全省经济社会发展积蓄能量。通过直接投资、间接投资、股权投资、债券计划等方式,参与全省重点企业和重大项目建设,充分发挥保险资金的“压舱石”作用。

此外,按照省领导要求,我们还拟借鉴国内唯一保险产业园区“宁波保险创新产业园区”模式,高起点、高标准、高规格打造“国家西部保险产业园区”,强化保险公司对实体经济的支持、对地方社会管理的支撑。坚持“保本微利”的原则,通过创新研发产品、合理搭配产品组合等方式,为生产性企业提供优质的保险保障方案,帮助企业完善风险体系,增强抵御风险能力,助推企业高质量发展。

“2019年,我们将更加努力地去拼经济,坚持‘多元行销、品质行销’的销售策略,坚持‘稳健审慎、价值优先’的投资策略,坚持‘科技融入服务、科技融入管理’的创新策略,坚持‘以人为本’的管理策略,充分发挥保险公司社会稳定器、经济加速器的作用,立足四川、对标国际,开拓出一条‘诚信、专业、忠厚、创新’的高质量发展之路。”易军说。



扫二维码 看专题报道

获奖感言

——国宝人寿党委书记、董事长易军
“让国宝人寿成为建设西部金融中心的‘领头羊’,为全川人民提供更周全保障、更贴心服务,我们还将放眼全国、放眼四川,是国宝人寿的根,我们将在这片沃土上生根发芽、枝繁叶茂,努力

采访手记

此前十多年四川省投资促进局副局长的工作经历,给了易军丰富的政商人脉、开阔的眼界……采访期间,易军的手机里,他与国内知名科技公司、金融公司高管的微信、短信不断,就在这些“滴滴、滴滴”的信息提示音里,易军的新想法、新规划、新目标在不断完善、落实。

眼下国宝人寿和绵阳市政府合作的军民融合产业项目,已经开始筹划落实,总投资40亿元的国家西部金融中心大厦项目也已进入前期筹备阶段,项目蓝图已经摆在易军的办公桌上……

开拓者

多项指标 领先于同期的保险公司

2018年6月8日,国宝人寿正式销售保单。截至2018年12月底,公司员工及代理人队伍总共增加到500人,保费收入超过3.28亿,提供社会风险保障超过100亿元。最新的统计数据显示,公司保险业务收入、偿付能力充足率、风险管理综合评级、投资收益率、资产负债管理能力评级等五项指标,在同期开业的保险公司中遥遥领先。

“这主要得益于我们秉持‘持续良性发展、注重诚信经营、平衡各方利益、确保合作共赢’的发展

理念,强化风险管理,稳步推进各渠道建设。”易军说,“直销、经代、银保等传统渠道稳步推进,网销渠道也于去年10月底正式上线。2018年,公司的资产负债管理能力评级位于第5档(共10档),远好于同期开业的其他公司。在2018年二三季度中国银保监会对保险公司法人机构的分类监管评价中,国宝人寿风险综合评级连续两次达到A类。”

同时,国宝人寿在2018年还获得了绵阳、宜宾中心支公司的批筹。

创新者

下沉到社区 要做四川人的国宝

“国宝人寿注册资本金15亿元,在很多人看来是很大一笔钱,但在金融行业里,我们真的只能算小微企业,但这并不妨碍我们做强做优的决心。”

“寿险业务是我们的基础。2018年开业以来,我们充分发挥法人机构的产品研发功能,加快保险产品和服务创新。始终坚持‘忠厚’的企业核心价值观,积极为全川老百姓开发‘量身’产品。”易军说,2018年4月开业以来,国宝人寿一口气开发出46款保险产品,大部分极具四川特色,如“巴适一生”重疾险、“好稳当”百万出行保险计划等。

国宝人寿开业第一年,就与全国200多家三级甲等医院建立合作关系,成功推出“重疾绿色通道”服务,将保险产品和健康增值服务相结合,得到社会的广泛好评。

“我们的产品以客户需求为导向,力求方方面面能够满足四川老百姓的各种需要。通过与医疗机构紧密结合,为老百姓提

供更好的服务和保障,我们要深入到社区去建立一个环形的保障体系、服务体系。这样让四川老百姓能够得到实实在在所需要的医疗和养老等保障性的产品和服务。”目前,国宝人寿正准备沉下心来,把康养服务送进社区。

“下一步,我们还将积极争取省直部门支持,探索‘财政资金+商业保险’模式,针对社保重点保障对象研发特色保险产品,加大财政补贴的效果,提高群众保障水平。”

2019年,国宝人寿将坚持“保险姓保、防控风险”的基本策略,围绕保险主业,联合中国保险学会、西南财经大学等机构,加快组建国宝研究院,着力提升公司的研究能力,力争打造成为一流的企业智库和保险科研机构;加快组建国宝伟腾健康管理公司,有效整合大健康产业的全产业链,为客户提供系统化、专业化、全生命周期的健康保障服务。

封面



下载封面新闻APP 浏览最新最新资讯