

# 共享租衣接管年会经济

## 实体店服装租赁“遇冷”，下单比例仅1成

岁末年初，一向是各家公司举办年会的高峰期。一年一度的“单位春晚”少不了员工们自编自演的歌舞表演，而演出服装租赁生意也随之走俏。

近日华西都市报封面新闻记者走访了成都多家服装租赁店铺，发现原本应该是生意爆棚的商店如今却门口寥寥。不少商家都提到，受线上共享租衣和企业年会缩水等因素影响，生意已不如往年。而线上服装租赁由于价格实惠、款式多样，逐渐吸引越来越多的消费者，部分网店月成交量超过千件。

### 现场走访： 顾客看的多租的少 下单比例仅1成

“晚礼服、民族服装、现代舞服、汉服都有，看你们年会需要什么样的。”1月15日，青羊区陕西街一家租赁演出的店铺里，几位市民正在挑选服装。老板王女士说，现在年会租礼服、旗袍的比较多，民族舞服、长衫马褂等表演服装则少人问津。

价格方面，店内服装租金都是按天计算，一套普通演出服租金一般是30-80元，礼服则多在百元以上，其中一条全手工制作的镶珠礼服裙一天租金就要1000元。而同一款式的新旧两套表演服，租金也相差数十元。

“老板，有没有跳现代舞穿的衣服，带亮片的那种。”就在采访间隙，一位女顾客走进店内询问，顺着老板手指的方向，在一堆演出服中找出了一套银色亮片短裙，左右看了看，在身上比划了一下，最后也并没有下单。

王女士告诉记者，类似这样的情况很常见。“别看逛的人多，真正下单的少。可能有10个顾客进店，最后只有1个人租衣服。”她说，“往年这个时候都忙得很，店里每天挤满了人。但从去年开始顾客就逐渐变少了，今年更加不行了。”

而在相距不远的另一家店内，长裙、西装、旗袍、汉服、卡通人偶装，各式服装一应俱全。问及很多公司在筹备年会，是否到了服装租赁的旺季？老板连忙摇头说，往年都要忙两个月左右，现在临近过年了都没生意。



位于成都陕西街的服装租赁店生意冷清，顾客下单率仅有1成。

### 原因分析：生意冷清或因网店“抢生意”

记者走访发现，这条“租赁服装一条街”上共有大大小小十多家店铺，除了上述第一家面积稍大的店内还有几位顾客外，其他“小门面”都显得异常冷清。原本该是最为忙碌的时候，为何不少商家都只能无聊地坐在店内玩手机？

“主要还是受互联网影响，网上太便宜了。过去大家在店里看好了就直接下单，现在顾客进来逛完衣服，拍张照片就去网上买或者租。”一商家还透露，有的人直接在网上买了礼服，穿完之后再退回去，不用花一分钱。

此外，有商家提到现在企业年会也在不断“缩水”。过去有些公司年会节目表演多，一口气租几十件、上百件的都有。现在就算偶尔接到年会订单，也只租一两件礼服或者礼仪旗袍。有的企业年会就是大家一起吃个饭，直接取消了表演环节。

记者随后也在网购平台输入关键词“年会服装”“表演服租赁”等关键词，搜索到不少相关

店铺，店铺月成交量从一两万件到上千件不等。其中一家古装演出服租赁店铺的店家介绍，现在仍有现货出租，但年关服装紧张，服装颜色都是随机发送。

而按照该网店页面提示租赁流程，顾客需分别拍下服装租金和押金，用完衣服寄回，卖家确认无误后将第一时间退还押金。可提前一星期预订，例如12月6号用的服装，快递一般在1-5号前达到，只要在7号寄回服装，只算一天的租金。服装续租费用为5元/件，价格

明显低于实体店，顾客也只用承担寄回服装的运费。

虽然不少实体店商家都表示，网购看不到实物，服装质量也无法保证，但对于通常只穿一次的年会礼服、演出道具服来说，这似乎也显得没有那么重要。在上述网店一月月销千件的商品下，顾客评价普遍集中在便宜实惠、舞台效果好、衣服干净、快递及时等方面，其中一顾客评论说：“实体店价格差不多，但还要自己去拿，自己送回去很麻烦。”



受线上冲击实体店服装租赁店生意大不如前。

白杰/品股

### 绝地反击

问：周一沪指低开，盘中窄幅震荡，收盘上涨，你怎么看？

答：消息面的利空使得盘中再度出现跳空收板效应，早盘权重股一度冲高，但题材股快速回落，但权重股开始回落之际，以创业板为首的超跌个股出现集体反弹，不过近期强势的次新股却大面积跌停，最终市场出现深强沪弱行情。截至收盘，两市涨停37只，跌停26只。技术上，沪深股指刷新年内新高，值得注意的是，连续调整一周多的深成指也一举收复5日、10日均线，从成交量看，深市环比放量，沪市却出现缩量，显示短期沪强深弱行情将被扭转；60分钟图显示，各股指均站在5小时均线之上，60分钟MACD指标也全面金叉。值得注意的是，本次震荡创业板指上下落差25个小时，深成指调整了13小时，但沪指和上证50指数却没有调整，这样的结构性行情相信多数人都赚了指数没赚钱。期指市场，各合约累计成交减少，持仓增加，各期指合约正溢价水平整体变化不大。综合来看，创业板的绝地反击绝不是偶然，市场再次进入轮动补涨阶段，低估成长股依然是首选。

### 市场声音： 实体店款式陈旧 “网红”服装难租到

“衣服虽然多，但是款式都比较单一，有的看起来也太旧了。”林女士在成都一家培训机构工作，正在筹备年会的她在陕西街连着逛了几家店，都没有选到合适的服装，最后还是决定去网上看看。

上述网店店主介绍，年会租赁一般都是用来表演小品，像电视剧甄嬛、某热门综艺节目“小沈阳阳四大才子”等服装销量都很好。而一些创意搞笑舞蹈服也颇受欢迎，网上一件标有“相扑充气衣服年会创意演出”字样的表演服标价80元，月销量超过2000笔。但记者拿着网店的图片一连问了2家店铺，都说没有这套衣服。

“现在什么最火大家都想租什么，之前还有人来问有没有电视剧《三生三世十里桃花》同款戏服，我们就没有，估计别的店也很少有这些。”一位在陕西街开店6年的商家说，虽然每年都在更新服装，款式老旧的也会定期清理淘汰。但碍于店铺面积有限，也无法完全满足顾客的需求，“店开大些房租又贵了，衣服租金肯定也要涨，那更加没人租了。”

近年来电子商务迅猛发展，类似这样采用传统经营模式的实体店都受到不小的冲击。而业内人士认为，未来服装租赁行业或许也会出现这样的模式，即线上平台+线下体验。消费者通过线上购买，线下店更多的提供展示和体验的空间，因此也不需要店铺扩张，库存量可以大量减少。

华西都市报封面新闻记者 熊英英 实习记者 申梦莹摄影报道

资产：周一按计划持股。目前持有南山控股(002314)28万股，维格娜丝(603518)4万股，工大高新(600701)11万股，启迪桑德(000826)2.5万股，豫园股份(600655)4万股。资金余额2579456.7元，总市值7454856.7元，盈利3627.43%。

周二操作计划：南山控股因过会停牌，维格娜丝、工大高新、豫园股份拟减持待涨，启迪桑德拟先买后卖做差价。

胡俊杰

# 小宝贝大梦想 幼儿园建起了博士站

## 四年建成“成都市一级幼儿园” 二十三幼以专业和责任“守护中国成长的力量”

一所名不见经传的幼儿园，从“拔地而起”到“一级园”，只用了短短四年。51位教职员工，怀揣对学前教育的热爱，历经一千多个日夜，以专业与责任，书写了一段传奇，缔造了令人叹服的“二十三幼速度”。

教育是爱心与智慧的结晶，是传承与创新的融合，任何一个教育行为，都会在孩子的成长路上留下印记，甚至影响其今后一生的发展。成都市第二十三幼儿园践行“掘能·让发展更多元”的教育理念，以“守护孩子就是守护中国成长的力量”为办园宗旨，成功创建了“成都市一级幼儿园”，为“百舸争流，百花齐放”的武侯教育再添新彩。

### 幼儿园牵手大学 夯实人才根基

2018年1月5日，武侯区幼儿足球游戏发展联盟成立暨《幼儿足球游戏设计与指导》新书发布会在成都市第二十三幼儿园举行。而早在两年前，成都市唯一一个幼儿足球博士工作站就在二十三幼成立了，这本新书正是由博士站与二十三共同编写出版的。

一直以来，国家都在强调：发展振兴足球事业要从娃娃抓起，夯实人才根基。对教育工作者来说，这是一个值得思考并且有待落实的“国家期待”，对于幼儿足球教育，这是一个巨大的挑战，尽管很多幼儿园都配备了足球，开设了足球课程，但是，因为缺乏足球运动的专业知识，缺乏系统的幼儿足球游戏课程，幼儿足球工作的落实并不十分理想。二十三幼把长期专注足球游戏的研究成果编著成书，不仅固化了自己在幼儿足球工作上的成果，同时也为其他幼儿园足球游戏活动开展提供了指南。

二十三幼与成都大学结缘，是因为成都大学从国外引进了一套先进的幼儿足球训练评价体系，希望在一所幼儿足球教育战线上开展研究，拟在全成都市中小学和幼儿园建立一个博士工作站的试点学校，从而形成高校与基层的联盟。二十三幼脱颖而出，成为唯一一家被成都大学选中的幼儿园。

小肌肉、大肌肉如何发展，这些原来比较迷茫的专业知识，现如今在二十三幼有了强大的目标引领：把足球落脚到幼儿身上，落脚到提升幼儿体质上。高校的理论与实践有机结合，不仅为二十三幼的足球教育注入了新的动力，对整个成都区域的幼儿足球教育也有借鉴意义。



### 创设游戏情景 让孩子爱上足球

作为成都市“足球兴趣特色试点幼儿园”，建园不久，二十三幼就开启了足球之路。之所以将足球作为幼儿园的特色项目，首先是基于幼儿园有足够的活动场地，硬件设施保障到位；其次是家长和孩子对足球有浓厚兴趣，凡是对儿童发展有益的，幼儿园一定会鼎力支持，“以幼儿出发”的教育思想在二十三幼得到了淋漓尽致的体现；第三，二十三幼具有强大的师资力量，幼儿园专门从成都体育学院足球专业引进了一名专职足球教师，还有多位老师参加了全国幼儿体育（球类·足球）活动指导教师培训。

如今，足球在二十三幼有很强的“群众基础”，每个班有“班队”，除了幼儿之外，还有家长参与。幼儿园还有一支“园队”，男女队员一共有30多名，队员们每周都会在足球游戏活动中锻炼身体、发展动作。此外还有一支专门由教师组建的教师队。作为成都体育学院足球专业毕业的学生，24岁的王维耀如今是二十三幼的足球专职教师。“通过一年多的锻炼，小朋友的自理能力增强了，更加有担当，有责任心了。不少专业人士观看了二十三幼小朋友的传球、带球技

### 满意度100% 办家门口的好幼儿园

级的标准来建造的，设有校园电视台、幼儿绘本馆、足球小世界、幼儿美术馆、科技发现室、音乐室、室内运动场、烘焙室等现代化教育功能设施，是一所“环境精致、设施先进、品质优良”的现代化幼儿园；软件也按一级园标准打造，专任教师大专以上学历达100%，均具备相应学历及资格证。

另外一方面，则源于幼儿园全体教职员工共同的目标——“为老百姓提供更优质的学前教育”。优质如何体现？一个客观的标准就是“成都市一级幼儿园”，因此，大家铆足了劲，要办一座家门口的好幼儿园，共同守护孩子，守护中国成长的力量！二十三幼的孩子有一个共



### 全程悉心呵护 为孩子成长打好底色

不少二十三幼的家长惊喜地发现，孩子上了幼儿园之后变得勤快了。幼儿园每周有半天“劳动日”，这半天之内，幼儿园部分区域的清洁卫生由儿童自己负责，小班孩子捡垃圾，大班孩子擦桌子，还要负责洗各自的渣盘。在幼儿园老师看来，一个爱劳动的孩子，他一定是懂得奉献的，这是将来进入社会的立足之本。为孩子的成长打好底色，是二十三幼教职员工共同的目标。

刘霞是大班老师，班里有一个女孩，个子瘦小。当年妈妈历经千辛万苦生下她，所以格外心痛，小女孩从来不吃水果，因为妈妈总是把水果榨成果汁让她喝。为了能让她学会吃水果，刘霞想了很多办法，她抓住儿童好奇心的特点，用夸张的表情说：“哇这个火龙果好好吃啊！”但是小女孩闻完之后便离开了，刘霞没有放弃，她把水果切成小块，陪着她，鼓励她慢慢地咀嚼。一段时间以后，当小女孩主动去端刘霞老师为她准备的放着水果颗粒的果盘时，刘霞激动得流下了眼泪。当天晚上，小女孩妈妈打来电话说，幼儿园老师的行为诠释了什么是爱心和责任。刘霞说，她所理解的幸福不仅仅是付出得到了家长的认可，更是为孩子的健康成长尽到了做老师的职责。

郑星是中班老师，她在教学方面下了很多功夫。为了让游戏真正成为孩子们的活动，郑星和孩子一起创设区角活动，让小朋友在游戏中自主进行扮演。当

### 全程悉心呵护 为孩子成长打好底色

孩子们大方地牵着客人的手，走进餐厅，理发店，像模像样地当起小厨师，小理发师时，真的让人惊叹孩子们在游戏中的成长与发展。

在郑星看来，孩子们各种能力正是承上启下的关键期，让孩子自己做主是让他们成长的道路上铺了一条路，因此在各种活动中都会与孩子们商量，让孩子们学会想办法解决问题。让游戏来激励孩子积极向上，不仅是郑星的智慧，同时也是整个幼儿园老师们的智慧。

程凤是一名保育教师，她主要负责幼儿的生活护理与保教。班里有几个小男孩衣服总是比其他人穿得更厚，时常感冒。为了扭转穿衣多的习惯，程凤不厌其烦地跟其家人沟通，最终有所改变。这样看似不起眼的细节，但是在程凤的眼里确是丝毫不容马虎的大事。

徐铭谦是保健员，每天都会到公共区域巡视，避免小朋友受伤。午休时她会到寝室里检查小朋友有没有盖好被子。还要负责食谱制定，根据饭菜的口味、营养进行搭配和调整，以保证孩子吃得开心，吃得健康。

这些老师所做的，只是二十三幼教职员工的缩影而已，每一个人都各自在各自的岗位上努力工作，甘于奉献，才让二十三幼有如此良好的品质。对成都市第二十三幼的全体教职工来说，被评为成都市一级幼儿园将是一个新起点，作为一所年轻的幼儿园，二十三幼将在追求教育品质的道路上砥砺前行！

华西都市报封面新闻记者 李寰



12

封面

# 创富

封面

2018.1.23

星期二

报料热线

028-96111

责编 黄强 版式 宣文 校对 张璐



下载封面新闻APP 浏览最新资讯