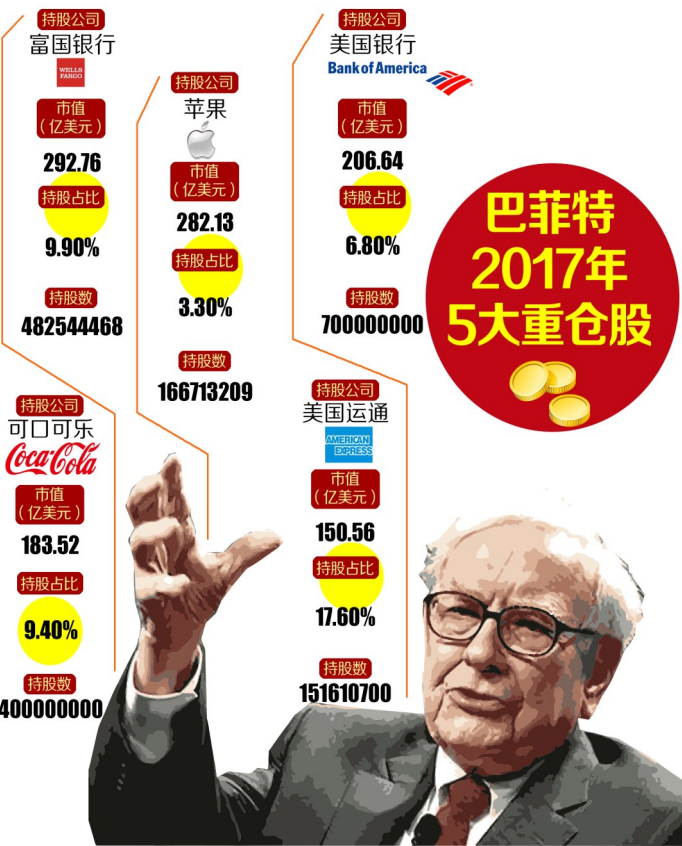


5月5日,“股神”沃伦·巴菲特执掌的伯克希尔·哈撒韦公司第53届股东大会,在美国内布拉斯加州奥马哈市召开。

过去的半个世纪,伯克希尔·哈撒韦公司董事会主席巴菲特和副主席查理·芒格联手缔造了全世界最大的投资公司,总资产超过5000亿美元,回报率高达18261倍。能够在现场得到“股神”指点的特殊体验,这是吸引着无数人每年从世界各地奔赴奥马哈的动力所在。

今年有超过5万多名股东从全球各地来到奥马哈,只为一睹股神风采。在长达5个小时的问答环节中,87岁的巴菲特和94的芒格全程西装革履端坐,展现出惊人的体力和智慧。大多数时候巴菲特脱稿回应提问,十分熟练和耐心。

巴菲特:已经在中国找好“猎物”



制图/杨仕成

谈中国机会 中国股市将会跑赢美股

中国股市是股东大会现场一个绕不开的热门话题,在巴菲特回答的众多问题中,有多一个问题与中国股市有关,巴菲特则一直表示坚定看好中国股市,并透露他们已经在在中国股市寻找好了一些“猎物”,而此前对中国股市的第一次投资收益就很好,投资只有2亿结果却拿了10亿回来。

“中国的市场是比较年轻的,但也是庞大的市场。市场根据他的年龄进行有效率的成长,这是成正比的。”巴菲特说。

巴菲特老搭档芒格说道,尽管面临着成长的烦恼,但“中国拥有光明的未来”。他还指出,与美国相比,中国市场现在要便宜得多。巴菲特对此也表示赞同,并称“中国股市将跑赢美股”。

在谈及美国投资人投资中国的现状时,芒格称,今天美国的很多投资人错过了中国的机会,当然他们对现在的观感还不适应,换句话说投资中国看起来太复杂、太难了。另外,中国的市场跟我们

的情况是不一样的,但是这些投资人应该把他们的观点引向中国。

谈及中美贸易摩擦时,巴菲特表示,美国和中国在很长时间内都将是世界经济和其他领域的大国,双方有很多共同利益。作为经济体量如此大的两个国家,双方可以互利共赢。

此外,值得注意的是,巴菲特还透露了伯克希尔公司已经投资了很多中国股票,并在中国找到了一些可以投资的“猎物”。

海开源的首席经济学家杨德龙称,这是他第三次来奥马哈参加巴菲特股东大会。他认为,今年巴菲特的股东大会与往年最大的不同就是今年巴菲特和芒格用了大量时间来谈论对中国经济的乐观看法和中美贸易摩擦的看法,这一方面和中国经济成长之后成为越来越重要的国家有关,另一方面也和这次会议是在中美贸易摩擦背景下进行的有关。杨德龙分析,巴菲特和芒格未来对中国的投资可能会越来越多。

谈微信 可能会影响到美国运通的发展

巴菲特在股东大会上谈了对支付行业发展的看法。他表示,美国运通做得非常棒,我们现在已经拥有大概其中17%的持股,而这个公司之前我们持仓率只有12%左右。很多股票我们都是回顾地去思考他们内在的价值,美国运通这边慢慢可以看到远处的一个阴影。

中国的微信给这个领域带来的一些影响,微信及各个方面的移动支付在中国做得非常好,巴菲特觉得这可能是一个小的阴影,会影响到美国运通的发展。巴菲特表示不知道这个乌云会有多

大,不知道这个支付系统未来会变成什么样。

巴菲特还说,支付是全球很大的一个行业,有很多很聪明的人都在尝试着更新这种支付系统和支付的方式。但这会击倒我们。当然,有很多很聪明的人打造这样的公司,像美国运通几年前放弃了一部分生意,有一天这个决定甚至会跑出来提醒你,这个决定就是对的。看一下美国运通现在的业务,还是认为他们做得非常出色。此外,他还表示,往回看,应该多买点万事达和维萨的股份。

谈虚拟货币 最后的结果会很糟

巴菲特一直不看好虚拟货币,这次在股东大会上也有人问他关于虚拟货币前景的问题,他仍是保持了此前对虚拟货币一贯的看法。更有趣的是,芒格对虚拟货币的看法比巴菲特还更直白和嗤之以鼻。

“我甚至比你还讨厌加密货币,对我来说,这简直就是一种头脑混乱的反应。很多加密货币的交易者,我觉得简直太恶心了,好像那些人在交易一些完全没有意义的东西。”芒格说。

巴菲特认为,人们投资非生产性资产的时候,都是依赖别人用更高的价钱来接盘,因为他们觉得会卖给下一个人,拿到更多的钱,所以很多人都在尝试这

种情况,但最后这个结局都不是很美好,尤其是如果遇到了一个比较艰难的经济时期。

“如果你买了一个东西,你希望第二天早上这个价钱就自然而然升高,然后会有很多人开始投入进来,也有很多人走开,这种情况并不是我们所看好的,最后结果都非常得糟。我觉得加密货币最后结果是会很糟的。因为它没有产生任何的价值,而且还会面临一些汇率等棘手的问题。所以现在很多人看到这样一个机会,就希望通过这样一种机会致富,但我觉得这个前景不是太美好。”巴菲特说。

综合新华社、央视、《中国基金报》、《证券时报》

问:上周五沪指低开,盘中窄幅震荡,收盘上涨,你怎么看?

答:受中美贸易摩擦消息面真空影响,市场全天缩量窄幅震荡,预期中的连涨走势并未到来。技术上看,两市再收出一根十字星K线,不过收盘仍站在5日均线之上,创业板指也是连续四日守住60日均线,显示市场仍在逐步向好;60分钟沪深股指MACD指标仍保持金叉状态,这也表明市场仍有再度走强可能。综合来看,上周五小幅震荡属于良性调整的范畴,先行指标创业板指布林线快速收口,以及年线出现拐头迹象,足以说明这里就是底部区域。

资产:上周五按计划持股待涨。目前持有南山控股27万股,工大高新11万股,启迪桑德3万股,南玻A11万股,信息技术35万股,人工智能35万股,丝路视觉2万股。资金余额2356986.14元,总净值7740736.14元,盈利3770.37%。

周一操作计划:工大高新、启迪桑德因重组停牌,南山控股、南玻A、信息技术、人工智能、丝路视觉拟持股待涨。

胡佳杰



陈延年,又名遐延,安徽怀宁人,陈独秀长子,生于1898年。

陈延年档案照片

陈延年:视死如归的革命者

陈延年,1915年,考入上海法语学校专攻法文,1917年考入震旦大学攻读法学。1919年12月下旬,赴法国勤工俭学。1922年6月,与赵世炎、周恩来一起创建旅欧共产主义组织——中国少年共产党,并担任宣传部长。同年初,加入法国共产党。不久转为中国共产党党员。

1927年6月,中共中央撤销江浙区委,分别成立江苏省委和浙江省委,陈延年在任中共江苏省委书记。在白色恐怖笼罩下的上海,陈延年和赵世炎等不顾危险,部署工作,寻找失散的同志,恢复和重建党组织,积极开展斗争。6月26日,陈延年遭国民党军警逮捕。敌人为了得到上海中共组织的秘密,对陈延年用尽酷刑,将他折磨得体无完肤,逼迫他供出上海党的组织。但陈延年以钢铁般的意志,严守党的机密,宁死不屈。

1927年7月4日晚,陈延年被国民党反动军警押赴刑场。刽子手喝令他跪下,他却高声回应:革命者光明磊落,视死如归,只有站着死,决不跪下!几个执刑士兵用暴力将其按下,松手挥刀时,不意陈延年又一跃而起,这一刀未砍着颈项,刽子手也差点吓得摔倒。最后,他竟被凶手按在地上以乱刀残忍地杀害。

“我们的党不是从天上掉下来的,也不是从地上生出来的,更不是从海外飞来的,而是在长期不断地革命斗争中,从困苦艰难的革命斗争中生长出来的,强大出来的。”陈延年1926年说的这句话,现在被印在了上海龙华烈士陵园纪念书签上。

据新华社

成都餐饮“码上交易”趋势明显 商家:不怕小偷不用抹零不再手忙脚乱

“食在中国,味在四川”“一菜一格,百菜百味”,博大精深的川菜成就了美食之都成都。正因为如此,成都的餐饮业十分激烈。

几年前,各式串串香席卷蓉城,在大街小巷掀起了一股“撸串”风。各有特色的串串店也如雨后天春笋,有些地段一条不到200米街甚至比肩接踵地开着五六家串串店。记者在成都街头看到,这些串串店规模大小各不相同,但和十多年前遍地开花的小吃店不同,串串店们都在店门口张贴了大大的二维码,支持移动支付。在成都肖家河街道附近开串串店的欧阳志勇告诉记者,自己做了二十多年餐饮,过去卖小吃现在卖串串,“虽然餐饮的竞争越来越激烈,但随着二维码、移动支付等高科技的普及,现在做生意反倒越来越省心”。

华西都市报·封面新闻记者 蔡世奇

收钱码破解找零难题 再忙也不怕小偷“浑水摸鱼”

近日,据封面新闻发布的《线下无现金消费问卷调查》显示,85.7%的消费者认为在线下购物使用现金时,最苦恼的是找的零钱携带不便。其实,不仅消费者感到不便,对商家而言,零钱问题同样令人苦恼。

“因为餐饮是微利经营,为了取得价格优势通常会采用尾数定价的方式。”欧阳志勇向记者介绍道,一碗冒菜如果竞争对手卖10元,自己就可以卖9.99元,“有时候一分钱的差就可能影响顾客的选择”。但尾数定价法有一个致命的缺陷,就是需要大量的零钱进行找补。

欧阳志勇告诉记者,1992年自己刚开始做生意时还流通着“1分”面值的硬币,而菜品的价格也精确到了“分”,无论是算账还是找补都非常的麻烦。店里零钱不够的时候,经常需要临时派人去银行兑换,加之分币往往都是硬币,重量重,需要一到两名男员工一同去搬运,而这样店里又会面临人手不够的问题。“后来,店里还专门安排了一个负责去银行兑换零钱的员工,赶在高峰期之前准备零钱,但就是这样也常常会遇到零钱不够的情况。”欧阳勇说。

零钱现金太多带来的困扰除了找补不便,另外一个问题就是会让小偷打起从收银台里偷钱的主意。

一次,正值周末晚上上客高峰期,有一名小偷伪装成食客趁着收银台没人偷走了部分现金。因为店里忙不过来,零钱又很多,小偷离开后,即便又有一两三名员工打开收银台找补零钱,但也沒有一人发觉被盜。最后,还是就餐的顾客提醒了欧阳志勇,这才马上派人去追。虽然追回了被偷走的钱,但这个经历深深地影响了欧阳志勇,“即使知道可以通过少收现金的方式来解决,但那时候pos机还不普及,根本没有办法解决问题。”无奈之下,欧阳志勇只好请自己的母亲在店里忙不过来的时候帮忙收钱。

数据显示,2015年餐饮消费现金支付比例从39.3%再度大幅下降至20.3%。随着移动支付越来越普及,这一次开串串店,欧阳志勇还没开张就决定引入无现金支付,为的就是给店里的收银系统来个“减压”,再准备一两百元零钞应急,平时买单都尽量推荐顾客使用支付宝。

“好在现在绝大多数的消费者都倾向于用支付宝付钱,现金就是备用的,但一般很少会用到,这样收钱查账方便很多,也不用再担心会有小偷光顾。”欧阳志勇认为,“以后扫二维码付钱会成为一种常态,商家也都成码商了”。



用移动支付,小商贩不用再担心现金安全。

从“手抽筋”到“无现金” 移动支付给商家“不用等”的底气

其实,零钱、现金为餐饮商家带来的麻烦不只在店内,也在店外。

成都武侯区红牌楼街道片区分布着几个老旧小区,小区内开满了餐饮店,欧阳志勇的串串店也位于这里。串串店开业近一年,已在成都小有名气。和小区内许多店一样,每到周末总是高朋满座、热闹非凡。

但在过去,即便是生意好了,并不一定会让欧阳志勇感到开心。

“以前做餐饮都是小本生意,面条1块2一两,八宝粥9毛一碗,每晚扎账光清理一柜子的角票都要数到手抽筋。”欧阳志勇告诉记者,零钱太多最大的麻烦要数去银行存钱,“那时候基本上每周都要去1到2次银行,每次去都要等柜员一点点把零钞数好,再换成整钱,通常要等好几个小时,耽误不少时间”。而如果遇到银行结账日,决算日人手不够,往往需要跑好几家银行才能办完。

而现在,串串店开通了移动的渠道。顾客只要扫码付款,钱就可以自动转入支付宝账户,而手机里也会同步收到资金转入的提示。收到的钱也不用再特意取出提现,“发工资、进货甚至缴纳税费都可以在支付宝里完成,为我省了不少时间。”欧阳志勇说。

事实上,使用无现金支付不仅减少了商家往银行跑的频率,还让商家与供应商的结算变得更加简单。在肖家河综合市场做蔬菜批发的老

梁是欧阳志勇串串店等小区内好几家餐饮店蔬菜的供货商,在这些小店店主的强烈建议下,不久前,他也开通了收钱码,跑好几趟才能把客户的账对完,现在只要一天时间就够了。有时候在外地进货没法回来,我就在网上跟客户对账,一样的可以把钱转到我的账上,特别方便。”

看到其他商家用上收钱码后,老梁也依样画葫芦,不用再收“现钱”,而是“线下算账,线上付钱”,原本忙碌的结账日立马变得井井有条。

老梁告诉记者,现在他只需要到现场去把账目跟商家核对完毕就可以离开去下一家了,商家会自动把货款转入到他的支付宝账户中去。“以前我要分好几天,跑好几趟才能把客户的账对完,现在只要一天时间就够了。有时候在外地进货没法回来,我就在网上跟客户对账,一样的可以把钱转到我的账上,特别方便。”



封面

下载封面新闻APP 浏览最新最新资讯